

القيادة الاستراتيجية وتأثيرها في تحقيق السمعة التنظيمية

بحث تحليلي في بعض دوائر وزارة الإسكان

والأعمال الممولة مركزيًا

أ.م.د. هديل كاظم سعيد / كلية الادارة والاقتصاد / جامعة بغداد
الباحث/ زياد علي عباس

تاريخ التقديم: 2016/10/3
تاريخ القبول: 2016/11/13

المستخلص :

يهدف هذا البحث الى اختبار علاقة وتأثير القيادة الاستراتيجية كمتغير مؤثر في السمعة التنظيمية كمتغير مستجيب، في بعض دوائر وزارة الاسكان والاعمار المملوكة مركزيًا، مع تحديد مدى وجود الفروقات ذات الدلالة الاحصائية بين متغيرات البحث، ومن ثم محاولة الخروج بجملة توصيات تسهم في تحقيق السمعة التنظيمية للمنظمات المبحوثة. وانطلاقاً من أهمية موضوع البحث في المنظمات العامة، وأهمية هذه المنظمات للمجتمع، اعتمد المنهج الوصفي التحليلي في انجاز هذا البحث، اذ شمل البحث مجالس الادارة، وجمعت البيانات من (92) مستجيباً يمثلون مجتمع البحث (ثمانية دوائر) بشكل حصري وشامل، والمتمثل بـ(المديرين العامين، معاوني المديرين العامين، رؤساء الأقسام) بوصفهم الأكثر تخصصاً في مجالات القيادة الاستراتيجية والسمعة التنظيمية، واعتمد البحث برنامج (Excel 2010, Spss V.21) مع اعتماد اساليب الاحصاء الوصفي لاختبار فرضياته والمتمثلة بـ (النسبة المئوية ، الوسط الحسابي، التباين، الاهمية النسبية ، معامل الارتباط Pearson ، الانحدار الخطى البسيط)، وقد توصل الباحث الى وجود ارتباط وتأثير عالي للقيادة الاستراتيجية في السمعة التنظيمية مع تطبيق عالي للقيادة الاستراتيجية وممارساتها، فضلاً عن وجود رؤية تعمل في اطارها المنظمات المبحوثة ولكنها تفتقر للتحليل البياني وافتقار المنظمات الى وجود المدونات الأخلاقية، اما ابرز التوصيات فكانت ايلاء موضوع تحسير الفجوة بين الخدمة المتوقعة والخدمة المدركة مزيداً من الاهتمام فضلاً عن فتح برامج المعلومات والتغذية العكسية والاهتمام بالعلاقات العامة لهذه المنظمات. وقد تضمن البحث اربعة محاور انصرف الاول لمنهجيته والثاني للتأثير النظري والثالث لعرض وتحليل النتائج واختبار الفرضيات فيما خصص الرابع للاستنتاجات والتوصيات.

المصطلحات الرئيسية للبحث/ القيادة الاستراتيجية ، السمعة التنظيمية ، الرؤية ، الثقافة التنظيمية ، المسؤولية الاجتماعية .



مجلة العلوم
الاقتصادية والإدارية
العدد 97 المجلد 23
الصفحات 96-75

*بحث مستقل من رسالة ماجستير



القيادة الاستراتيجية وتأثيرها في تحقيق السمعة التنظيمية بحث تحليلي في بعض دوائر وزارة الإسكان والأعمال المعمولة مركزيًا

المحور الأول / منهجية البحث :

سيتم في هذا المحور تناول مشكلة البحث وأهميته واهدافه ونموذجه وفرضياته وادواته وكالاتي :

اولاً) مشكلة البحث :

في حياة الفكر الإداري المتعدد تتبعق أسبقيات وأوليات تقع على عاتق الباحثين الاهتمام بها والنظر إليها بـ (تركيز، تشخيص، تعليم)، والمورر على تفاصيل المنظمات ورفع قدراتها على البقاء والازدهار، يمثل قيمة التحديات وأبرز معالمها المستقبلية. ومن منطقات الجدل الفكري لتصنيفات الباحثين ودراساتهم الفكري حول تلك العلاقة وخلاصة ذلك الجدل، اخذت مشكلة البحث فاسفتها النظرية، وتولدت لدى الباحث مشكلة البحث وتمت صياغتها بالشكل الذي ظهر في عنوان المشكلة وتكامل مع اطارها العملي. فقياس تأثير أدوار وإبعاد القيادة الاستراتيجية في تحقيق السمعة التنظيمية للمنظمات العامة وبما يعزز علاقتها مع أصحاب المصلحة وتوليد مفاهيم تعيد الثقة وتجذب العروض الساعية لخلخلة هذه السمعة، ولعل قطاع الاسكان والاعمار يعد الارجح في هذا بحث لخصوصيات الواقع الحالي وانعكاسات الانفتاح على الشركات الاجنبية ودخولها للسوق العراقي، لابد لهذه القيادات الاستراتيجية من النظر السمعة التنظيمية من زاوية التنافس وكيف تحافظ على تلك السمعة، ويعبر عن مشكلة البحث بالتساؤلات المهمة الآتية :

- ما مستوى القيادة الاستراتيجية والسمعة التنظيمية في المنظمات المبحوثة؟
- ما تقدير مجتمع البحث لطبيعة ومستوى العلاقة بين القيادة الاستراتيجية والسمعة التنظيمية؟
- ما تأثير القيادة الاستراتيجية في السمعة التنظيمية؟

ثانياً) أهمية البحث :

يكتسب البحث أهمية من أهمية المتغيرات المبحوثة ، وحضرت هذه الاهمية بجانبين: علمي ويتمثل في المحاولة الجادة في محاورة الطرودات الفكرية حول العلاقة بين القيادة الاستراتيجية والسمعة التنظيمية، وما تخرج به من اضافة علمية للمكتبة العربية والعراقية بوجه خاص في هذا المجال، وجانب عملي يتوضح في السعي لرصد تقديرات المجتمع البحث لطبيعة العلاقة تلك وما تتخض عنه من نتائج ممكنا ان ترشد هذه الدوائر.

ثالثاً) اهداف البحث :

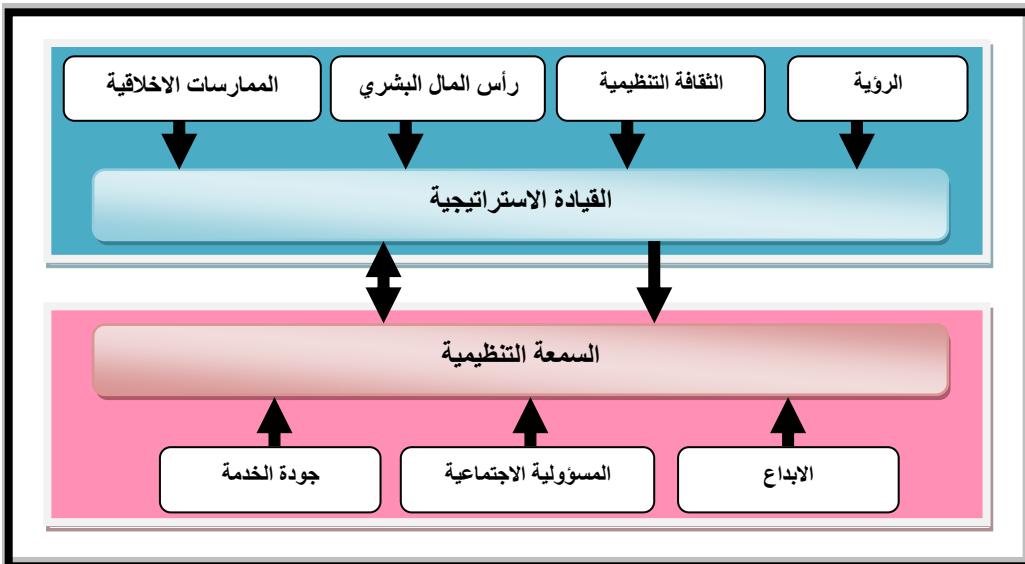
يهدف هذا البحث الى تشخيص مستوى وطبيعة العلاقة بين القيادة الاستراتيجية والسمعة التنظيمية من وجهة نظر مجتمع البحث من (المديرين العامين، ومعاوني المديرين العامين، ورؤساء الاقسام) اولاً ، وفي تحديد مستوى تأثير القيادة الاستراتيجية في تحقيق السمعة التنظيمية ثانياً، فضلا عن الخروج بجملة من الاستنتاجات والتوصيات بصددها .

رابعاً) مخطط البحث الفرضي :

يعتمد البحث مخطط فرضي وضعه الباحث في ضوء الطرودات الفكرية التي قدمتها دراسة (Dolatabadi et al., 2012) و دراسة (Hitt et al., 2011).



القيادة الاستراتيجية وتأثيرها في تحقيق السمعة التنظيمية بحث تحليلي في بعض دوائر وزارة الإسكان والأعمال المعمولة مركزاً



خامساً) فرضيات البحث :

- ❖ **الفرضية الرئيسية الأولى :** توجد علاقة ارتباط طردية ذات دلالة معنوية بين القيادة الاستراتيجية والسمعة التنظيمية بأبعادها ، وانبثقت عنها الفرضيات الفرعية الآتية :
- 1- توجد علاقة ارتباط معنوية بين الرؤية والسمعة التنظيمية بأبعادها .
 - 2- توجد علاقة ارتباط معنوية بين الثقافة التنظيمية والسمعة التنظيمية بأبعادها .
 - 3- توجد علاقة ارتباط معنوية بين الممارسات الأخلاقية والسمعة التنظيمية بأبعادها .
 - 4- توجد علاقة ارتباط معنوية بين رأس المال البشري والسمعة التنظيمية بأبعادها .
- ❖ **الفرضية الرئيسية الثانية :** ينعكس تأثير القيادة الاستراتيجية معنويًا في السمعة التنظيمية بأبعادها ، وانبثقت عنها الفرضيات الفرعية الآتية :
- 1- ينعكس تأثير الرؤية معنويًا في السمعة التنظيمية بأبعادها .
 - 2- ينعكس تأثير الثقافة التنظيمية معنويًا في السمعة التنظيمية بأبعادها .
 - 3- ينعكس تأثير الممارسات الأخلاقية معنويًا في السمعة التنظيمية بأبعادها .
 - 4- ينعكس تأثير رأس المال البشري معنويًا في السمعة التنظيمية بأبعادها .

سادساً) أدوات واساليب البحث :

- وظفت الاستبانة أداة رئيسة انسجاماً مع توجه الباحث لاستطلاع اراء مجتمع البحث ، كما استعملت اساليب احصائية منتخبة خدمة لأهداف البحث وهي :
- الوسط الحسابي : لمعرفة اهمية ومستوى المتغيرات .
 - الانحراف المعياري : لقياس التشتت المطلق لقيم الاجابات عن الوسط الحسابي .
 - معامل الاختلاف : لقياس التشتيت النسبي لقيم الاجابات عن الوسط الحسابي .
 - معامل ارتباط (Pearson) : كأداة احصائية لامثلية لقياس نوع ودرجة العلاقة بين متغيرين.
 - الانحدار البسيط : لقياس التاثير بين متغيرات البحث .



القيادة الاستراتيجية وتأثيرها في تحقيق السمعة التنظيمية بحث تحليلي في بعض دوائر وزارة الإسكان والأعمار المملوكة مركزيًا

سابعاً) مجتمع البحث :

اختار الباحث مجتمع البحث بموجب الحصر الشامل لثمانية دوائر مملوكة مركزيًا في وزارة الإسكان والاعمار في مدينة بغداد كونها الاختصاص الاكثر اهتماماً بمتغيرات البحث وكان حجم المجتمع (92) فرداً وبما يشكل ما نسبته (100%) من المجتمع والمتمثل بـ (المدراء العامين، معاونو المدراء العامين ، رؤساء الاقسام).

ثامناً) صدق وثبات الاستبانة :

لغرض التحقق من ثبات الاستبانة تم الاعتماد على اختبار (الفأ كرونباخ)، كونه يعد واحداً من اختبارات الثبات الاحصائية المهمة لتحليل البيانات للاستمار الاحصائية (البياتي والقاضي، 2010: 100). وقد بلغ معامل الفأ كرونباخ لفقرات الاستبانة (0.957) وهي قيمة عالية تدل على ثبات عالي للاستبانة. أما بصدق صدق المقياس فيحسب من معامل الثبات، إذ يتم احتساب الصدق (الصدق= جذر معامل الثبات)، وبما ان معامل ثبات الاستبانة (0.957) فسيكون صدق المقياس (0.978)، وهي قيمة تدل على صدق عالي للمقياس، فضلاً عن عرض الاستبانة على مجموعة من اساتذة في قسمي الادارة العامة وادارة الاعمال ضمن متطلبات الصدق الظاهري والذين ابدوا بعض الملاحظات وتم الاخذ بها من قبل الباحث.

