

التحليل الاستراتيجي للدخل التشغيلي "مدخل تحليل الموارد" دراسة تطبيقية

أ.م. د. نصيف جاسم محمد علي
جامعة بغداد- كلية الادارة والاقتصاد
قسم المحاسبة

المستخلاص

تعامل الدراسة الحالية مع تطبيق التحليل الاستراتيجي للدخل التشغيلي على احدى الوحدات الاقتصادية العراقية.

تهدف الدراسة بمتغيرين رئيسيين هما: التحليل الاستراتيجي والدخل التشغيلي، اذ يتم استعمال واحدة من ادوات التحليل الاستراتيجي الشامل وهو "تحليل الموارد" من خلال تحليل التغير في الدخل التشغيلي لعدة سنوات وتأخذ المقارنة دراسة ثلاثة مكونات وهم: النمو، استرداد السعر والانتاجية.
وتهدف الدراسة التي تعتمد على فرضية (يقود التحليل الاستراتيجي للدخل التشغيلي الى تقديم المعلومات الملائمة للادارة للتأكد من تنفيذ استراتيجيتها) الى زيادة فهم الوحدات الاقتصادية الى اهمية الاستراتيجيات وتسلیط الضوء على اهمية التحليل الاستراتيجي للدخل التشغيلي.
خلص البحث الى مجموعة من الاستنتاجات اهمها هو امكانية قيام الإدارات بإجراء التحليل الاستراتيجي للدخل التشغيلي من خلال تحليل التغير في الدخل بعدد من السنوات.

Abstract

This study dealt with " The Strategic analysis of Operating Income". The study Concerned with two main variables, they are: Strategic analysis and operating income and used one of the total strategic analysis tools, it is "resources analysis method" through analysing the change in operating income in the years that taken in comparing in three components: growth, price recovery and productivity.

To achieve the goal of the research, the study depended upon a hypothesis, "The strategic analysis of operating income leads to supply the appropriate information for the management to make sure of executing its definite strategies".

There is a group of aims that this research wanted to achieve, some of them, Increasing the level of understanding of economic units for the importance of strategies, and highlighting the nature of essential role that may be performed by the strategic analysis of operating income.

The research was ended with some conclusions that may strategic analysis of operating income contribute in increasing the information to management.



المقدمة

يعتمد بقاء الكثير من الوحدات الاقتصادية في السوق على قدرتها في توظيف امكانياتها ومواردها لاستغلال الفرص ومواجهة التهديدات في البيئة الخارجية، فضلاً عن ان نمو واستمرار هذه الوحدات يعتمد على الاستراتيجيات التي يتم تبنيها من قبلها.

ان خلق قيمة للزبون وتحقيق رضاه ينجز من خلال اختيار الاستراتيجيات التي تقدم شيء للزبون لا يمكن ان يقدمه المنافسون.

ان البيئة المعاصرة تتصرف بالتغيير المتتسارع والمنافسة الشديدة، مما يضع الوحدة الاقتصادية في تحد كبير لمواجهة متغيرات هذه البيئة.

وتعاني الوحدات الاقتصادية العراقية من كثیر من المشاكل المرتبطة بالاستراتيجيات التي يتطلب ان تتباھا، فضلاً عن کون هذه الوحدات لا تل JACK الى تحلیل مدى تنفيذ الاستراتيجيات الموضوعة باستعمال ادوات مختلفة في التحلیل.

وتأتي اهمية البحث من خلال ربط التحلیل الاستراتيجي بالدخل التشغيلي وهذا ما أطلق عليه اسلوب تحلیل الموارد .

المبحث الاول- منهجة البحث

تتضمن منهجة البحث ما يأتي:

1- مشكلة البحث:

ان الكثیر من الوحدات الاقتصادية العراقية تضع استراتيجيتها دون ان تل JACK الى تحلیل مدى تنفيذ هذه الاستراتيجيات وتقویمها لغرض الوقوف على فيما اذا كان الاداء او التنفيذ قد جاء وفقاً لهذه الاستراتيجيات.

وتتلخص المشكلة بالسؤال الآتي:

"هل يمكن استعمال معلومات الدخل التشغيلي كوسيلة لتقویم الاداء الاستراتيجي "

2- اهمية البحث

تأتي اهمية البحث من الآتي:

أ- ان التحلیل الاستراتيجي يعد من الاساليب الاساسية للوحدات الاقتصادية لغرض الوقوف على مدى تنفيذ الاستراتيجيات التي تبنيها هذه الوحدات التي تواجه تحديات في ظل المنافسة الشديدة في البيئة المعاصرة ورغميتها في البقاء والتکيف مع هذه البيئة.

