

تأثير بعض من أدوات الإنتاج الرشيق في اختيار إستراتيجية الإيصالات الواسع (بحث استطلاعي تحليلي في الشركة العراقية لصناعة وتجارة الكارتون ومستلزماتها وشركة صناعات الأصباغ الحديثة)

م.د. عفاف حسن هادي الساعاتي الباحث : نور قصي عبد الرزاق
كلية الإدارة والاقتصاد / جامعة بغداد

المستخلص

يهدف البحث إلى بيان العلاقة بين أدوات الإنتاج الرشيق المتضمنة سبع أدوات { التحسين المستمر، والإنتاج في الوقت (JIT) ، وتسوية الإنتاج ، والجودة عند المصدر ، والعمل المعياري ، والإدارة المرئية ، وأنشطة (5S) } وستراتيجية الإيصالات الواسع لنموذج (1997) Pine & Gilomer وهي (التعاونية ، التكيفية ، التجميلية ، الشفافة)، فضلاً عن تقديم إطار مفاهيمي وتطبيقي لمتغيرات البحث وتوضيح الكيفية التي سيتتم بها اختيار استراتيجية الإيصالات الواسع من خلال أدوات الإنتاج الرشيق ، والتعرف على واقع ممارسات الصناعات العراقية في هذا مجال. فضلاً عن ذلك يهدف إلى إبراز الجوانب الإيجابية التي تعود على الشركات نتيجة لاعتمادها على التقنيات والأنظمة الحديثة في الإنتاج والاستجابة السريعة لاحتياجات ورغبات الزبائن.

وتم التطبيق في الشركة العراقية لتجارة وصناعة الكارتون ومستلزماتها وشركة الأصباغ الحديثة، وتم استخدام الاستبيان لجمع البيانات من عينة البحث المكونة من (58) شخصاً من منتسبي الشركتين وذوي المناصب الوظيفية (مدير مفوض ومديري الأقسام ومعاوني مدراء الأقسام ومستشارون ورئيس ملاحظين)، واستخدمت أساليب التحليل الإحصائي (الإحصاء الوصفي ، وتحليل الارتباط ، وتحليل الانحدار) لتحليل الاستبيان وأظهرت النتائج إلى وجود علاقة ارتباط بين أدوات الإنتاج الرشيق وستراتيجية الإيصالات الواسع، فضلاً عن وجود علاقة تأثير أيضاً لدى الشركتين وتم اثبات فرضيات البحث جميعها. وتم اقتراح التوصيات في ضوء ذلك وأهمها، الأفاده من توافر أدوات الإنتاج الرشيق لتعزيز استراتيجيات الإيصالات الواسع و اختيار الستراتيجيات التعاونية لأنها أكثر الستراتيجيات ملائمة لسياق عمل الشركتين المبحوثتين.

المصطلحات الرئيسية للبحث/ أدوات الإنتاج الرشيق- ستراتيجيات الإيصالات الواسع .



مجلة العلوم

الاقتصادية والإدارية

المجلد 20

العدد 77

سنة 2014

الصفحات 93-115

*ملاحظة: البحث مستقل من رسالة ماجستير



المقدمة :

شهد العقد الأخير من القرن العشرين والعقد الأول من القرن الحادي والعشرين تغيرات عديدة في الأسواق وتقييمات الإنتاج، التي كان لها دور كبير في ازدياد المنافسة العالمية ولاسيما في ظل بينة الشركات التي تمتاز بالдинاميكية العالمية، الأمر الذي يتطلب من الشركات التوجه نحو نظم وتقييمات الإنتاج المعاصرة والتركيز في تصنيع منتجات بحسب حاجات ورغبات الزبائن ومن خلال الجمع بين قدرات ومهارات الحرفيين مع التطورات التقنية لإنتاج منتجات على وفق طلبات الزبائن . ويعد هذا اتجاه جديداً في عمل الشركات والمتمثل بتطبيق ستراتيجيات الإيصال الواسع ، التي جاءت لتلتاءم مع التغيرات المتتسارعة في حاجات ورغبات الزبائن الأمر الذي يتطلب من الشركات دراسة الأسواق وتحديد طلبات الزبائن والعمل على الوفاء بتلك الطلبات عن طريق فهم المدراء لمداخل وستراتيجيات نظام الإيصال الواسع وتبني واحدة منها او المزج بينهما او بين بعض منها، والتي تمكن المنظمات أنتاج منتجات تلبى حاجات ورغبات الزبائن بأقل كلفه ممكنه مما يساعدها ذلك في البقاء والنمو .