دراسات سابقة :

أ- دراسة (الظالمي، 2014) (الذكاء الاستراتيجي واثره في تعزيز سمعة المؤسسات التعليمية، دراسة استطلاعية لرأء عينة من رؤساء واعضاء مجالس المعاهد التقنية في كربلاء، بابل، النجف، الكوفة). هدفت الدراسة الى ابراز دور الذكاء الاستراتيجي في تحقيق اهداف المنظمة وتعزيز قدراتها التنافسية وتوظيفه في دعم وتعزيز سمعة المنظمة وترسيخه للسمات القيادية في المنظمة، اذ يعزز ثقة القيادة الاستراتيجية بنفسها ويعزز قدرة على اتخاذ القرارات بنظرية مستقبلية، مع ادراك العينة المتزايد لأهمية السمعة بوصفها ذات قيمة كبيرة ورصيد ثمين، يجعل المنظمات اكثراً مرونة وقدرة على مواجهة التحديات، وهذا بدوره يؤهل لنجاح القيادة الاستراتيجية في ادوارها وتحسين العمل، مما يسهم في ريادتها، تضمنت عينة الدراسة (44) مستجيب من رؤساء واعضاء مجالس المعاهد، ومن ابرز الاستنتاجات امتلاك المنظمة التعليمية للذكاء الاستراتيجي وبخاصة بالجوانب المتعلقة باستقراء المستقبل لتطوير استراتيجيات المنظمة في الامد البعيد، ومن ابرز التوصيات جعل الذكاء الاستراتيجي برنامج تدريبي خاص بالقيادات العليا وتطوير مؤشرات جودة الخدمة، وجذب الموهوبين ومنع تسريحهم كونهم ملوك فكرية وقدرات علمية، مع تفعيل منظومة البحث العلمي في موضوع سمعة المنظمة وبذل الجهود في تحسين مؤشرات هذه السمعة، واعتبار الذكاء الاستراتيجي للقيادات العليا من العوامل الحاسمة في تحسين تلك الاداءات.

ب- دراسة (Skip Worden , 2003)

(The Role of Integrity as A Mediator in Strategic Leadership : A Recipe for Reputational Capital)

(دور النزاهة كمتغير وسيط في القيادة الاستراتيجية : كوصفة لرأس مال السمعة)
في ظل ازمة الثقة في القيادة التنفيذية في المنظمات الامريكية، جرت هذه الدراسة بهدف اختبار دور النزاهة كمتغير وسيط مع القيادة الاستراتيجية، وتاثيرها في مصداقية رأس مال السمعة، نتيجة لتواترات التي تحصل داخل القيادة الاستراتيجية بين (التخطيط الاستراتيجي، والرؤية)، فقد يدمر هذا التوتر مصداقية رأس مال السمعة ما لم تدير كفته بكفاءة القيادة الاستراتيجية، وقد استعملت النزاهة في هذه الدراسة لتوفير وسط يزيد من تماسك صدق الرواية للقيادة الاستراتيجية في منظور التوجه الاستراتيجي في ظل الضغوط التنافسية، مما يزيد مساحتها في استدامة الميزة التنافسية لرأس مال السمعة، جراء استعمالها لآليات تديرها بنزاهة لتهيئة التصدعات ولتفتيش وتدقيق عنها بشكل مستمر، وبذلك ستعزز مصداقية رؤية القيادة ورأس مال سمعة المنظمة، وخلاصت الدراسة الى ان القيادة الاستراتيجية ستصل لتحديد مستوى مقبول من قبل المجتمع من خلال الاصلاحات في حوكمة المنظمات كبديل يغرس النزاهة لاولئك الساعون لأكبر قدر من المسؤولية في قيادة المنظمات، بتطبيق معايير اخلاقية تفرض كقيود تكون اساس لهيكل حوكمة المنظمة، لتحد من الطمع وتفخيم السلطة ومطامعها في تفكير التنفيذيين وحماية رأس مال سمعة تلك المنظمات.



ت- دراسة (Lena Ellitan, 2013)

(Confirmatory Factor Analysis on Organization Reputation, Strategic Leadership , and Organization Culture as A Resources – Based view)

(التحليل العاملی التوكیدی للسمعة المنظمة، القيادة الاستراتیجیة والثقافة التنظیمیة کمورد يعتمد على الرویة). هدفت هذه الدراسة الى التحقق من صحة نموذج قیاس سمعة المنظمة، القيادة الاستراتیجیة والثقافة التنظیمیة کمورد يستند الى رویة، اذ اعتمد جوهر المقياس على (كلما كانت قوة اصحاب العمل جيدة، كلما كانت سمعة المنظمة اقوى، كلما كانت القدرة على التفكیر الاستراتیجي اقوى، كلما كانت القيادة الاستراتیجیة اقوى، كلما كانت الحریة في النمو والفشل اقوى، كلما كانت الثقافة التنظیمیة اقوى) ولقد اعتمد المقياس على التحلیل العاملی التوكیدی والاطار النظری للوصول الى نجاح وموثوقیة متقاربة ومرکبة، اذ يعد نموذج القیاس هذا مناسباً للاصول غير الملموسة في المنظمة على اساس الرویة کمورد في البحث المتقدم للمنظمات الريادیة، وتم اعتماد نموذج القیاس في اطار مجتمع اوسع، وکمؤشر لقیاس الانجاز في المنظمات الصغیرة والكبیرة على حد سواء.

المحور الثاني / الجانب النظري :

سيتم في هذا المحورتناول المفاهیم الاساسیة للقيادة الاستراتیجیة والسمعه التنظیمیة وكالاتی :

اولاً) القيادة الاستراتیجیة :

1) مفهوم القيادة الاستراتیجیة :

تناول الباحثون والكتاب مفهوم القيادة الاستراتیجیة من منظور متعدد الجوانب، فقد اشار (Rowe, 2001: 83) فدرة التأثير بالآخرين لتعزيز دیمومة اتخاذ القرارات طويلة الامد والطاعة المستمرة للحفاظ على الاستقرار المالي فردياً وفرقياً عند العمل، والتأثير في الطارق التي تعزز المیزة التنافسیة، بينما يراها (Pearce, 2005: 339) عملية الالتزام بالتحفیز ما بين افراد المنظمة واصحاب المصلحة خارجها لقبول التغيير وتنفيذ الاستراتیجیات الھادفة لتحديد وضع التنظیم من خلال تلك الانشطة المترابطة بتوضیح القصد الاستراتیجی، وبناء التنظیم، وتشکیل ثقافة المنظمة، فيما ينظر اليها (رشید وجلاب، 2007: 381)عملیة تأتي ثمارها من خلال تحقيق المیزة التنافسیة مقارنة مع المنافسين، وهي عملية نتاج عملیة الادارة الاستراتیجیة لا بدیل عنها، الا ان (Dess et al., 2014: 395) يتظر اليها کعملیة انتقال المنظمات مما تكون عليه الى المكانة التي يرغب قائدتها ان تكون فيها. ويرى الباحث القیادة الاستراتیجیة (بأنها القدرة على التوقع والتنبؤ ببصیرة مستقبلیة والمحافظة على ثقافة المنظمة وقيمها وتمكین العاملین على احداث التغییر الضروري من خلال الاهتمام بتطوير رأس مالها البشري والعمل على تعزیز الممارسات الاخلاقیة واستدامة الموارد للبقاء والنمو والازدهار) .

2) قدرات وادوار القيادة الاستراتیجیة :

حدد (Narendra, 2007) قدرات للقيادة الاستراتیجیة تمکنها من العمل بما يحقق اهدافها وتتمثل بـ (التفكیر والنشاط الاستراتیجي) : هناك علاقة مترابطة بين التفكیر والعمل (تکامل، اتصال) وقد توصف احياناً بعملیة التخطیط الاستراتیجي، فعندما تفكر ستعلم لتكون قوة دافعة، والتناقض الاستراتیجي : هناك علاقة بين الصياغة والتغییر ولا بد ان تواجه هذه العملیة تناقضات في المواقف يتطلب من القيادة المزيد من التناسب الدیناميکی ما بين تولید وھدم متوازن، من جراء الموازنۃ بين الهیكل والاستراتیجیة دون تھاون، والتعقید السلوکی والمعرکی : لابد للقيادة ان تكون رویویه معبرة ومبكرة ودينامیکیة وکرازمیکیة وتوحیلیة وتشارکیة وحاسمة وحاضرة، تعمل على تمکین وتحفیز الافراد. فيما یذكر (الغالبی، 2007: 77) الادوار والمتمثلة بتطوير محیط العمل، وقيادة التفكیر الاستراتیجي المبدع، وادارة موارد المنظمة بشكل مثر، والعمل على تنمية الموارد البشریة وتوزیعها، وبناء منظمة دیناميکیة، والاشراف على العمليات يوماً بیوم، وكلا على حده.



3) أهمية القيادة الاستراتيجية :

تشير (أبو الوف، 2011: 50) لأهمية القيادة الاستراتيجية بـ :

- المتابعة : متابعة التطورات التي تحدث داخل وخارج المنظمة، مع لفت النظر للتطورات قد تكون تجاهلتها.
- التقييم والتأثير : مراجعة المقترنات والقرارات والتصورات وتقييم النصائح وتحديد البدائل.
- المبادرة والتجدد : رسم الخطوط العريضة لرسالة المنظمة وتحديد الخيارات الاستراتيجية.

ويرى (Simons, 1998: 70) أهمية القيادة الاستراتيجية الفاعلة كأحد الموارد الأساسية في المنظمة، إذ يكون لها عائد مثله مثل رأس المال المالي والمادي. لذلك تتصف بالمورد الأكثر تأثيراً في الرؤوية والمقدرة والميزة التنافسية المستدامة، وبما يجعلها مجالاً من مجالات الاستثمار المهمة في المنظمات.

4) التحديات والمتطلبات القيادة الاستراتيجية :

ينظر (Mison, 2014: 115-121) التحديات بمجموعات تمثل بـ (التحديات الخارجية) : وتمثل بكافة عناصر البيئة الخارجية الواسعة كنقص التمويل و المعارضة قوى المجتمع والمشكلات الاقتصادية والسياسية والقانونية، والتحديات الداخلية: وتمثل بمجموعة التحديات الداخلية للمنظمة كضعف الآيات التمكين وآدوات التعلم التنظيمي وعدم الاهتمام بالمواهب وطبيعة استقطابها والصراع التنظيمي والخوف وعدم الثقة والتعصب لفكرة معينة ومشكلات العمليات التشغيلية وضعف الاستشارة، والتحديات الناجمة عن القيادة ذاتها : تعد هذه التحديات من أهم ما تواجهه القيادة، إذ تكمن في مسؤولياتها ومهامها وآدوارها بصفتها مسؤولة عن الرؤوية والرسالة والتخطيط والتنفيذ، وهذه الأعباء قد تقلي بظلالها على القائد من خلال اهتمامه بتحفيز الأفراد والحفاظ على مقدرات المنظمة ومواهبها وان يكونوا قادة في كل وقت. اشار (الحربي، 2012: 56) لمتطلبات ينبغي توافرها في القادة الاستراتيجيون تمثل بـ (الذكاء) وهي الميزة التي تمكنه من القدرة على التحليل وتفهم المشكلات المعقدة التي تواجهه، النضج الاجتماعي: وهي الصفة التي لا تجعل نجاحه في الادارة ينبع أهداف المنظمة، الرغبة الذاتية : وهي ما يجعله يسعى للعمل بحواجز داخلية، القدرة على التعامل مع القيادة التنفيذية في المنظمة: وهي ما يجعل قائد الادارة العليا خيراً في العلاقات الإنسانية، ليعامل معهم ويستطيع كسب تعاونهم في الرغبة الذاتية في تحقيق أهداف التنظيم، عدم الانفعال: كي يصبح متحكماً في غرائزه بدرجة تتفق مع المواقف التي يواجهها.