ب- اهمية المعلومات التي ي Finch عنھا في كشف الدخل التي تعكس نتيجة اعمال هذه الوحدات خلال فترة معينة (سنة مالية) والتي توفر اساساً مناسباً لقياس مدى تنفيذ استراتيجية هذه الوحدات.

3- هدف البحث

يهدف البحث الى الآتي:

أ- تقديم اسلوباً واساساً تعتمد عليه الوحدات في استعمال معلومات كشف الدخل في تحلیل وتقویم تنفيذ استراتيجيتها.

ب- تحديد اهمية الدور الذي يلعبه التحلیل الاستراتيجي للدخل التشغيلي في تقديم المعلومات الملائمة للادارة للمساعدة في اتخاذ الكثیر من القرارات.

ت- زيادة مستوى ادراك ادارات الوحدات الاقتصادية لأهمية الاستراتيجيات سواء كانت الصياغة او التنفيذ او المتابعة.

ث- الوقوف على نوع الاستراتيجيات المطلوب تبنيها في بيئة الاعمال المعاصرة.

4- فروض البحث:

يستند البحث على فرضية اساسية وهي:

"ان معلومات كشف الدخل التشغيلي توفر اساساً مناسباً لتحليل مدى تنفيذ الاستراتيجيات في الوحدات الاقتصادية"



المبحث الثاني- الاستراتيجيات والدخل التشغيلي

او لاً: الاستراتيجيات: المفهوم والابعاد

1- مفهوم الاستراتيجية

يرجع الكثير من الباحثون اصل مصطلح الاستراتيجية الى الحضارة اليونانية (Strategas) والتي تعني فن القيادة او فن الجنرال (الابوبي، 1990: 21).

فهي ترتبط بال المجالات والمهام العسكرية، وهي علم او فن الحرب او وضع الخطط وادارة العمليات الحربية (الطبكي، 2006: 914).

ومن ثم امتد استعمال الاستراتيجية ليشمل العديد من العلوم والمبادرات ومنها الادارة (الدوري، 2003: 31).

لقد تعددت محاولات الباحثين في وضع تعريف محدد للاستراتيجية وكما يأتي:

الباحث	السنة	التعريف
Chandler	1968	تحديد الوحدة الاقتصادية لأهدافها وغايتها على المدى البعيد وتحصيص الموارد لتحقيق هذه الأهداف والغايات
Jauch & Cheuok	1988	خطة موحدة وشاملة تربط المنافع الاستراتيجية للوحدة الاقتصادية بالبيئات البيئية والتي تبني لتأكيد تحقيق الأهداف الأساسية من خلال التنفيذ المناسب.
Pearce & Robinson	1989	خطط مستقبلية طويلة الأجل وشاملة تتعلق بتحقيق التوافق والانسجام بين البيئة التنافسية وقدرة الادارة على تحقيق الأهداف.
Wright & others	1994	خطة الادارة العليا للحصول على النتائج المتباقة مع رسالة واهداف الوحدة الاقتصادية.
Horngern	2006	وصف لكيفية قيام وحدة اقتصادية معينة بمطابقة قابلياتها الخاصة بها مع الفرص في السوق لتحقيق غايتها الشاملة وتفيذ اهدافها كل.

ويتفق الباحث مع المفهوم الذي اورده Horngern وذلك لانه يأخذ الابعاد الاساسية للاستراتيجية والتي تتمثل فيما يأتي:

- أ- انها وسيلة لتحقيق غاية محددة وهي رسالة الوحدة الاقتصادية.
- ب- الانسجام والتواافق بين عصررين اساسيين وهما:

 - خلق درجة من التطابق بين اهداف الوحدة وغايتها.
 - خلق درجة من التطابق بين قابليات الوحدة والفرص في البيئة التي تعمل فيها (وهذا ما اشار اليه (الحسيني، 2000: 14)).

وقد سعى (11: 1987) Mintzberg الى صياغة مفهوم للاستراتيجية محاولاً تضمينه آراء العديد من الباحثين ليتوصل الى ما يسمى (Five p's)، فالاستراتيجية هي:

- plan خطة موضوعة تحدد سياقات وسبل العمل
- Ploy خدعة او حيلة تمثل في مناورة للاقتاف حول المنافسين
- Pattern نموذج متناغم الاجزاء
- Position مركز تبغي الوحدة الوصول اليه
- Perspective منظور فكري يعطي القدرة على رؤية وابراك الاشياء وفقاً لعلاقاتها الصحيحة.