5) أبعاد القيادة الاستراتيجية :

تجسدت أبعاد القيادة الاستراتيجية بـ (الرؤوية، الثقافة التنظيمية، الممارسات الأخلاقية، رأس المال البشري) اعتماداً على اراء الكتاب والباحثين وان تبانت الا انها تصب في جوهر الموضوع وسيتم تناولها بالتفصيل وكالاتي :

يعرف (Rothaermel, 2013: 48) الرؤوية بالحالة التي تجسد طموح المنظمة في نهاية المطاف، بينما يبينها (Dess et al., 2014) بأنها الاهداف التنظيمية التي تثير الصور الذهنية المقتعنة والقوية، فيما عرفت الثقافة التنظيمية (الفريجات، 2009: 264) بأنها القيم الاساسية التي تتبايناً المنظمة والفلسفة التي تحكم سياساتها اتجاه الموظفين والزبائن والطريقة التي يتم بها انجاز المهام والافتراضات والمعتقدات التي يشارك في الالتفاف حولها اعضاء التنظيم، بينما يذكرها (القريوتى، 2013: 373) بأنها منظومة المعاني والرموز والمعتقدات والطقوس والممارسات التي تتطور وتستقر مع مرور الزمن، وتصبح سمة خاصة للتنظيم وقد تخلق فيما عاماً بين اعضاء التنظيم حول خصائص التنظيم والسلوك المتوقع من الاعضاء فيه، وأشار (Bateman, 2009: 355) لرأس المال البشري بأنه المعرفة والمهارات والقدرات للعاملين لامتلاك قيمة اقتصادية ولابد للمنظمة معاملة رأس المال البشري على انه اصل من اصولها السوقية، وان القيادة الاستراتيجية هي احد مكوناته، وان كل ما تتمتع به من خبرات معرفية، والمتمثلة (باستراتيجي المعرفة) وهو الفئة الاكثر ندرة في افراد المعرفة وهم جوهر القيمة المترافقه يمكن صقلها والمحافظة، بينما يراه (Dess et al., 2014: 107-108) بقدرات الافراد ومعرفتهم ومهاراتهم وخبراتهم عاملين ومدراء، وهو احد الموجودات غير الملموسة كالسمعة وولاء العاملين والتزامهم وعلاقة الزبائن وقيم المنظمة وماركة المنظمة والخبرات ومهارات العاملين وهو الذي يساهم في توليد قيمة سوقية تفوق القيمة الدفترية للمنظمة.



القيادة الاستراتيجية وتأثيرها في تحقيق السمعة التنظيمية بحث تحليلي في بعض دوائر وزارة الإسكان والأعمار المملوكة مركزيًا

اما الممارسات الأخلاقية فأنها مجموعة المبادئ الأخلاقية التي تحدد الصواب والخطأ في سلوك الفرد، وتعد الاخلاقيات بمثابة (الدفة) التي تقود الأفراد الى الاختيارات السليمة التي لا تتعارض مع القيم السائدة في المجتمع (ابو الوفا، 2010: 67)، وأشار (Srivastava, 2013: 327) للممارسات الأخلاقية باتباع المعتقدات الاجتماعية العامة وجعلها اساس العقد السلوكي للمنظمة. فعلى المنظمة تبني الممارسات التي تكافىء الأمانة والإنجاز، وقيم المساعلة والشفافية، وايجاد نظام الترقيات والحوافز العادل، وبناء ثقافة تنظيمية ذات جدارة وموضوعية وان تحافظ المنظمة على توازن علاقاتها مع بيئتها الخارجية والعمل بروح التنافس الشريف والموضوعي وتقديم ارقى الخدمات واجود السلع لزبائنها وتبني كل القيم الجديدة في المجتمع، وبناء الثقة مع الأفراد والزبائن، وتشجيع العاملين للتصدي للتغيرات وابشارة روح الصراع التفاعلي وتنمية قدراتهم وابشارة احتياجاتهم الفكرية والعاطفية وتحويل معظم افراد التنظيم الى (ابطال فاعلين).

ثانياً) السمعة التنظيمية :

1) مفهوم السمعة التنظيمية :

للسمعة التنظيمية مفاهيم عديدة لكل منها اتجاهها الخاص ومن هذه المفاهيم ، ينظر للسمعة التنظيمية كأحدى الموجودات اللا ملموسة والتي تعمل المنظمة على بنائها والمحافظة عليها نظرا لأهميتها في البقاء والاستمرار في ظروف الأزمات (Marcellis, 2012: 7)، فيما يرافقها (Zyglidopoulos, 2001:148)، فيما يرافقها (Winn et al.,2008:50) كعملية لتوليد قيمة تنافسية على المستوى الاستراتيجي وتنظيم مخطط ومتوازن لإضافة انشطة وفعاليات شرعية للمنظمة للتغلب على كافة الضغوطات الداخلية والخارجية، وأشار (رشيد والزيادي ، 2014: 18) للسمعة كونها الانطباع الذهني الشامل الذي يشكل من قبل مختلف أصحاب المصلحة المتعاملين مع المنظمة حول انشطتها وأنظمتها وقراراتها وسياساتها والذي يتحدد في ضوء استمرار علاقتهم وتعاملهم ودعمهم من عدمه، ومن ثم فأنها تتجسد في كل الجهد والإنجازات المتميزة والتي ترمي من ورائها المنظمات كسب رضا المجتمع وتحقيق رفاهيتها، فيما يرافقها الباحث (هي مجموعة القيم المنسوبة للمنظمة كالأصالة والموثوقية والصدق والتزاهة والإبداع والمسؤولية الاجتماعية، اذ يستشعرها الفرد عن المنظمة من خلال الصورة التي يحملها عنها، وتكون القائد الحقيقي لها ومن الأصول المعنوية ولها قيمة ذاتية وتعمل على تحقيق منافع تنافسية تشجع على الولاء وجذب الزبائن وتقلل من المخاطر التنافسية).

2) أهمية السمعة التنظيمية :

تبرز أهمية السمعة التنظيمية كونها تعطي للمنظمة الثقة العالمية أو قات الأزمات، وتسمم بشكل مباشر في توفير مناخ تنظيمي متين وبلورة صحة المنظمة، وفي زيادة رأس المال وتتجنب أفضل المواهب، وتعمل على زيادة في المبيعات نتيجة للاء الزبائن، وتتجنب الاستراتيجيات المناسبة لاستدامة التنافس، وتتجنب شركاء أعمال جدد يزيدون من توسيع المنظمة عموديا وافقيا، التميز بالسلوك الأخلاقي، وتتوفر حاجزا يحول بين المنظمة والأوضاع المضطربة وتعمل على تقليل الاحتكاك بين المنظمة والجهات الرقابية الحكومية والجهات التشريعية (Griffin, 2008: 6-9)، فيما اشار (Tanlamai, 2010: 37-8) لأهمية السمعة بصفاتها الرئيسية والمتمثلة (بالثقة، والمصداقية، والجدرة بالثقة، والمسؤولية) فهي تعمل على زيادة الفاعلية التنظيمية وتقلل من ضعف جودة الخدمة وتعمل على تقليل الضغوطات في المنافسة السعرية مما يضفي للأداء المالي أكثر رصانة ويقلل من خطورته نتيجة النسبة المرتفعة للزبائن والمستثمرين والمجهزين والإفراد العاملين بالمنظمة.



القيادة الاستراتيجية وتأثيرها في تحقيق السمعة التنظيمية بحث تحليلي في بعض دوائر وزارة الإسكان والأعمار المملوكة مركزيًا

3) بناء السمعة التنظيمية واستراتيجيات المحافظة عليها:

أشار (جوناثان رويفيد، 2008: 85-180) لقواعد بناء وحماية السمعة والتي تتمثل بالصدق: هو السياسة الوحيدة التي يجب على المنظمات البدأ بالحقائق واتخاذها منطلاقاً لخطواتها التالية مبتعدة عن تشويه الحقائق وتحمل المسؤولية والابتعاد عن التستر، والثبات: في الأسلوب خلال أوقات الرخاء والشدة من خلال الافتتاح والصراحة مع وسائل الإعلام لأنها ذات ثمار مجده في كافة المواقف ، والاستعداد: هو المفتاح دوماً لمواجهة الظروف وتقلبات البيئة، يتوجب على المنظمات وضع خطة لللزمات ومعرفة خط السلطة يجعل من سيتحدث باسم المنظمة خلال وقت الأزمة، فوضع الاحتياطات مقدماً بأسلوب استباقي خير من انتظار المصائب لتضع الحلول من خلال المبادرة بوضع استراتيجيات تعزز السمعة وتحافظ عليها، والاهتمام العالى بالعلاقات العامة: وجعلها وظيفة استشارية تنفيذية، والاهتمام بالعمليات: والممارسات والعناية المثلثى بالزبان من خلال قوة التسويق والإعلان ودعم الأنشطة التعرية للمنظمة والاهتمام بممارسات المسؤولية الاجتماعية. وقد حدد (Doorley, 2001: 190) و (Keller, 2013: 57-35) استراتيجيات تعمل في إطارها المنظمات لحماية سمعتها واستدامتها وبشكل مستمر من خلال (عملية تحديد وبناء ووضع القيم للسمعة) : تكون هذه العمليات نابعة من الفهم والوضوح لما تمثله السمعة للمنظمة ونمو مكانة واحترام سمعة المنظمة من قبل منافسيها وجمهورها و يتم توجيه التسويق بشكل متكامل لتعظيم الميزة التنافسية وصدى السمعة القوية بتنمية علاقات الولاء بشكل فاعل مع زبائن المنظمة من خلال رسم الخارطة الذهنية لأطر التناقض وتوضيح نقاط التكافؤ والاختلاف مع المنظمات الأخرى، الاستفادة من الأحداث وتسخيرها لخدمة السمعة، أضف لذلك أبرز شعار المنظمة ليصبح معروفاً للجميع، وعملية تصميم وتنفيذ برامج تسويق السمعة: بناء وتحديد موقع السمعة في ذهان الزبائن لتحقيق أكبر قدر من المعرفة من قبلكم ضمن وحدة الزمن تتوقف على الاختيار الأولي وبشكل دقيق لمزيج العناصر المكونة للسمعة والتوفيق والموانمة فيما بينها، والاهتمام بالبرامج والأنشطة التسويقية الداعمة والمتكاملة مع تلك العناصر، إذ تحدث روابط مباشرة وغير مباشرة فيما بينها تعمل على رفع السمعة وترتبطها مع البيانات الأخرى ضمن حدود المنظمة، وتتضمن (الرمز، الشخصية، الشعار، استراتيجيات التسويق والانتاج، القنوات الاستراتيجية، استراتيجيات العلاقات العامة، تحديد البلد المصنوع، التراخيص، الناطقين الرسميين، التأييد والرعاية والجوائز التي تحصل عليها المنظمة)، وعملية قياس وتنفسير اداء السمعة : ان ادارة السمعة بشكل مثمر ومفید من خلال تصميم وتنفيذ نظام قياس لكل الأوقات والظروف، اذ يكون مناسباً وذا فاعلية ليعطي متخذ القرار المعلومات الكافية لاتخاذ القرار التكتيكي او الاستراتيجي لتوليد السمعة بتجميع التقارير وتحديد مسؤوليات المنظمة اجتماعياً من خلال (تدقيق السمعة، تعقب السمعة، نظام ادارة واستثمار السمعة، سلسلة قيمة السمعة)، ونمو واستدامة السمعة : فالمحافظة على السمعة وتوسيعها من اكبر التحديات التي تواجه المنظمة، فتسعى المنظمة لأداء أعمال واسعة من منظورات مختلفة لفهم استراتيجيات السمعة التنظيمية والية انعكاسها على مكانتها وكيفية تعديلاها من خلال تعزيز وتشييطها ب مختلف الأوقات بتحديد بنية السمعة، واستراتيجيات التوسيع بالسمعة، وهيكل محفظة اعمال السمعة، لجميع عمليات واستراتيجيات ادارة السمعة وبشكل مستمر: من خلال التطور التقني والارتفاع بأساليب بحثية جديدة لنماذج السمعة، إعادة النظر بأسس التسويق وقيم ورؤية وثقافة الجمهور، المهارات الموجهة للأنشطة على الشبكة العنكبوتية، التصميم المؤثر وتقنيات الإبداع في وضع الحلول الشاملة للسمعة المنظمة.

4) مدارس قياس السمعة :

أشار (رشيد والزيادي، 2014: 18) الى ثلث مدارس لقياس السمعة التنظيمية، وهي كالتالي :

- مدرسة التقييم (Evaluation School): يتم النظر لسمعة المنظمة من خلال انتاجيتها (Productivity) من وجهة نظر أصحاب المصلحة الاساسين (المحللين الماليين، المستثمرين، المساهمون، مديرى القيمة) اذ ترتكز عادةً على النتائج المالية للمنظمة.