ثانياً: الاستراتيجيات على مستوى وحدات الاعمال قدم (porter, 1980) ثلثة انواع من استراتيجيات التنافسية يمكن لوحدة الاعمال تبني أي منها لإيجاد موقع ضمن قطاع الصناعة التي تعمل فيه وهي:
 1- استراتيجية قيادة التكلفة (Cost Leadership Strategy): وهي قدرة الوحدة الاقتصادية على انجاز تكاليف منخفضة قياساً بالمنافسين من خلال اجراء التحسينات المستمرة وتحسين الكفاية وتخفيف الهدر والضياع والرقابة المحتملة على التكاليف، مع المحافظة على مستوى الجودة الذي يكفل مقبلاً ولامبالاة قبل الزبائن (Hitt, et. Al, 2001: 155).

2- استراتيجية التمايز للمنتج (Product differentiation strategy) وهي خلق منتجات متميزة ذات مواصفات تمكّنها من ان تكون رائدة في ميدان الصناعة، وتكون ذات قيمة كبيرة للزبائن وتعكس هذه الاستراتيجية قدرة الوحدة على تقديم منتجات او خدمات يدرك الزبيون بأنها متميزة وفردية مقارنة مع منتجات المنافسين (Horngern, 2000: 463).

3- استراتيجية التركيز (Focus strategy) تستند هذه الاستراتيجية على اساس اختيار مجال تنافسي محدد في داخل قطاع الصناعية، كالتركيز على زبائن محددين، اسواق معينة، او خط منتجات معين.. الخ، وتكثيف نشاط الوحدة الاقتصادية في هذا الجزء ومحاولة ابعاد المنافسين ومنع تأثيرهم في حصة الوحدة (Pitts, et.al, 1996: 991).

ثالثاً: مفهوم الدخل يعد مفهوم الدخل في الوقت الحالي من المفاهيم الاساسية، وذلك لارتباطه بشكل مباشر بطبيعة نشاط الوحدة الاقتصادية واهدافها.
 واختلف مفهوم الدخل بين الباحثين وذلك بحسب طبيعة الغرض المطلوب تحقيقه من قياس الدخل، كما اختلف الاقتصاديين والمحاسبين في تحديد مفهوم للدخل.

ان الدخل الاقتصادي يمكن التعبير عنه بالمعادلة الآتية:
 (Belkooui , 2000: 391)

$$\gamma e = C + (K_t - K_{t-1})$$

حيث ان:
 Ye = الدخل الاقتصادي
 C = الاستهلاك
 K_t = رأس المال خلال الفترة الحالية (t)
 K_{t-1} = رأس المال خلال الفترة السابقة (t-1)

اما الدخل المحاسبي فيمكن التعبير عنه بالمعادلة الآتية:
 $Y_a = R_t - R_{t-1} + D$

حيث ان:
 R_t تمثل حقوق الملكية في نهاية الفترة الحالية
 R_{t-1} تمثل حقوق الملكية في نهاية الفترة السابقة (او بداية الفترة الحالية)
 D يمثل مقسوم الارباح او التوزيعات على المساهمين او المالكين.
 ويعرف الدخل المحاسبي بأنه (الفرق بين الايرادات المتحققة من عمليات الفترة الحالية والمصاريف المناظرة لها) (Belkaoui, 2000: 388).



وقدمت لجنة المصطلحات التابعة لمجمع المحاسبين القانونيين الامريكي تعريفاً مشابهاً للدخل المحاسبي على انه "عبارة عن المقدار الذي نحصل عليه بعد ان تخصم من الامدادات تكافة البضاعة المباعة واية مصروفات وخسائر اخرى" (AICPA, 1999: para 8).

اما مفهوم الدخل التشغيلي او دخل العمليات الجارية فإنه يركز على قياس مدى كفاية الادارة في استعمال الموارد المتاحة للوحدة الاقتصادية (Hendriksen, 1982: 282).

وطبقاً لمفهوم الدخل التشغيلي، فإن الجزء او المرحلة الاولى من قائمة الدخل تتضمن فقط الامدادات والمصروفات التشغيلية العادي المرتبطة بنشاط الفترة الحالية، أي بعبارة اخرى فإن أي عناصر غير عادية او غير متكررة او تتعلق بنشاط فترات اخرى يجب استبعادها من القياس باعتبارها عمليات عرضية او غير متكررة (مطر، 2004: 193).

وبذلك فإن قائمة الدخل تقيس الدخل التشغيلي كمرحلة اولى ويمثل نتائج الانشطة التشغيلية والتي تفصل عن الانشطة غير التشغيلية والتي تتضمنها المرحلة اللاحقة التي تقيس صافي الربح.

المبحث الثالث- التحليل الاستراتيجي: المفهوم والادوات

او لاً- مفهوم التحليل الاستراتيجي
يهتم التحليل الاستراتيجي وبشكل اساسي بمتابعة وتحليل التغيرات في البيئة الداخلية والخارجية للوحدة الاقتصادية.

وقد عرف (Johnson & Scholess, 1988) التحليل الاستراتيجي بأنه "عبارة عن مجموعة من الوسائل التي تستعملها الادارة في تحديد مدى التغير في البيئة الخارجية وتحديد الميزة التنافسية للوحدة الاقتصادية وكفالتها في السيطرة على بيئتها الداخلية بحيث يسهم ذلك في زيادة قدرة الادارة العليا على تحديد اهدافها ومركزها التنافسي".

وتبرز اهمية التحليل الاستراتيجي في انه يعطي صورة عن مستقبل الوحدة الاقتصادية وليس عن حاضرها فقط، الامر الذي يساعد على وضع الخطط والبدائل الاستراتيجية، اذ ان الوحدة الاقتصادية لا تعمل في فراغ بل انها تتفاعل (تأثير وتناثر) مع البيئة المحيطة بها.

ويهدف التحليل الاستراتيجي الى ضمان الاختيار السليم لل استراتيجية من قبل الوحدة وذلك من خلال دراسة وتحليل العوامل المؤثرة والحادسة في اتجاه مسارها (الحسيني، 2000: 120)، فضلاً عن تخفيف عوامل عدم التأكيد وعنصر المخاطرة التي تواجه الوحدة الاقتصادية من خلال ترسیخ المعرفة وتوفير المعلومات المرتبطة بالبيئة الداخلية والخارجية.

كما ان التحليل الاستراتيجي يهدف الى تحليل العلاقة بين استراتيجيات الوحدة الاقتصادية ونقط قوتها وضعفها ومتغيرات البيئة التي تعمل فيها (Johnson & Scholes, 1993: 143).

اضافة الى ان التحليل الاستراتيجي يهدف الى قياس مدى نجاح استراتيجيات الوحدة ومدى تنفيذ الوحدة لهذه الاستراتيجيات. وتبداً اولى عمليات التحليل من خلال تحليل نقاط القوة والضعف للوحدة الاقتصادية (الداخلية) والفرص والتهديدات (الخارجية) وهذا ما اشير له بتحليل (SWOT)، والذي يعرف بأنه تشخيص دقيق ونظامي لعوامل القوة والضعف الداخلية والفرص والتهديدات الخارجية والاستراتيجية التي تكفل توافقهما (Pearce & Robinson, 1994: 175).

وتأتي بعد ذلك صياغة الاستراتيجية والتي تشمل استعمال مجموعة من الوسائل والعمليات والطرائق لتحديد اهداف الوحدة الاقتصادية التي تسعى لتحقيقها. وتهتم صياغة الاستراتيجية بتحديد رسالة الوحدة الاقتصادية واهدافها وسياساتها. (الحسيني، 2000: 37)

ان عملية صياغة الاستراتيجية يتبعها تحديد النظم والاساليب الخاصة بعملية تنفيذها، وتنفيذ الاستراتيجية عبارة عن مجموعة من الانشطة والفعاليات التي تمارس لوضع الاستراتيجية موضع التنفيذ من خلال البرامج والموازنات والاجراءات.

وتأتي بعد ذلك مرحلة التقويم والرقابة على التنفيذ للحكم على مدى كفاية الاستراتيجيات، وتمثل هذه المرحلة تحديد مدى قدرة الوحدة الاقتصادية على تحقيق الاهداف والغايات بنجاح، وفيما اذا كانت هذه الاهداف ممكنة التحقيق كما خطط لها.



ثانياً- خطوات التحليل الاستراتيجي

يعد التحليل الاستراتيجي للدخل التشغيلي (تحليل المقدرة الربحية) هو احد انواع تحليل الموارد كأداة للتحليل الاستراتيجي الشامل.

ان التحليل الاستراتيجي للدخل التشغيلي تتكون من ثلاثة عناصر وهي:

1- اثر عنصر النمو Growth Component

ويقيس عنصر النمو التغير في الدخل التشغيلي الذي يمكن ان يعود فقط الى التغير في كمية المخرجات (out put) التي تم بيعها مقارنة بين الفترة الحالية والفترة السابقة. وبذلك فإنه يقيس التغيرات في الإيرادات والتكليف الناتجة من بيع وحدات أقل او اكثر قياساً بالفترة السابقة (Horngern, et. al, 2000: 465).