- المدرسة الانطباعية (Impression School) : تتحد السمعة التنظيمية وفق رواد هذه المدرسة في ضوء الانطباع الذي تولده المنظمة لدى الأفراد (الزبائن/العاملين)، اذ ترتكز وجهات نظرهم على انشطة التسويق والموارد البشرية واتصالات المنظمة.
- المدرسة العلاقاتية (Relational School) : تمثل السمعة التنظيمية هنا الفجوة ما بين وجهات نظر أصحاب المصلحة الداخليين (الهوية Identity) واصحاب المصلحة الخارجيين (الصورة Image)، اذ يعتمد تقييم المنظمة على وجهات نظر مختلف اصحاب المصالح والتي تشكل في ضوء العلاقة ما بين الهوية والصورة، وما بين الصورة والسمعة التنظيمية. واستناداً للمدارس المذكورة فقد طور الباحثون عدداً من النماذج التي يمكن اعتمادها لقياس السمعة التنظيمية .

5 أبعاد السمعة التنظيمية :

تمثلت الابعاد الفرعية للمتغير المعتمد (السمعة التنظيمية) بالأبداع، وجودة الخدمة، والمسؤولية الاجتماعية، فالابداع : يعرف كسلوك انساني خلاق يمكن في داخل الفرد والجامعة والمنظمات، يتفق في حالات تحفيز المدارك واستثنارة الاحاسيس في وسائل عديدة، لي يوجدوا افراداً متميزين لديهم ملكرة الحضور الدائم والحيوي للعقل الباطن (ديك براون، 2013: 17)، فيما اشار (الطاوونة وآخرون، 2012: 260) للأبداع بأنه جميع الافكار الجديدة وغير المطروحة سابقاً والمعتمدة على القدرات الشخصية للفرد ونتائج تفاعله مع البيئة العامة والخاصة ، كما ان الافكار الابداعية تكون مقيدة للفرد نفسه وللمجتمع بشكل عام، وان الابداع ما هو الا عملية منظمة بدءاً من تطوير العمليات والسياسات وانتهاء بالمعدات والتدريب، اما جودة الخدمة فتعرفها (العزاوي، 2008: 56) بحصوله ادارة العاملين من جهة وادارة العلاقات مع المستفيدين ونجاح ادارتها مرتبطة بإدارة الوقت، وخبرة العاملين، والتخصص العاطفي والسمعة، وهي تقدم لمختلف المستفيدين افراداً ومنظمات، او كليهما معاً، فيما بينها (شعبان، 2013: 91) بأنها عملية بنائية تهدف الى تحسين المنتج النهائي وذلك من خلال تحسين ظروف العمل لكل العاملين في المنظمة، وتتحقق الجودة عندما تنجح المنظمة في تصميم وتنفيذ منتج او خدمة تشبع حاجات وتوقعات الزبون المعينة بل وحتى تلك التي لم يتم الافصاح عنها ، وقد عرفت المسؤولية الاجتماعية (كوتلر ولی، 2011: 9) بأنها الالتزام بتحسين رفاهية المجتمع من خلال ممارسات اعمال اختيارية تقديرية، اضف لذلك مساهماتها بمواردها الأساسية، فكونها اختيارية يلزمها طوعية اختيار وتنفيذ ممارساتها بشكل اسهامات نقدية او غير نقدية، اما العمل على رفع رفاهية المجتمع من خلال الاهتمام بكافة ظروف واو悬崖ات البشر فضلاً عن القضايا البيئية، فيما اشار (العنزي، 2015: 240) بأنها المبرر الاساسي لوجود المنظمات العامة والاعمال وذلك لضمان تحقيق ديمومة التميز والتفوق في البيئة، والتي تترجم بشكل جدي من خلال ظهورها بمظهر الالتزام الادبي والأخلاقي والمعنوی في كل جوانب نشاطاتها واعمالها الداخلية، وفي تقديم مخرجاتها المختلفة الى البيئة الخارجية بكل صدق ونزاهة .



المور الثالث / عرض النتائج وتحليلها واختبار الفرضيات

سيتم في هذا المحور عرض النتائج التي افرزتها الاستبانة لتشخيص مستوى متغيرات البحث، وتحليلها باستخدام بعض اساليب الاحصاء الوصفي: الوسط الحسابي لتقيير مستوى كل متغير والانحراف المعياري لتقدير التشتت المطلق وعامل الاختلاف لتقدير التشتت النسبي، ومن خلال تحليل اجابات افراد المجتمع حول الابعاد المكونة لكل متغيرات البحث الرئيسية والفرعية، ثم بعد ذلك اختبار فرضيات البحث ، وقد اعتمد البحث مقاييس ليكرت الخمسية في اجابات الاستبانة وبحسب طول الفئة ($0.80 = 4-5 - 1 = 4/5$) فكانت الاوساط كالتالي :

درجات المقاييس	طول الفئة	ضعف جدا	ضعف	حول الوسط	عالى	عالى جدا
4.20 - 5	3.41 - 4.20	2.61 - 3.40	1.80 - 2.60	1 - 1.080	1 - 1.080	4.20 - 5

اولا) عرض النتائج وتحليلها: سيتم عرض النتائج وتحليلها لمتغيرات القيادة الاستراتيجية (الرؤية، الثقافة التنظيمية، الممارسات الأخلاقية، رأس المال البشري) ومتغيرات السمعة التنظيمية (الابداع ، جودة الخدمة، المسؤولية الاجتماعية) وكالاتي :

1- يظهر الجدول (1) وسطا حسابيا اجماليا عاليا للمتغير المستقل (القيادة الاستراتيجية) (4.16) وهو اعلى من المتوسط الفرضي البالغ (3) وباسجام عال في اجابات العينة، اذ بلغ الانحراف المعياري وعامل الاختلاف وبأهمية نسبية الاجماليين على الترتيب (0.826 (0.826) و (19.8%) و (83.3%))، وهذا يعني ان ممارسات القيادة الاستراتيجية لدى المنظمات المبحوثة اعلى من الوسط، مما يعني ان القيادة الاستراتيجية تمارس بشكل عال، وقد قيس مستوى القيادة الاستراتيجية من خلال الابعاد منفردة فقد اتضحت النتيجة كالاتي:

(أ) ان متوسط الاستجابات بعد (الرؤية) كان (4.09) بأهمية نسبية بلغت (81.7%) بانحراف معياري بلغت قيمته (0.748) وقد كانت اعلى اهمية نسبية للفقرة (q1) (امتلاك رؤية واضحة للتصورات المستقبلية) اذ بلغت اهميتها النسبية (84.6%) واقلها للفقرة (q2) (تطوير رؤية مستندة الى عملية الفحص الدقيق للبيئة) اذ سجل متوسط الاستجابة لها (3.87) بأهمية نسبية (77.4%) ويتبين لنا ان المنظمات المبحوثة تمتلك قيادة استراتيجية لديها رؤية مستقبلية للواقع في ظل البيئة المتسمة بالاضطراب، مع حرص تلك القيادة على الاهتمام بالرؤية، اما ما ينقص هذه الرؤية هو الاهتمام بالفحص الدقيق للبيئة نتيجة وجود هذا بعد مع مؤشرات تحتاج لتحسين التعامل مع الفرص والتهديدات المحيطة بحدود تلك المنظمات مع موائمه الظروف الداخلية للمنظمة بتعزيز مواطن القوة فيها واستثمارها كان تكون موارد بشرية او خبرات وتحسين مواطن الضعف في هذه المنظمات من خلال جذب المواهب بالتعيين الصحيح المبني على الكفاءات والاندماج في سوق العمل دون الانتظار بقوالب التقسيط الروتينية الجاهزة، وهذا مؤشر لاحظه الباحث من خلال المقابلات كون هذه المنظمات تعمل بالتعيين دون جذب الكفاءات والقدرات التي تمكنها من مشاهدات قطاع الاعمال على المستوى الداخلي او المنظمات الاقتصادية والدولية من دائرة الاختصاص نفسها كون قطاع الاسكان من القطاعات الاستراتيجية في العراق والطلب عليها عال.

ب) تشير نتائج الجدول الى ان الاهمية النسبية بعد (الثقافة التنظيمية) بلغت (82.8%) والوسط الحسابي بلغت قيمته (4.14) بانحراف معياري بلغ (0.784) وكانت اكثر فقرة ساهمت بایجابية هذا المتغير هي الفقرة (q7) والتي نصت على (تشجيع نشر ثقافة التصرف بحرية واحترام الموظفين والمتعاملين) اذ كانت اهميتها النسبية (85.9%)، بينما كانت اقل فقرة لهذا بعد هي الفقرة (q8) (تحديد المكافآت التي توازي التزام الموظفين بثقافة المنظمة) اذ كانت اهميتها النسبية (81.3%)، تعمل القيادة الاستراتيجية للمنظمات المبحوثة على اعطاء مساحات من التصرف بحرية نتيجة تنويعها بالتمكين والمشاركة كونها تدرك اذا ما عملت بهذه الجوانب فأنها تستطيع كسب موظفيها وولائهم ودرجة عطائهم، اضف الى ذلك اهتمامها بالجمهور والزبائن التي تحرص على خدمته من خلال احترام طباته وانجازها ضمن الوقت المقرر، الا ان ابرز ما يؤشر على هذه المنظمات ومن خلال المقابلات التي جاءت متطابقة مع الفقرة (تحديد المكافآت التي توازي التزام الموظفين بثقافة المنظمة) كونها لا تتفق مع مخرجاتها وما يتوقعونه نتيجة لإنجازاتهم وذلك لكون هذه المنظمات تعمل وفق قوانين ثابتة في المكافآت وفق شروط قد لا تلتقي مع هذا التزام كون ثقافة المنظمة شيئا ملزما للجميع، اضف لذلك الازمة المالية التي تعيشها المنظمات في ظل هذه الازمة وترشيد الانفاق، وقد تحتاج للشيء الكثير لتعلم على موائمة الالتزام بالمكافآت وفق نظرية التعادل التنظيمي.



القيادة الاستراتيجية وتأثيرها في تحقيق السمعة التنظيمية بحث تحليلي في بعض دوائر وزارة الإسكان والأعمال المعمولة مركزياً

ج) ان متوسط الاستجابات لبعد (رأس المال البشري) كان (4.16) بأهمية نسبية بلغت (83.2%) بانحراف معياري بلغت قيمته (0.6) وقد كانت اعلى اهمية نسبية للفقرة (q14) (زوج اكبر عدد ممكн من الافراد ببرامج تطويرية للمستويات الادارية الوسطى والعليا) اذ بلغت اهميتها النسبية (%) 88.3% واقلها للفقرة (q13) (تقليل الاعباء عن الموظفين عند فشلهم في تحقيق الاهداف التنظيمية لأسباب طارئة) اذ سجل متوسط الاستجابة لها (3.78) بأهمية نسبية (75.7%), حققت الفقرتان متوسطا حسابيا يفوق المستوى الفرضي (4.16) على التوالي، مع الاخذ بالحسبان ان القيادة الاستراتيجية في هذه المنظمات تعمل على تطوير رأس مالها البشري واستثمارهم اقصى استثمار نتيجة زخمهم في دورات تدريبية وتطويريه فنية اكانت ام ادارية، جراء تفكيرها في مستقبل المنظمة واهتمامها بالتحفيظ التعاقي للأفراد القادرين على تبوء المناصب القيادية وصقلهم بما يمنح المنظمة سلاسة الانتقال الوظيفي من فرد لأخر نتيجة الاحالة على التقاعد او النقل، اذ تعمل على تطويرهم ضمانا لنمو امكانياتهم ومقدراتهم على العمل والانتقال من موقع لأخر، ف تكون القوة الفعلية للراس مالها البشري مستعدة دوما، وبعد هذا بحد ذاته تحفيظها استراتيجيا لإدارة موارد المنظمة بشريا، وفي الجانب الاخر نجد ان الفقرة التي تليها رغم تحقيق وجودها وبأهمية نسبية (75%)، فأنها نتيجة لروتين العمل وتوزيع الادوار والاعباء الوظيفية وممارسة البيروقراطية وقوانين العمل، قد لا تهم بالجانب النفسي للموظف بشكل تام او لغياب اختلاط المهارة بين الموظفين الذين يمتلكون عمرا تتظاينا اكثرا من الاخرين، مع الاخذ بالحسبان الى ضرورة وضع سيناريوهات تكون استباقية اكثرا من كونها علاجية لمواجهة الظروف الطارئة التي قد تحدث الفشل على بعض الافراد.