ويعد النمو مؤشراً لقياس مدى امكانية الوحدة الاقتصادية وقدرتها على تحقيق الارباح والمديومة وبالبقاء والاستقرار، وخصوصاً عندما تعمل في بيئة متغيرة (Jauch & Gluech, 1988: 206).

ويمكن قياس اثر عنصر النمو كما يأتي:

أ- اثر ايرادات المبيعات في عنصر النمو:

$$= (\text{كمية مبيعات السنة الحالية (فعالية)} - \text{كمية مبيعات السنة السابقة}) \times \text{سعر بيع الوحدة للسنة السابقة}$$

ب- اثر عناصر التكاليف في عنصر النمو

ويتم قياس الاثر لكل عنصر على حدة (مواد مباشرة، كلف تحويلية، كلف تسويقية، كلف البحث والتطوير)

ويقاس كما يأتي: (Horngern, et. al, 2006: 466)

$$\begin{aligned} \text{اثر عنصر التكلفة} &= [\text{كمية العنصر المطلوبة للسنة الحالية} - \text{كمية العنصر المستعملة في السنة السابقة}] \\ &\times \text{تكلفة الوحدة من العنصر للسنة السابقة في عنصر النمو} \end{aligned}$$

ويمكن قياس الاثر الكلي لعنصر النمو في الدخل التشغيلي للوحدة وكالاتي:

اثر ايراد المبيعات في عنصر النمو ×××

(-) اثر التكلفة في عنصر النمو ×××

الاثر الكلي لعنصر النمو ××

2- اثر عنصر استرداد السعر Pric – recovery component

ويقيس عنصر استرداد السعر التغير في الدخل التشغيلي الناتج من التغيرات في اسعار المدخلات او المخرجات بين الفترة الحالية والفترة السابقة. وبذلك فإنه يقيس التغيرات في الإيرادات والتكليف الناتجة فقط من التغيرات في اسعار المدخلات والمخرجات.

ويمكن قياس هذا الاثر كما يأتي (Horngern, 2000: 470):

أ- اثر ايرادات المبيعات في عنصر استرداد السعر

$$= [\text{سعر بيع الوحدة للسنة الحالية} - \text{سعر بيع الوحدة للسنة السابقة}] \times \text{كمية المبيعات للسنة الحالية}$$

ب- اثر التكلفة في عنصر استرداد السعر:

$$= [\text{تكلفة الوحدة من المدخلات للسنة الحالية} - \text{تكلفة الوحدة من المدخلات للسنة السابقة}]$$

× كمية المدخلات المطلوبة للسنة الحالية



وعليه يمكن قياس الاثر الكلي لهذا العنصر وكالاتي:
 اثر ايرادات المبيعات في عنصر استرداد السعر $\times \times \times$
 - اثر التكلفة في عنصر استرداد السعر $\times \times \times$
الاثر الكلي $\times \times \times$

3- اثر عنصر الانتاجية
 ويقيس عنصر الانتاجية التغير في التكاليف الذي ينبع عن التغير في كمية المدخلات بين الفترة الحالية وال فترة السابقة.

وترتبط الانتاجية بكفاية استعمال الموارد المتاحة للوحدة الاقتصادية والتي ترتبط بمحور العمليات الداخلية.

ويمكن قياس اثر عنصر الانتاجية كالاتي:

اثر التكلفة في عنصر الانتاجية = [كمية المدخلات المستعملة لسنة الحالية - كمية المدخلات المطلوبة لسنة الحالية] \times تكلفة المدخلات للوحدة لسنة الحالية

المبحث الرابع- تطبيق التحليل الاستراتيجي في الشركة العامة للصناعات الصوفية اوأ- نبذة عن الشركة

بعد تأميم شركة فتاح باشا والشركة العامة لمنتجات الجوت وشركة صناعة السجاد في عام 1964، تم تأسيس الشركة العامة للنسج الوطنية، والتي تحول اسمها فيما بعد إلى الشركة العامة للصناعات الصوفية، وتضم هذه الشركة عدد من المعامل منها معمل السجاد الميكانيكي، وهو متخصص في صناعة السجاد الميكانيكي المنقوش والأسادة. والذي يعد من أخر أنواع السجاد لجودته العالمية، وتميزه باللون جذابة وثابتة.
 ويضم القسم الانتاجي في المعمل ستة عشر خطً انتاجياً لإنتاج الانواع الاتية من السجاد:

- سجاد افراح قياس (4م \times 6م)
- سجاد بغداد قياس (1م \times 7م) ، (2.5م \times 5.5م) ، (3م \times 4م)
- سجاد بابل قياس (1م \times 4م) ، (2م \times 3.5م) ، (3م \times 4م)

ولأغراض الدراسة تم اختيار خط انتاج سجاد افراح كعينة عمدية.

والجدول الآتي يبين الطاقات الإجمالية:

جدول (1)

الطاقة الإجمالية لمعمل سجاد افراح لسنة 2001-2002

التفاصيل	وحدة القياس	2001	2002
الطاقة الإنتاجية الفعلية	م ²	3750 000	3500 000
عدد الوحدات المباعة	م ²	1000 000	1150 000
كمية المواد المباشرة المستعملة	كغم	3000 000	2900 000
عدد الدورات التربوية	دورة	40	39
سعر البيع	دينار / م ²	16 200	15000

الجدول : اعداد الباحث بالاعتماد على سجلات الشركة



اما التكاليف المرتبطة بالانتاج فقد تم تقسيمها الى ثلاثة انواع :

- تكاليف المواد المباشرة

- تكاليف التشغيل او التحويل (جميع تكليف الصنع عدا المواد المباشرة الاولية)

- تكاليف البحث والتطوير

والجدول الاتي يبين هذه التكاليف

جدول (2)
تكاليف الانتاج لسنة 2001-2002 (الف دينار)

2002		2001		التفاصيل
للوحدة	الاجمالي	للوحدة	الاجمالي	
0.900 دينار / كغم	2610 000	0.840 دينار / كغم	2520 000	تكاليف المواد المباشرة
2.610 دينار / م ²	9135 000	2.568 دينار / م ²	9630 000	تكاليف التشكيل
60 000 دينار / دورة	2340 000	60 000 دينار / دورة	2400 000	تكاليف البحث والتطوير

الجدول من اعداد الباحث اعتماداً على سجلات الشركة

ولغرض قياس الدخل التشغيلي، فإنه تم اتباع اعداد كشف جزئي للشركة يشمل فقط خط انتاج سجاد افراح
والجدول (3) يبين ذلك:

جدول (3)
كشف الدخل للسندين (2001-2002) معمل سجاد افراح (الف دينار)

2003		2002		التفاصيل
17 000250		16 200 000		ايراد المبيعات يطرح التكاليف
2610 000		2520 000		المواد المباشرة
9135 000		9630 000		تكاليف التشكيل
2340 000		2400 000		تكاليف البحث والتطوير
140 85 000		14 550 000		
3165 000		1650 000		الدخل التشغيلي



↑ 1515 000 ملائم

فرق

ثانياً: خطوات التحليل الاستراتيجي للدخل التشغيلي
وتتضمن هذه الخطوات تحليلاً الفرق او التغير في الدخل التشغيلي ما بين سنة 2002 وسنة 2003 الى ثلاثة عناصر:

1- اثر عنصر النمو في الدخل التشغيلي

أ- اثر ايراد المبيعات في عنصر النمو

$$\text{اثر ايراد المبيعات} = [1000 \times 16.200] - [1000 \times 14.550] = 16.200 - 14.550 = 1650 \text{ ملائم}$$

ب- اثر عناصر التكاليف في عنصر النمو

$$\text{اثر تكلفة المواد المباشرة} = [3000 \times 16.200] - [3000 \times 14.550] = 4860000 - 4365000 = 495000 \text{ ملائم}$$

$$\text{اثر تكاليف التشكيل} = 3750000 - 3750000 = 0 \text{ ملائم}$$

$$\text{اثر تكاليف البحث والتطوير} = [40 \times 60000] - [40 \times 40000] = 2400000 - 1600000 = 800000 \text{ ملائم}$$



وبذلك فإن صافي التغير في اثر عنصر النمو في الدخل التشغيلي يكون:

$$\begin{array}{r} \text{اثر الايرادات} + 2\,430\,000 \\ - \text{اثر التكاليف} (378\,000 +) \end{array} \text{ ملائم غير ملائم}$$

$$\text{صافي التغير} + 2025\,000 \text{ ملائم}$$

2- اثر عنصر استرداد السعر في الدخل التشغيلي:

أ- اثر ايراد المبيعات في عنصر استرداد السعر

$$= 1\,380\,000 - [1\,150\,000 \times 0.840] = 1\,380\,000 - 954\,000 = 426\,000 \text{ غير ملائم}$$

ب- اثر التكاليف في عنصر استرداد السعر:

$$\text{اثر تكاليف المواد المباشرة} = [0.900 - 0.840] \times 3\,450\,000 = 64\,500 \text{ غير ملائم}$$

$$\text{اثر تكاليف التشكيل} = [2.610 - 2.560] \times 3750\,000 = 180\,000 \text{ غير ملائم}$$

$$\text{اثر تكاليف البحث والتطوير} = [60\,000 - 60\,000] \times 40 = \text{صفر} \quad \text{المجموع} + 364\,500 \text{ غير ملائم}$$