د) تشير نتائج الجدول الى ان الاهمية النسبية لبعد (الممارسات الاخلاقية) بلغت (85.3%) والوسط الحسابي بلغت قيمته (4.27) بانحراف معياري بلغ (0.83) وكانت اكثرا فقرة ساهمت بایجابية هذا المتغير هي الفقرة (q18) والتي نصت على (اعشار موظفيه بوجود سلوكيات واجبة وملزمة للجميع) اذ كانت اهميتها النسبية (88.7%) بينما كانت اقل فقرة لهذا بعد هي الفقرة (q17) (ايجاد المدونات الاخلاقية التي يجري على اساسها المراجعة الدورية للسلوك الاخلاقي للمنظمة) اذ كانت اهميتها (%) 79.6%، يعمل مجلس الادارة في المنظمات المبحوثة على الاهتمام بالجانب الاخلاقي للعمل التنظيمي والالتزام جميع افراد المنظمة بوجوب سلوك حسن يعود على افراد التنظيم بالشيء الكثير، اذ تكون هذه السلوكيات ملزمة وواجبة وعادلة للجميع دون محاباة، وفي الجانب الاخر تعاني هذه المنظمات من غياب المدونات الاخلاقية، رغم انها حققت مستوى جيد من قبل المجتمع الا ان الباحث لم يجد مدونة واحدة مكتوبة في المنظمات الثمان، علما ان العمل في المنظمات يحتوي على لوائح تنظيمية الا انها لا ترقى لان تكون مدونة اخلاقية اشبه بمستور تعمل في ظله تلك المنظمات.

هـ) ومن خلاصة المؤشرات التحليلية السابقة يتضح ان الاوساط الحسابية لأجمالي الفقرات كانت اعلى من الوسط الفرضي المعتمد في الدراسة والبالغة قيمته (3) للمقياس ذي التدرج الخماسي، وهذا يؤكد على مدى تقبل مجتمع البحث وادراكه وتجانسه في الاجابة، ومن تحليل الفقرات التي تعنى بأبعاد القيادة الاستراتيجية، وجد الباحث ان اهتمام هذه المنظمات بالممارسات الاخلاقية جاء بالمرتبة الاولى، اذ حقق اهمية نسبية مقدارها (85.3%) وبمتوسط حسابي مقداره (4.27) وبانحراف معياري مقداره (0.83)، بينما جاءت ابعاد الاخري على الترتيب، الاهتمام برأس المال البشري (83.2%) اهميته النسبية وبمتوسط حسابي مقداره (4.16)، وانحراف معياري مقداره (0.926)، بينما كان الاهتمام النسبي بالثقافة التنظيمية (82.8%) وبمتوسط حسابي مقداره (4.14) وبانحراف معياري مقداره (0.784)، اما الرؤية فقد كانت الاهمية النسبية لها اقل من ابعاد الاخري، اذ كانت (81.7%) وبمتوسط حسابي مقداره (4.09) وبانحراف معياري مقداره (0.748).



**القيادة الاستراتيجية وتأثيرها في تحقيق السمعة التنظيمية
بحث تحليلي في بعض دوائر وزارة الإسكان والأعمار المملوكة مركزيًا**

الجدول (1) الاحصاء الوصفي لأبعاد وفقرات القيادة الاستراتيجية

معامل الاختلاف	اهميه التنبئيه	النحو المعياري	المتوسط المعياري	قياس الاستجابة													
				لا اتفق تماما		لا اتفق		غير متأند		اتفق		اتفق تماما					
				%	ت	%	ت	%	ت	%	ت	%	ت	%	ت		
15.3	84.6	0.648	4.23	0	0	1.09	1	5.23	8	56.5	52	33.7	31	q1			
19.2	77.4	0.744	3.87	0	0	3.26	3	13.8	23	53.3	49	18.5	17	q2			
17.3	83.7	0.725	4.18	0	0	2.17	2	7.24	11	51.1	47	34.8	32	q3			
20.2	82.2	0.831	4.11	1.09	1	2.17	2	9.87	15	45.7	42	34.8	32	q4			
18.3	80.9	0.74	4.04	0	0	3.26	3	8.75	14	55.4	51	26.1	24	q5			
18.3	81.7	0.748	4.09													الرؤية	
16.8	82.4	0.693	4.12	0	0	3.26	3	5.03	8	60.9	56	27.2	25	q6			
16	85.9	0.688	4.29	0	0	1.09	1	6.16	9	47.8	44	41.3	38	q7			
19.9	81.3	0.809	4.07	0	0	4.35	4	9.68	15	47.8	44	31.5	29	q8			
22.3	83	0.5	4.15	0	0	8.7	8	6.21	9	39.1	36	42.4	39	q9			
19	81.5	0.774	4.08	0	0	4.35	4	7.64	12	53.3	49	29.3	27	q10			
18.9	82.8	0.784	4.14													الثقافة التنظيمية	
20.8	85.2	0.888	4.26	0	0	6.52	6	6.47	9	34.8	32	48.9	45	q11			
21.2	83.3	0.881	4.16	0	0	5.43	5	9.66	14	37	34	42.4	39	q12			
24.4	75.7	0.4	3.78	1.09	1	9.78	9	10.9	18	48.9	45	20.7	19	q13			
17.8	88.3	0.787	4.41	1.09	1	3.26	3	1.48	2	40.2	37	53.3	49	q14			
24.8	83.5	1.034	4.17	3.26	3	6.52	6	4.26	6	37	34	46.7	43	q15			
22.3	83.2	0.6	4.16													رأس المال البشري	
15.6	85.4	0.665	4.27	0	0	1.09	1	5.37	8	52.2	48	38	35	q16			
21.1	79.6	0.838	3.98	0	0	4.35	4	13.4	21	43.5	40	29.3	27	q17			
16.1	88.7	0.716	4.43	0	0	3.26	3	2.22	3	40.2	37	53.3	49	q18			
19.7	86.7	0.855	4.34	1.09	1	3.26	3	5.88	8	34.8	32	52.2	48	q19			
22.8	86.3	0.983	4.32	2.17	2	6.52	6	3.01	4	31.5	29	55.4	51	q20			
19.4	85.3	0.83	4.27													المارسات الأخلاقية	
19.8	83.3	0.826	4.16													جميع المحاور	

2- مستوى السمعة التنظيمية : يظهر الجدول (2) ان مستوى السمعة التنظيمية للمنظمات المبحوثة من وجه نظر المجتمع المبحوث فيها (4.16)، وبانحراف معياري ومعامل اختلاف واهمية نسبية تبلغ (0.826) و(19.8%) و(83.3%)، وهي أعلى من المتوسط الفرضي، اذ كانت الاجابات منسجمة وهذه النتيجة تؤكد على اهتمام وادران مجتمع للبحث لأهمية وممارسات وجود السمعة التنظيمية، وقد قيس المتغير المعتمد (السمعة التنظيمية) بثلاث متغيرات فرعية تمثلت بـ (الابداع، وجودة الخدمة، والمسؤولية الاجتماعية) وكانت النتائج كالتالي :

(أ) ان متوسط الاستجابات بعد (الابداع) كان (4.00) بأهمية نسبية بلغت (80%) بانحراف معياري بلغت قيمته (0.932) وقد كانت أعلى اهمية نسبية للفقرة (y1) (تنمية مناخ يدفع العاملين للأبداع) اذ بلغت اهميتها النسبية (84.1%)، تهتم المنظمات المبحوثة بتوفير مناخ جيد للأبداع نتيجة لإدراكتها، بأن الأبداع يضيف إليها قيمة جوهرية، كونه عملية حضارية تسهم في ارتقاء المنظمات ويفتح لها آفاق مستقبلية مشرقة تزيد من ميزتها التنافسية، ولقد كانت أقل الفقرات (y4) (تعقب برامج الابداع محلياً ودولياً)، اذ سجل متوسط الاستجابة لها (3.82) بأهمية نسبية (0.5%) وبانحراف معياري مقداره (0.602)، اذ يدل التحليل الاحصائي لهذه الفقرة على تجسس اتجاه المستجيبين بأن المنظمات المبحوثة تحتاج لمزيد من تعقب الابداع وتطبيع البيانات وأسسها واستنساقه من منابع العلم الاداري الحديث والمتجدد محلياً ودولياً من خلال (البحوث، المؤتمرات، الاصدارات والمطبوعات) التي تعنى في مجال الابداع، والعمل بأساليب الابتكار المتجدد والباحث عن ايجاد خدمة جديدة تضفي للمنظمة علامة تميزها عن سائر المنظمات الأخرى.



القيادة الاستراتيجية وتأثيرها في تحقيق السمعة التنظيمية بحث تحليلي في بعض دوائر وزارة الإسكان والأعمال المعمولة مركزياً

ب) تشير نتائج الجدول الى ان الاهمية النسبية بعد (المسؤولية الاجتماعية) بلغت (77.8%) والوسط الحسابي بلغت قيمته (3.89) بانحراف معياري بلغ (0.942) وهذا يدل على ان المنظمات تملك اسس ومبادئ للمسؤولية الاجتماعية تعمل بموجبها، وكانت اكثراً فقرة ساهمت بيجابية هذا المتغير هي الفقرة (y7) والتي نصت على (المشاريع التي تحت على مساعدة العاملين المحتاجين) اذ كانت اهميتها النسبية (79.6%) وبمتوسط حسابي مقداره (3.98) وبانحراف معياري مقداره (0.877)، وبعد اهتمام مجلس ادارة المنظمات المبحوثة بمساعدة العاملين الذين يحتاجون الى دعم مادي ومعنوي من اهم المسؤوليات الاجتماعية الملقاة على عانقه، كون الظروف المعيشية الاقتصادية الصعبة تجعل هموم الموظف بازدياد مالم يدعم ويخفف عن كاهله، يضاف اليها الدعم النفسي والتظيمي لهم، فيما كانت اقل فقرة لهذا بعد هي الفقرة (y8) (تأسيس وحدة متخصصة بمتابعة الانشطة الاجتماعية ومكافحة التلوث)، اذ كانت اهميتها النسبية (76.1%)، وبمتوسط حسابي مقداره (3.80) وبانحراف معياري مقداره (0.997).

ج) بلغ متوسط الاستجابات بعد جودة الخدمة (4.39) بأهمية نسبية بلغت (87.8%) بانحراف معياري بلغت قيمته (0.679)، اذا بعد هذا البعد الفرعى مهما لمجلس ادارة المنظمات المبحوثة، اذ تهم به وتعمل في اطاره، وذلك لإدراكها ان ارتقائها وبقاءها يتطلبان جودة من الخدمات التي تعود بالأثر الكبير على ذلك، وقد كانت اعلى اهمية نسبية للفقرة (y11) (تقديم افضل خدمة للمستفيدين) اذ بلغت اهميتها النسبية (90.4%)، وبمتوسط حسابي مقداره (4.52)، اذ تعكس هذه الفقرة اهتمام مجلس ادارة المنظمات بالعمل على تقديم افضل خدمة للمستفيدين من خلال اعتمادية الخدمة ودرجة امانها والمصداقية مع التركيز على امكانية الوصول لهذه الخدمة بشكل سلس ويسير.

نظراً لما يملكه مجلس الادارة من تفهم لاحتياجات جمهور المنظمة مع جدارة الاستجابة لهذا الطلب على الخدمة من خلال نظام الاتصال الكفوء الذي يعمل بين حاجات الزبون ودرجة تلبية المنظمة لتلك الحاجات، وبانحراف معياري (0.62) واقتلاها للفقرة (y15) (تجسير الفجوة بين الخدمة المتوقعة والخدمة المدركة) اذ سجل متوسط الاستجابة لها (4.25)، وبأهمية نسبية (85%) وانحراف معياري (0.75) تعد هذه الفقرة متحققة بشكل جيد وتعمل المنظمة في اطارها وذلك كون درجة الاستجابة من خلال الاهمية النسبية والمتوسط العالي، اذ يعمل مجلس ادارة المنظمات على تجسير الفجوة ما بين الطلب على الخدمة المقدمة ودرجة تقبل الزبائن لها من خلال مصداقية وجودة الخدمة.

د) ومن خلاصة المؤشرات التحليلية السابقة يتضح ان الاوساط الحسابية لأجمالي الفقرات كانت اعلى من الوسط الفرضي للمقياس المعتمد في الدراسة وباللغة قيمته (3) للمقياس ذي التدرج الخماسي، اذ كان المتوسط العام لمتغير السمعة التنظيمية (4.09)، والانحراف المعياري (0.886)، والاهمية النسبية لهذا المتغير المعتمد (81.9%)، ولقد حصل المتغير الفرعى جودة الخدمة على اعلى متوسط حسابي واهمية نسبية على التوالي (4.39) و(87.8%)، فيما جاء البعدان الاخران الابداع والمسؤولية الاجتماعية على الترتيب وبمتوسط حسابي واهمية نسبية (4)(80%) و(3.89)(77.8%)، وهذا يفسر ان من اهم اولويات عمل المنظمات المبحوثة في دائرة اكتساب السمعة التنظيمية هو تقديم افضل واجود انواع الخدمات لزبائنها وجمهورها .



**القيادة الاستراتيجية وتأثيرها في تحقيق السمعة التنظيمية
بحث تحليلي في بعض دوائر وزارة الإسكان والأعمار المملوكة مركزيًا**

الجدول (2) التوزيع التكراري والوسط الحسابي والانحراف المعياري لأبعاد وفقرات السمعة التنظيمية

معامل الانماط	أهمية السبيبية	النوع المعياري	نوع المعايير	قياس الاستجابة													
				لا اتفق تماماً		لا اتفق		غير متأكد		اتفق		اتفق تماماً					
				%	ت	%	ت	%	ت	%	ت	%	ت	%	ت		
20.4	84.1	0.859	4.21	1.09	1	3.26	3	7.59	11	41.3	38	42.4	39	y1			
24.6	78.5	0.963	3.93	1.09	1	9.78	9	8.28	13	45.7	42	29.3	27	y2			
25	80.4	1.005	4.02	1.09	1	8.7	8	10.1	15	34.8	32	39.1	36	y3			
24.2	76.3	0.5	3.82	2.17	2	4.35	4	15.4	25	42.4	39	23.9	22	y4			
21.8	80.4	0.877	4.02	2.17	2	4.35	4	6.33	10	54.3	50	28.3	26	y5			
23.3	80	0.932	4													الابداع	
23.1	78.5	0.905	3.93	0	0	9.78	9	8.81	14	47.8	44	27.2	25	y6			
22	79.6	0.877	3.98	0	0	9.78	9	5.66	9	53.3	49	27.2	25	y7			
26.2	76.1	0.997	3.80	2.17	2	9.78	9	10.6	17	44.6	41	25	23	y8			
23.2	77.2	0.897	3.86	1.09	1	8.7	8	8.54	14	53.3	49	21.7	20	y9			
26.7	77.6	1.036	3.88	1.09	1	10.9	10	12.4	19	33.7	31	33.7	31	y10			
24.2	77.8	0.942	3.89													المسؤولية الاجتماعية	
13.3	90.4	0.602	4.52	0	0	0	0	3.82	5	37	34	57.6	53	y11			
15.5	87.6	0.677	4.38	0	0	1.09	1	5	7	43.5	40	47.8	44	y12			
15.4	86.5	0.665	4.33	0	0	1.09	1	4.83	7	48.9	45	42.4	39	y13			
15	89.6	0.671	4.48	0	0	1.09	1	4.55	6	35.9	33	56.5	52	y14			
17.7	85	0.75	4.25	0	0	2.17	2	7.53	11	44.6	41	41.3	38	y15			
15.5	87.8	0.679	4.39													جودة الخدمة	
21.6	81.9	0.886	4.09													جميع المحاور	

ثانياً) اختبار الفرضيات : تهدف الفقرة هذه الى اختبار فرضيات الارتباط والتاثير التي صيغت استرشاداً بما افرزه التراكم الفكري حول العلاقة بين القيادة الاستراتيجية والسمعة التنظيمية وانعكاس القيادة الاستراتيجية في السمعة التنظيمية، وسيركز على اظهار العلاقات تحت مستوى معنوية (0.000) وكما موضح في الجدول (3) وعلى النحو الآتي :

1-العلاقة بين القيادة الاستراتيجية والسمعة التنظيمية :

أ) اظهر البعد المستقل (الرؤوية) اربعة علاقات ارتباط طردية ذات دلالة معنوية، اذ حقق ارتباطاً معنويَا قوياً مع اجمالي السمعة التنظيمية وبمقدار (0.57**). مما يدل على ان الدوائر المبحوثة تهتم بالرؤوية وان اي زيادة اهتمام بالرؤوية بمقدار وحدة واحدة سيؤدي بشكل تلقائي زيادة بالاهتمام بالسمعة التنظيمية بمقدار الارتباط وان اي ضعف او نقصان في البعد المستقل الرؤوية سيضعف السمعة التنظيمية وبنفس مقدار الارتباط، اما على مستوى الابعاد الفرعية للسمعة التنظيمية ، فقد حقق البعد المستقل (الرؤوية) اقوى ارتباطاً معنويَا مع المتغير المعتمد الابداع وبمقدار (0.544**)، فيما جاء ارتباط المتغير المستقل الرؤوية معنويَا بجودة الخدمة والمسؤولية الاجتماعية على الترتيب وبمقدار (0.539**);(0.517**) ، وهذه النتائج تسمح بقبول فرضية البحث الفرعية الاولى من الفرضية الرئيسة الاولى (توجد علاقة ارتباط معنوية بين الرؤوية والسمعة التنظيمية بأبعادها).

ب) اظهر البعد المستقل (الثقافة التنظيمية) اربعة علاقات ارتباط طردية ذات دلالة معنوية، اذ حقق ارتباطاً معنويَا قوياً مع اجمالي السمعة التنظيمية وبمقدار (0.600**). مما يدل على ان الدوائر المبحوثة تهتم بالثقافة التنظيمية، وان اي زيادة اهتمام بها وبمقدار وحدة واحدة سيؤدي بشكل تلقائي زيادة بالاهتمام بالسمعة التنظيمية بمقدار الارتباط وان اي ضعف او نقصان في البعد المستقل الثقافة التنظيمية سيضعف السمعة التنظيمية وبنفس مقدار الارتباط .



القيادة الاستراتيجية وتأثيرها في تحقيق السمعة التنظيمية بحث تحليلي في بعض دوائر وزارة الإسكان والأعمال المعمولة مركزياً

اما على مستوى الابعاد الفرعية للسمعة التنظيمية ، فقد حقق البعد المستقل (الثقافة التنظيمية) اقوى ارتباط معنوي مع المتغير المعتمد الابداع وبمقدار (0.578**)، فيما جاء ارتباط المتغير المستقل الثقافة التنظيمية بالمسؤولية الاجتماعية وبجودة الخدمة معنويًا طردية وعلى الترتيب وبمقدار (0.534**); (0.507**)، وهذه النتائج تسمح بقبول فرضية البحث الفرعية الثانية من الفرضية الرئيسة الاولى (توجد علاقة ارتباط معنوية بين الثقافة التنظيمية والسمعة التنظيمية بأبعادها).

ج) اظهر البعد المستقل (الممارسات الأخلاقية) اربعة علاقات ارتباط طردية ذات دلالة معنوية ، اذ حقق ارتباطاً معنويًا قويًا مع اجمالي السمعة التنظيمية وبمقدار (0.664**) مما يدل على ان الدوائر المبحوثة تهتم بالممارسات الأخلاقية وان اي زيادة اهتمام بها وبمقدار وحدة واحدة سيؤدي بشكل تلقائي زيادة بالاهتمام بالسمعة التنظيمية بمقدار الارتباط وان اي ضعف او نقصان في البعد المستقل الممارسات الأخلاقية سيفعل السمعة التنظيمية وبنفس مقدار الارتباط ، اما على مستوى الابعاد الفرعية للسمعة التنظيمية ، فقد حقق البعد المستقل (الممارسات الأخلاقية) اقوى ارتباط معنوي مع المتغير المعتمد الابداع وبمقدار (0.654**)، فيما جاء ارتباط المتغير المستقل الممارسات الأخلاقية بجودة الخدمة والمسؤولية الاجتماعية معنويًا طردية وعلى الترتيب وبمقدار (0.636**); (0.577**); (0.452**); (0.517**) ، وهذه النتائج تسمح بقبول فرضية البحث الفرعية الثالثة من الفرضية الرئيسة الاولى (توجد علاقة ارتباط معنوية بين الممارسات الأخلاقية والسمعة التنظيمية بأبعادها).

د) اظهر البعد المستقل (رأس المال البشري) اربعة علاقات ارتباط طردية ذات دلالة معنوية ، اذ حقق ارتباطاً معنويًا قويًا مع اجمالي السمعة التنظيمية وبمقدار (0.595**) مما يدل على ان الدوائر المبحوثة تهتم برأس المال البشري وان اي زيادة اهتمام بها وبمقدار وحدة واحدة سيؤدي بشكل تلقائي زيادة بالاهتمام بالسمعة التنظيمية بمقدار الارتباط وان اي ضعف او نقصان في البعد المستقل رأس المال البشري سيفعل السمعة التنظيمية وبنفس مقدار الارتباط ، اما على مستوى الابعاد الفرعية للسمعة التنظيمية ، فقد حقق البعد المستقل (رأس المال البشري) اقوى ارتباط معنوي مع المتغير المعتمد الابداع وبمقدار (0.654**)، فيما جاء ارتباط المتغير المستقل الممارسات الأخلاقية بجودة الخدمة والمسؤولية الاجتماعية معنويًا طردية وعلى الترتيب وبمقدار (0.452**); (0.517**); (0.452**); (0.517**) ، وهذه النتائج تسمح بقبول فرضية البحث الفرعية الرابعة من الفرضية الرئيسة الاولى (توجد علاقة ارتباط معنوية بين رأس المال البشري والسمعة التنظيمية بأبعادها).

هـ) حق اجمالي القيادة الاستراتيجية اربعة علاقات ذات دلالة طردية معنوية قوية بالسمعة التنظيمية اجمالاً وبمقدار (0.738**) مما يشير الى ان الدوائر المبحوثة تهتم بالقيادة الاستراتيجية وان اي زيادة اهتمام بها سيؤدي بشكل تلقائي الى زيادة الاهتمام بالسمعة التنظيمية وبنفس مقدار الارتباط ، وان اي ضعف او نقصان اهتمام بالمتغير المستقل (القيادة الاستراتيجية) سيؤدي الى نقصان وضعف اهتمام بالسمعة التنظيمية وبنفس مقدار معامل الارتباط ، اما على مستوى الابعاد الفرعية للمتغير المعتمد (السمعة التنظيمية) فقد اتضحت علاقة الارتباط ذات الدلالة المعنوية للبعد المستقل (القيادة الاستراتيجية) في الابعاد الفرعية وعلى الترتيب (الابداع، جودة الخدمة، المسؤولية الاجتماعية) وبمقدار (0.667**); (0.743**); (0.626**). ومن كل النتائج المذكورة انفا والتي تسمح بقبول الفرضية الرئيسة الاولى (توجد علاقة ارتباط معنوية بين القيادة الاستراتيجية والسمعة التنظيمية بأبعادها).

الجدول (3) معاملات الارتباط للعلاقة بين القيادة الاستراتيجية والسمعة التنظيمية وابعادها

القيادة الاستراتيجية	السمعة التنظيمية			
	الابداع	المسؤولية الاجتماعية	جودة الخدمة	اجمالي السمعة
الرؤوية	0.544(**)	0.517(**)	0.539(**)	0.572(**)
Sig.	0.000	0.000	0.000	0.000
الثقافة التنظيمية	0.578(**)	0.534(**)	0.507(**)	0.600(**)
Sig.	0.000	0.000	0.000	0.000
رأس المال البشري	0.651(**)	0.452(**)	0.517(**)	0.595(**)
Sig.	0.000	0.000	0.000	0.000
الممارسات الأخلاقية	0.654(**)	0.577(**)	0.636(**)	0.664(**)
Sig.	0.000	0.000	0.000	0.000
اجمالي القيادة	0.743(**)	0.626(**)	0.667(**)	0.738(**)
Sig.	0.000	0.000	0.000	0.000



القيادة الاستراتيجية وتأثيرها في تحقيق السمعة التنظيمية بحث تحليلي في بعض دوائر وزارة الإسكان والأعمال المعمولة مركزيا

2- تأثير القيادة الاستراتيجية في السمعة التنظيمية

نصلت الفرضية الرئيسية الثانية على (ينعكس تأثير القيادة الاستراتيجية معنويًا في السمعة التنظيمية)، ولدى تنفيذ برنامج الانحدار البسيط ظهرت النتائج كما في الجدول (4) واهتمها الآتي :

وأجل اختبار أثر اجمالي القيادة الاستراتيجية في السمعة التنظيمية، إذ نصلت الفرضية الرئيسية الرابعة على (يوجد تأثير ذو دلالة معنوية للقيادة الاستراتيجية في السمعة التنظيمية)، وبحسب الجدول فإن قيمة (F) المحسوبة بلغت (107.748) وهي بطبيعة الحال اكبر من قيمة (F) الجدولية، وبدرجة حرية (1.90)، عليه يمكن قبول الفرضية، اذ يوجد تأثير ذو دلالة معنوية عند مستوى (0.05)، اي بدرجة ثقة (95%)، وبلغت قيمة معامل التحديد (R^2) لأجمالي متغير القيادة الاستراتيجية (0.545)، اي ان متغير القيادة الاستراتيجية قادر على تفسير ما نسبته (54.5%) من التغيرات التي تطرأ على السمعة التنظيمية، اما النسبة المتبقية فانها تمثل عناصر ومتغيرات مؤثرة لم تظهر في النموذج، اما قيمة (β) معامل الميل الحدي فقد بلغت (0.738) وهذا يدل على ان الزيادة الحاصلة في متغير القيادة الاستراتيجية بمقدار وحدة واحدة سيؤدي بالضرورة الى زيادة السمعة التنظيمية بمقدار (0.738)، وبهذا تكون الفرضية الرئيسية الرابعة قد قبلت وفقا للنتائج بصورة اجمالية، وبحسب معادلة الانحدار البسيط الكلية ($Y = a + B (X_1)$) :

$$OR = 0.689 + 0.738 St. Leadership$$

$$\text{السمعة التنظيمية} = (0.689) + (0.738) (\text{القيادة الاستراتيجية}) \dots \text{الفرضية الرئيسية الرابعة}$$