وبذلك فإن صافي التغير في اثر عنصر استرداد السعر في الدخل التشغيلي يكون

اثر ايراد المبيعات - 1380 000 غير ملائم

- اثر التكاليف (364 500+) غير ملائم

$$\text{صافي التغير} - 1744\,500 \text{ غير ملائم}$$

3- اثر عنصر الانتاجية في الدخل التشغيلي

$$\text{اثر تكاليف المواد المباشرة} = [3450\,000 - 2900\,000] \times 0.900 = 495\,000 \text{ ملائم}$$

$$\text{ب- اثر تكاليف التشكيل} = [3750\,000 - 3500\,000] \times 2.610 = 652\,500 \text{ ملائم}$$

$$\text{ج- اثر تكاليف البحث والتطوير} = [40 - 39] \times 60\,000 = 60\,000 \text{ ملائم}$$

$$\text{المجموع} - 1207\,500 \text{ ملائم}$$

ولغرض تحليل نتائج قياس اثر كل من عنصر النمو واسترداد السعر والانتاجية في الدخل التشغيلي، فإن نتائج التحليل يبيّنها الجدول (4):



جدول (4)
خلاصة التحليل الاستراتيجي للدخل التشغيلي للسنوات 2002-2003
المبالغ بآلاف دينار

كشف الدخل 2003	عنصر الانتاجية	عنصر استرداد السعر	عنصر النمو	كشف الدخل 2002	التفاصيل
17 250 000	صفر	1380 000 -	2430 000 +	16 200 000	ايراد المبيعات - التكاليف
2 610 000	495 000 -	207 000 +	378 000 +	2520 000	مواد مباشرة
9 135 000	652 500 -	157 500 +	صفر	9630 000	تكاليف تشكيل
<u>2 340 000</u> (140 85 000)	<u>60 000 -</u> (1207 500 -)	<u>364 500 +</u> (364 500 +)	<u>378 000 +</u> (378 000 +)	<u>2400 000</u> (14 550 000)	تكاليف بحث وتطوير
316 5000	1207 500 +	1744 500 -	2052 000 +	1650 000	صافي الدخل التشغيلي

نتائج التحليل الاستراتيجي للدخل التشغيلي

1- قد اظهرت خلاصة التحليل الاستراتيجي اثراً لإيراد المبيعات في عنصر النمو بمقدار 2430 000 الف

دينار في صالح الشركة (ملائم) وفي عنصر استرداد السعر بمقدار 1380 000 الف دينار في غير صالح الشركة (غير ملائم) ليكون صافي الاثر زيادة في المبيعات في سنة 2003 عن سنة المقارنة

2002.

2- وقد اظهرت خلاصة التحليل الاستراتيجي اثراً لعناصر التكاليف وكما يأتي:

بلغ اثر التكاليف في عنصر النمو 378 000 الف دينار غير ملائم
واثر التكاليف في عنصر استرداد السعر 500 000 الف دينار غير ملائم
واثر التكاليف في عنصر الانتاجية 1207 500 الف دينار ملائم، اذ كان صافي اثر التكاليف قد ادى الى انخفاض التكاليف في سنة 2003 عن تكاليف سنة المقارنة 2002.

3- اظهرت خلاصة التحليل الاستراتيجي ان الدخل التشغيلي لسنة 2003 قد ازداد بمقدار 1515 000 الف دينار عن سنة المقارنة وكانت هذه الزيادة بسبب:

اثر عنصر النمو 000 2052 ملائم

اثر عنصر استرداد السعر 500 1744 غير ملائم

اثر عنصر الانتاجية 1207 500 ملائم

صافي التغيير (الزيادة) 1515 000 ملائم



الاستنتاجات والتوصيات أولاً- الاستنتاجات

- 1- هناك اسباب كثيرة لفشل الوحدات الاقتصادية في العراق، اهمها عدم وجود استراتيجيات محددة لها.
- 2- ان نجاح الوحدة الاقتصادية لا يتحقق من خلال وضع استراتيجيات محددة لها فقط بل تنفيذها بالشكل المطلوب ومتابعة التنفيذ.
- 3- تبرز اهمية الرقابة الاستراتيجية في كونها وسيلة تساعد الوحدة الاقتصادية في ضمان تطبيق استراتيجيتها والتأكد من انها تنفذ بالشكل الصحيح.
- 4- ان اهتمام الوحدات الاقتصادية بالتحليل الاستراتيجي يؤدي الى زيادة فرص توفير المعلومات المرتبطة بنجاح الاستراتيجيات الموضوعة.
- 5- يمكن للوحدات الاقتصادية استعمال الدخل التشغيلي ما بين الفترات المتعاقبة او المقارنة مع المخطط او مع وحدات اقتصادية رائدة في تحليل تنفيذ استراتيجيات الوحدة الاقتصادية.
- 6- يساعد التحليل الاستراتيجي للدخل التشغيلي الوحدة الاقتصادية على الحصول على المعلومات اللازمة لغرض تطوير استراتيجيتها وتحسين اداءها المستقبلي.
- 7- ان نجاح تنفيذ استراتيجية الوحدة الاقتصادية يعتمد على توفير المعلومات التي تفيد من تنفيذ هذه الاستراتيجية وتحقيقها وتعد المعلومات المحاسبية قادرة على اجراء التحليل اللازم لاستراتيجية الوحدة الاقتصادية.
- 8- لقد اثبتت الدراسة ان التحليل الاستراتيجي للدخل التشغيلي يساعد في توفير المعلومات للتأكد من تنفيذ استراتيجيات الوحدة الاقتصادية من خلال تحليل التغير في الدخل الاستراتيجي الى ثلاثة مكونات وهي:
 - عنصر النمو
 - عنصر استرداد السعر
 - عنصر الانتاجية

ثانياً- التوصيات

- 1- ضرورة قيام ادارات الوحدات الاقتصادية بتبني استراتيجية لها، وذلك لغرض البقاء في السوق التنافسي.
- 2- ضرورة قيام الوحدات الاقتصادية بتحليل التغير في الدخل التشغيلي ما بين الفترات المحاسبية وذلك من خلال التحليل الشامل للموارد.
- 3- ان اهتمام الادارة بالدخل التشغيلي كرقم دون تحليله ومعرفة العناصر المؤثرة فيه، لا يوفر المعلومات الملائمة لمساعدتها في اتخاذ القرارات.
- 4- يجب ان تسعى ادارة الشركة عينة البحث الى استغلال مواردها استغلالاً امثلاً من اجل تحقيق الكفاية الانتاجية.
- 5- السعي الى وضع برامج للبحث والتطوير وتنمية الموارد البشرية من خلال اشراكهم في الدورات التدريبية، وتحديد الاحتياجات للتربية وتقدير فاعلية هذه الدورات.
- 6- القيام بإجراء دراسات السوق الميدانية لاستطلاع آراء الزبائن، الامر الذي يؤدي الى زيادة الحصة السوقية وحجم مبيعاتها وتحقيق الارباح المرضية التي تساعده على الاستمرار.
- 7- ان تعظيم الربح كهدف استراتيجي قد يؤدي في كثير من الاحيان الى الاصرار ب والاستراتيجيات الوحدة الاقتصادية، والاكتفاء بتحقيق الربح المرضي، لأن تعظيم الربح في الاجل القصير يؤدي الى تقلص برامج البحث والتطوير والدورات التدريبية وتحسين الانتاجية.



المصادر

المصادر باللغة العربية:

- 1- الحسيني، فلاح حسن "الادارة الاستراتيجية: مفاهيمها، مداخلها، عملياتها المعاصرة"، الطبعة الاولى، عمان، دار وائل للطباعة، 2000.

المصادر باللغة الانكليزية:

- 1- Belkaoui, Ahmed, "Accounting Theory", 4th, ed, Business press, 2000.
- 2- Chandler, A.D., "Strategy and Structure", Combridge, Mass: Mistpress, U.S.A, 1962.
- 3- Hendriksen, E.S., "Accounting Theory", 3th ed ., Richard, O., Irwin, Inc., 1977.
- 4- Horngern, ch. T., & Foster, George & Strikan, M. Datar, "Cost Accounting: Amanagerial Emphasis", 1th ed., prentice- Hill, Inc. 2000.
- 5- Jauch, L. R. & Clueck, W.F. "Business Policy and Strategic Management", 5th ed., Mc Graw- Hill, 1988.
- 6- Johnson, Gerry & Scholes, Keven, "Exploring Corporate Strategy", 3rd, ed., Prentice- Hill, 1993.
- 7- Mintzberg, H. & Aulstrand, B., & Lampel, J., "The Strategy Process", Prentice- Hill, Inc., 1998.
- 8- Pearce, John & Robinson, Jr. "Competitive Strategy: Formulation, Implementation and Control", 5th, ed., Boston, Irwin. Inc., 1994.