اما على مستوى الفرضيات الفرعية المنبثقة من الفرضية الرئيسية الثانية فهي كالتالي :

• الفرضية (1-2) علاقة التأثير بين الرواية والسمعة التنظيمية :

أفادت هذه الفرضية (وجود علاقة تأثير ذات دلالة معنوية للرواية كمتغير مستقل في السمعة التنظيمية كمتغير معتمد)، يظهر الجدول (4) فقد اظهرت نتائج الانحدار الخطي البسيط بأن متغير الرواية حق اثرا معنواً في السمعة التنظيمية، اذ بلغت قيمة (F) المحسوبة (43.810) وهي اكبر من القيمة المجدولة عند مستوى المعنوية، وهي قيمة دالة معنواً لانها تعد اكبر من قيمة (F) الجدولية عند مستوى دلالة (0.05) وبدرجة حرية (1.90)، وقد عز ذلك قيمة معامل التحديد (R^2) البالغة (0.327)، والتي تدل على ان بعد الرواية يفسر (32.7%) من التغير الحاصل في المتغير المعتمد (السمعة التنظيمية)، اما النسبة المتبقية فانها تمثل عناصر ومتغيرات مؤثرة لم تظهر في النموذج، اما معامل الميل الحدي (β) فقد بلغ (0.572) وهو يشير الى ان التغير بمقدار وحدة واحدة في المتغير المستقل (الرواية)، يؤدي الى التغيير في المتغير المعتمد (السمعة التنظيمية) بمقدار (0.572)، واستنادا الى ما احرزته نتائج تحليل الانحدار للتعرف على حجم التأثير فقد توفر دعماً للفرضية الفرعية الاولى التي نصلت على (تأثير الرواية معنواً في السمعة التنظيمية).

$$OR = (0.522) + (0.572) (VISION)$$

$$\text{السمعة التنظيمية} = (0.522) + (0.572) (\text{الرواية}) \dots \text{الفرضية الفرعية الاولى}$$



القيادة الاستراتيجية وتأثيرها في تحقيق السمعة التنظيمية بحث تحليلي في بعض دوائر وزارة الإسكان والأعمال المعمولة مركزاً

• الفرضية (2-2) علاقة التأثير بين الثقافة التنظيمية والسمعة التنظيمية :

أفادت هذه الفرضية (وجود علاقة تأثير ذات دلالة معنوية للثقافة التنظيمية في السمعة التنظيمية) اذ تدل نتائج تحليل نموذج تحليل الانحدار الخطي البسيط الظاهرة في الجدول (4) بأن المتغير المستقل (الثقافة التنظيمية) حق اثرا معنويا في المتغير المعتمد (السمعة التنظيمية)، اذ بلغت قيمة (F) المحسوبة (50.60) وهي قيمة دالة معنوية لأنها تعتبر اكبر من القيمة المجدولة عند مستوى المعنوية، وبدرجة حرية (1.90)، ولقد عزز ذلك قيمة معامل التحديد (R^2) البالغة (0.360) والتي تشير الى ان بعد الثقافة التنظيمية يفسر نسبة (36%) من التغير الحاصل في التذبذبات او الاختلافات في المتغير المعتمد (السمعة التنظيمية)، اما النسبة الباقيه فأنها تمثل عناصر ومتغيرات اخرى مؤثرة لم تظهر في النموذج، اما معامل الميل الحدي (β) فقد بلغ (0.60)، اذ يشير الى

$$OR = (0.535) + (0.600) (OR. CULTURE)$$

$$\text{السمعة التنظيمية} = (0.535) + (0.600) (\text{الثقافة التنظيمية}) \dots \dots \dots \text{(الفرضية الفرعية الثانية)}$$

ان تغيرا بمقدار وحدة واحدة في متغير الثقافة التنظيمية يؤدي الى تغير في السمعة التنظيمية بمقدار (0.60)، واستنادا الى ما احرزته نتائج تحليل الانحدار للتعرف على حجم التأثير فقد توفر دعما للفرضية الفرعية الثانية التي نصت على ان (الثقافة التنظيمية تؤثر معنويا في السمعة التنظيمية).

• الفرضية (3-2) علاقة التأثير بين رأس المال البشري والسمعة التنظيمية :

أفادت هذه الفرضية (وجود علاقة تأثير ذات دلالة معنوية لرأس المال البشري في السمعة التنظيمية) من خلال الجدول (4) ظهرت نتائج تحليل التباين للانحدار الخطي البسيط، بأن متغير رأس المال البشري حق اثرا معنويا ذات دلالة احصائية مقبولة في السمعة التنظيمية، اذ بلغت قيمة (F) المحسوبة (49.381) وهي اكبر من القيمة المجدولة عند مستوى المعنوية المعتمد للبحث، وبدرجة حرية (1.90). ولقد عزز ذلك قيمة معامل التحديد (R^2) البالغة (0.354) والتي تشير الى ان بعد رأس المال البشري يفسر (35.4%) من التغير الحاصل في التذبذبات او الاختلافات في المتغير المعتمد (السمعة التنظيمية) واما النسبة الباقيه فأنها تمثل عناصر ومتغيرات مؤثرة لم تظهر في النموذج، اما معامل الميل الحدي (β) فقد بلغ (0.595).

اذ يدل الى ان التغير بمقدار وحدة واحدة في المتغير المستقل (رأس المال البشري) يؤدي الى تغير في المتغير المعتمد (السمعة التنظيمية) بمقدار (0.595)، واستنادا الى ما احرزته نتائج تحليل الانحدار للتعرف على حجم التأثير فقد توفر دعما للفرضية الفرعية الثالثة التي نصت على ان (رأس المال البشري يؤثر معنويا في السمعة التنظيمية).

$$OR = (0.375) + (0.595) (\text{HUMAN CAPITAL})$$

$$\text{السمعة التنظيمية} = (0.375) + (0.595) (\text{رأس المال البشري}) \dots \dots \dots \text{(الفرضية الفرعية الثالثة)}$$

• الفرضية (4-2) علاقة التأثير بين الممارسات الأخلاقية والسمعة التنظيمية :

أفادت هذه الفرضية (وجود علاقة تأثير ذات دلالة معنوية للممارسات الأخلاقية في السمعة التنظيمية) تدل نتائج تحليل نموذج تحليل الانحدار البسيط الظاهرة في الجدول (4) بأن المتغير المستقل (الممارسات الأخلاقية) قد حق اثرا معنويا في المتغير المعتمد، اذ بلغت قيمة (F) المحسوبة (70.827) وهي اكبر من القيمة المجدولة عند مستوى المعنوية المعتمد في البحث، وبدرجة حرية (1.9)، وما عزز ذلك قيمة معامل التحديد (R^2) البالغة (0.440) والتي تشير الى ان بعد الممارسات الأخلاقية يفسر ما نسبته (44%) من التغير الحاصل في الذبذبات او الاختلافات في المتغير المعتمد (السمعة التنظيمية) واما ما تبقى من نسبة فأنها تمثل عناصر ومتغيرات لها تأثير لم تظهر في النموذج.



القيادة الاستراتيجية وتأثيرها في تحقيق السمعة التنظيمية بحث تحليلي في بعض دوائر وزارة الإسكان والأعمال الممولة مركزيا

اما معامل الميل الحدي (β) فقد بلغ (0.664) وهو يشير الى ان التغير بمقدار وحدة واحدة في الممارسات الأخلاقية يؤدي الى تغير في السمعة التنظيمية بمقدار (0.664)، واستنادا الى ما احرزته نتائج تحليل الانحدار للتعرف على حجم التأثير فقد توفر دعما للفرضية الفرعية الرابعة التي نصت على ان (الممارسات الأخلاقية تؤثر معنويًا في السمعة التنظيمية).

$$OR = (0.479) + (0.664) \text{ (Ethical Practices)}$$

السمعة التنظيمية = (0.479) (0.664) (الممارسات الأخلاقية) (الفرضية الفرعية الرابعة)

ومن كل ما سبق تحليله وتفسيره ، فقد اتضح قبول الفرضية الرئيسية الثانية وابعادها الفرعية (ينعكس تأثير القيادة الاستراتيجية معنويًا في السمعة التنظيمية على المستوى الكلي وعلى مستوى الابعاد .

الجدول (4) خلاصة المؤشرات التحليلية لأثر القيادة الاستراتيجية في السمعة التنظيمية

الدالة الاحصائية	β	α	A- R2	R2	P	D.F	F	المتغيرات
قبول	0.572	0.522	0.320	0.327	0.000	1,90	43.810	الرؤية
قبول	0.600	0.535	0.353	0.360	0.000	1,90	50.60	الثقافة التنظيمية
قبول	0.595	0.375	0.347	0.354	0.000	1,90	49.381	رأس المال البشري
قبول	0.664	0.479	0.434	0.440	0.000	1,90	70.827	الممارسات الأخلاقية
قبول	0.738	0.689	0.540	0.545	0.000	1,90	107.748	المؤشر العام

المحور الرابع / الاستنتاجات والتوصيات :

سيتم في هذا المحور التطرق لام الاستنتاجات والتوصيات وكالاتي :

اولاً : الاستنتاجات :

- أ- تبين ان مجالس ادارة دوائر الإسكان والأعمال استطاعت ان توظف القيادة الاستراتيجية في تعزيز السمعة التنظيمية وادخال المزيد من التغيرات الايجابية فيها، ويعود ذلك الى اهتمام الوزارة بممارسة الانشطة والفعاليات الخاصة بتطبيق خصائص هذه المتغيرات وبما ينسجم مع حقيقة كونها من المنظمات الاساسية والاستراتيجية والمسؤولة عن ايجاد قطاع بناء يحاكي احدث تطور وتقديم ورثاء المجتمع.
- ب- ثبت ان مجالس ادارة المنظمات المبحوثة وظف الرؤية في تعزيز السمعة التنظيمية من خلال توفير رؤية واضحة ومعلنة للتصورات المستقبلية وانها قابلة للتحول الى واقع ممكن، الا انها لا تعتمد على الفحص الدقيق للعوامل البيئية.

ج- ثبت ان مجالس ادارة دوائر وزارة الإسكان والأعمال الممولة مركزيا تعاني من وجود ضعف في اظهار مدونات اخلاقية يجري من خلالها المراجعة الدورية للسلوك ، على الرغم من التزامها بالسلوكيات الواجبة لجميع الموظفين.

د- وجد ان مجالس ادارة دوائر وزارة الإسكان والأعمال الممولة مركزيا تتبنى ثقافة تنظيمية عالية، يتم من خلالها التشجيع على اشاعة ثقافة التصرف بحرية والاحترام المتبادل للموظفين والعاملين.

هـ- ثبت ان هناك التزام بالسلوكيات الوظيفية والبرامج التطويرية من قبل دوائر الإسكان والأعمال الممولة مركزيا مع القليل من الاهتمام بتقليل الغموض عند توزيع الادوار الموكلة للعاملين رغم توفر الدورات التطويرية المستمرة لهم.

و- تبين اهتمام مجالس ادارة دوائر الإسكان والأعمال الممولة مركزيا باستقطاب الموظفين ذوي المعرف والمهارات والخبرات ولكن لا توجد مكافآت مناسبة توازي التزاماتهم وجهودهم على الرغم من الاعباء الاضافية الموكلة اليهم وهذا ما يتوافق مع الملاحظات الميدانية للباحث، اذ وجد حالة من التذمر لدى الافراد جراء شعورهم بالغبن جراء عدم تساوي مخرجاتهم مع العائد المتوقع من المكافآت.



القيادة الاستراتيجية وتأثيرها في تحقيق السمعة التنظيمية بحث تحليلي في بعض دوائر وزارة الإسكان والأعمال المعمولة مركزيا

ز- اظهرت مجالس ادارة دوائر وزارة الاسكان والاعمار المعمولة مركزيا اهتماماً بتقديم افضل خدمة للمستفيدين وتنمية المناخ المشجع للابداع، مع وجود ضعف في متابعة الانشطة الاجتماعية ومكافحة التلوث، فضلا عن حالة من الضعف في تجسير الفجوة بين الخدمة المتوقعة والخدمة المدركة.

ثانياً : التوصيات

أ- تعزيز الوعي لدى مجالس ادارة المنظمات المبحوثة بخصائص القيادة الاستراتيجية، والسمعة التنظيمية من خلال ترسیخ قناعاتهم بأهمية هذه المداخل الادارية الحديثة في توجيهه وصياغة اهداف واستراتيجيات منظماتهم، وبالشكل الذي يزيد من مقدراتهم على المبادرة الاستراتيجية والعمل على اعداد برنامج يمنح اعضائها مهارات ومهارات تهم بتوضيح اهم ممارساتها وتطبيقاتها.

ب- بسبب طبيعة العلاقة التبادلية والتفاعلية بين القيادة الاستراتيجية بخصائصها والسمعة التنظيمية بأبعادها وانشطتها وفعالياتها، يتوجب على مجالس ادارتها، ادراك ان تلك الابعاد قبلة للتتطور والتغير والاصافة بشكل متزامن مع تطور وتتنوع وظائفها والدور الملقى على عاتقها وبما يتفاعل مع المناخ البيئي الذي يحيط بذلك الدوائر المتغير باستمرار والاهداف التي توجد لاجلها تلك الابعاد ومدى تلائمها لمتطلبات الشفافية وبدلة تاثير كل منها بالآخر.

ج- اشاعة ثقافة السمعة التنظيمية في الدوائر المبحوثة والاعتداد بمقاييس السمعة المعتمدة لتفحص مستوياتها مستقبلا، وبما يتيح لها تقييم وتحسين فرص نجاحها المستديم وتحديد موقعها التنافسي في ظل هذه المؤشرات، لاسيما اصبح قطاع الاسكان والاعمار في العراق قطاع تنافسي مفتوح للشركات الاقليمية والعالمية من الاستثمار فيه.

د- الاعتداد بالمدخل الاستراتيجي في ادارة المورد البشري كأساس لارتقاء بمتkin العاملين بعد عمليات استقطاب المواهب والكفاءات وتوفير كافة مستلزمات استدامة رأس المال البشري، لأن هذه المواهب ستتحمل مسؤوليات المنظمة كمدراء وقادة، مع تدعيمهم وتحفيزهم واخراجهم من دوامة العمل الروتيني، والاهتمام بشجيع العاملين وتوزيع المكافآت المناسبة التي توازي التزاماتهم وجهودهم.

هـ- يجب الاهتمام بعمليات الفحص البيئي للعامل البيئية التي تسهم في وضع الرؤية الواضحة والقابلة للتحقيق، مع ضرورة الاهتمام بتوفير مدونات اخلاقية يجري على اساسها المراجعة الدورية للسلوك الاخلاقي للمنظمة.

و- زيادة الاهتمام بموضوع المسؤولية الاجتماعية وخصوصا متابعة الانشطة الاجتماعية ومكافحة التلوث ورصد بعض الممارسات لتدعم الموظف ماليا واجتماعيا اذا ما كانت ظروفه الاقتصادية تتسم بالصعوبة.

ز- ايلاء موضوع تجسير الفجوة بين الخدمة المتوقعة والخدمة المدركة مزيدا من الاهتمام من خلال فتح برامج المعلومات والتغذية العكسية والاهتمام بالعلاقات العامة لهذه المنظمات.

المصادر :

1. البياتي، محمود والقاضي، دلال، (2010)، البحث العلمي واساليبه في استخدام SPSS، الطبعة الثانية، الهيئة للطباعة والنشر، بغداد.
2. جوناثان رويف، ترجمة اصلاح، علاء احمد، (2008)، ادارة مخاطر الاعمال، دليل عمل لحماية اعمالك، الطبعة الاولى، مجموعة النيل العربية، القاهرة .
3. الحربي، هياں رجاء، (2012)، العلاقات العامة والادارة العليا، الطبعة الاولى، دار أسامة للنشر والتوزيع، عمان-الأردن.
4. الخفاجي، عثمان ابراهيم، (2010)، تقانة المعلومات الادارية ودورها في الادارة الفاعلة للازمات التنظيمية، رسالة ماجستير في ادارة الاعمال، غير منشورة، كلية الادارة والاقتصاد - جامعة بغداد.
5. ديك براوان، ترجمة عادل كامل، (2013)، شخصيتك المبدعة في اتخاذ القرار، الطبعة الثانية، الاهلية للنشر والتوزيع، عمان.
6. رشيد، صالح عبد الرضا وجlap، احسان دهش، (2015)، الادارة الاستراتيجية وتحديات الالفية الثالثة، الطبعة الاولى، دار المناهج للنشر والتوزيع، عمان –الأردن.



القيادة الاستراتيجية وتأثيرها في تحقيق السمعة التنظيمية بحث تحليلي في بعض دوائر وزارة الإسكان والأعمار المملوكة مركزيًا

7. رشيد، صالح عبد الرضا، والزيادي، صباح حسين، (2014)، دور المسؤولية الاجتماعية في تعزيز السمعة التنظيمية المدركة : دراسة تحليلية لآراء القيادات الجامعية في عينة من كليات جامعة القادسية، مجلة القادسية للعلوم الادارية والاقتصادية، المجلد (16)، العدد (1).
8. شعبان، ضرغام اسماعيل، (2013)، التخطيط الاستراتيجي التسويقي واثره في جودة الخدمة المصرفية: دراسة ميدانية في مصرف الرافدين والرشيد، مجلة القادسية للعلوم الادارية والاقتصادية، المجلد (15)، العدد (2).
9. الطراونة، حسين احمد وعريفات، احمد يوسف عبد الهادي، توفيق صالح والعمروطي، شحادة، (2012)، نظرية المنظمة، الطبعة الاولى، دار الحامد للنشر والتوزيع، عمان .
10. العارف، نادية ابو الوف، (2011)، الادارة الاستراتيجية، الطبعة الاولى، الدار الجامعية، الاسكندرية، وائل للنشر والتوزيع ، عمان – الاردن .
11. الظالمي، محمد جبار هادي، (2014)، الذكاء الاستراتيجي واثره في تعزيز سمعة المؤسسة التعليمية، دراسة استطلاعية لآراء عينة من روساء واعضاء مجالس المعاهد التقنية في كربلاء، بابل، النجف، الكوفة، مجلة القادسية للعلوم الادارية والاقتصادية، المجلد (18)، العدد (1).
12. العزاوي، بشري هاشم محمد، (2008)، اثر العلاقة بين الذكاء الاستراتيجي وقرارات عمليات الخدمة في النجاح الاستراتيجي، اطروحة دكتوراه فلسفية في الادارة العامة، غير منشورة، كلية الادارة والاقتصاد – جامعة بغداد .
13. العنزي، سعد علي، (2015)، عناصر القوة في القيادة (الادارة- المنظمة – الموارد البشرية – الاستراتيجية)، الطبعة الاولى، مكتبة عدنان، بغداد.
14. الغالبي، طاهر محسن منصور، ادريس، وائل محمد، (2007)، الادارة الاستراتيجية منظور منهجي متكامل، الطبعة الاولى، دار وائل للنشر، عمان-الاردن.
15. الفريhat، خضير كاظم حمود، النوزي، موسى سلامة، الشهابي، انعام، (2009)، السلوك التنظيمي مفاهيم معاصرة، الطبعة الاولى، اثراء للنشر والتوزيع، عمان -الاردن .
16. القربيoti، محمد قاسم، (2013)، نظرية المنظمة والتنظيم ،طبعة الرابعة، دار وائل للنشر، عمان-الاردن.
17. كوتلر، فيليب ولی، نانسي، ترجمة اصلاح، علاء احمد، (2011)، المسؤولية الاجتماعية للشركات، الطبعة الاولى، الدار الدولية للاستثمارات الثقافية ش.م.م، القاهرة.

المصادر الأجنبية

1. Frank T. Rothaermel, (2013), Strategic Management Concepts & Cases ,1st edition, McGraw – Hill / Irwin.
2. Fraser P.Steilel and John Doorley, (2012), Rethinking Reputation : how PR Trumps Marketing and Advertising in The New Media World, 1st edition, Palgrave Mac Millam.
3. Gerry Griffin, (2002), Reputation Management, First published by Capstone Publishing, Oxford OX 4 1RE ,United Kingdom
4. Gregory G. Dess, G. T. Lumpkin, Alan B. Eisner & Gerry McNamara, (2014), Strategic Management, Creating Competitive Advantages, 7th edition, McGraw-Hill Education.
5. Hossein Rezaie Dolatabadi, Tohid Ghujali and Masood Shahmohammadi, (2012), Analysis of Employees' Awareness from Their Manner of impact of the Organizational Reputation, International Journal of Business and Social Science, Vol. 3, No.3 ,PP 220-228.



6. Ireland, R.D., Hoskisson, R.E., Hitt,M.A,(2011), *The Management of Strategy: Concept and Cases*,, Canada: South- Western.
7. Kevin L. Keller, (2013), *Strategic Brand Management : Building, Measuring, and Managing Brand Equity*, 4th edition, Pearson Education Limited, Edinburgh Garte, Harlow, Essex CM 20 2 JF, England .
8. Lena Ellitan, (2013), Confirmatory Factors Analysis on Organization Reputation , Strategic Leadership , and organization Culture as A Resources – based view, *Journal of Management Research* , Vol. (5) , No. (2) , pp 260-269.
9. Mason Oghenejobo, (2014), *Strategic Leadership for Sustainable Personal and Organizational Success*, West Bow Press.
10. Narendra Laljani , (2007), *The Dimensions, Development and Deployment of Strategic Leader Capability*, School of Management, DBA Thesis, Canfield university.
11. Nathlie, W., Marcellis , Teodoresco ,Serban,(2012), *Corporate Reputation is You Must Strategic Asset At Risk : cirano knowledge into Action*, center for inter university research and analysis on organization , pp 6-48 .
12. R.M., Srivasttara& Shubhra, Verma, (2013), *Strategic Management Concept, Skills and Practices*, 2ed., Asoke K.Ghosh.
13. Rindova,V. P.,Williams, I.O.,Petkova, A. P., & Sever, J. m.,(2005), *Being Good or Being Known: An Empirical Examination of the Dimensions, Antecedents and Consequences of Organizational Reputation*, *Academy of Management Journal*, No. 48 , PP 1033-1044 .
14. Rowe, W. G.,(2001) , *Creating Wealth in Organizations : the Role of strategic Leadership* , *Academy of Management Executive*, Vol. (15), No. (1), PP 81-95.
15. Skip Worden, (2003),*The Role of Integrity as a Mediator in Strategic Leadership : A Recipe for Reputational Capital*, *Journal of Ethics* , Vol. 46, No. 1 , PP 31-44 .
16. Simons, R. & Davila , A.,(1998), *How High is Your Return on Management*, *HBR*, Vol. (76) , No. (1), PP 70-80 .
17. Tanlami, Annop, (2010), *Environmental Operation: Green Management Practices and Reputation Advantage*, *International Journal of Business Research*, Vol. 10, No. 6 .
18. Thomas S. Bateman & Scott A. Snell ,(2009), *Management Leading & Collaborating in The Competitive World*, 8th edition, McGraw – Hill / Irwin.
19. Winn M., MacDonald, P and Zietsma, C., (2008), *Managing Industry Reputation The Dynamic Tension between Collective and Competitive Reputation Management Strategies*, *Corporate Reputation Review*, Vol. (11), No. (1) , PP 72-80 .
20. Zyglidoulos, S. C., (2001), *The Impact og Accidents on Firms's Reputation for Social Performance* , *Business and Society*, 40 , PP 416-41



Strategic leadership and It's Impact on Achieving The Organizational Reputation

Abstract :

This research aims to examine the correlation and the impact of Strategic leadership on Achieving Organizational in some of establishments in ministry of construction and housing which is under public founds, Starting from the importance of research in public organizations and the importance of these organizations to the community, it is rely descriptive analytical methods in achievement of this research, the research involved board of directors, Data has collected from (92) respondents, represent the respondent society exclusively and comprehensively, it involved the general directors, assistant general directors and heads of department, The research relied programs (Excel 2010, Spss V.21), moreover, some of descriptive statistics methods to test research's Hypotheses, The researcher is attain to the existence of relationship and impact of strategic leadership in organizational reputation, the research included four axes first went to the methodology and second to theoretical frame and the third to view and analyze the results and test hypotheses while the fourth was devoted to the conclusions and recommendations .

Key words/ Strategic Leadership, Organizational Reputation, Vision, Organizational Culture, Social Responsibility, Disclose of Information .