إن إقامة مركبات ستراتيجيات الإيصال الواسع من قبل الشركات عامة والصناعية خاصة تتطلب توفر مجموعة من نظم الإنتاج مثل الإنتاج الرشيق ، الذي يعد من الموضوعات المهمة والحيوية لأية شركة ، إذ يجبأخذها بنظر الاعتبار والتركيز عليها عند إنتاج منتجات تلبى حاجات ورغبات الزبائن من خلال توفر أدواته كمدخل لتمكن ستراتيجيات الإيصال الواسع ، ومن هنا فإن هذا البحث يسعى إلى تحديد علاقة واثر بعض من أدوات الإنتاج الرشيق في اختيار إستراتيجية الإيصال الواسع في الشركات الصناعية استنادا إلى نتائج استمرارات الاستبيان والتي وزعت على عينة من المدراء والمعاونين المدراء ورئيسى المشرفين والملاحظين في شركتي الأصباغ الحديثة وصناعات الكارتون.

يتضمن البحث أربعة فقرات رئيسية ، تناولت الأولى منهجة البحث (المشكلة ، والأهداف ، الفرضيات ، وأدوات جمع وتحليل البيانات و الأساليب الإحصائية المستخدمة) . و اهتمت الفقرة الثانية بالأسس النظرية و الفكرية ، وانصبت الفقرة الثالثة على تحليل النتائج العلمية و اختبار الفرضيات . واختتم البحث بالفقرة الرابعة منه لأهم الاستنتاجات والتوصيات .

أولاً : منهجة البحث :

1. مشكلة البحث : أخذ موضوعا ستراتيجيات الإيصال الواسع (Mass Customization strategies) ونظام الإنتاج الرشيق (Lean Production) يستحوذان على اهتمام إدارات الشركات لأهميتها في تحقيق أهدافها بشكل اقتصادي . وعلى الإدارات التي تسعى إلى إقامة ستراتيجيات الإيصال الواسع الاستفادة من أدوات نظام الإنتاج الرشيق لدى هذه الشركات والتي تعد بمثابة القاعدة الأساسية لبناء الشركات الرشيقية ونظم التصنيع الحديثة .

للحظ من خلال الزيارات الميدانية أن اغلب الشركات العراقية عامة وبصورة خاصة شركة (العراقية لصناعة وتجارة الكارتون ومستلزماتها ، و شركة الأصباغ الحديثة) تواجه منافسة حادة من قبل السلع الأجنبية لارتفاع جودتها وانخفاض أسعارها مما أدى إلى ضرورة التفكير ببني أساليب جديدة في الإنتاج لمواجهة هذه المنافسة خاصة إذا كانت متوفرة بعض الأسس التي تمكن هذه الشركات من تبني هذه الأساليب.

وفي ضوء ما ورد يمكن تجسيد المشكلة بالتساؤلات الآتية :

- (1) هل تتوافر أدوات الإنتاج الرشيق في الشركتين المبحوثتين؟
- (2) هل تتوافر ستراتيجية الإيصال الواسع في الشركتين المبحوثتين؟
- (3) هل هناك علاقة بين أدوات الإنتاج الرشيق وستراتيجية الإيصال الواسع؟
- (4) هل هناك علاقة تأثير لأدوات الإنتاج الرشيق في اختيار ستراتيجية الإيصال الواسع الملائمة؟
- (5) ما تأثير اختيار إحدى ستراتيجيات الإيصال الواسع على إنتاج منتجات الشركتين المختارتين؟

2. اهداف البحث :

(1) الأهمية العلمية : تقديم إطار مفاهيمي حول ماهية أدوات الإنتاج الرشيق و علاقتها ب استراتيجيات الإيصال الواسع ، وهذا الرابط بين المتغيرين يعكس أهميته من خلال اختيار ستراتيجية الملائمة للشركاتين المبحوثتين بواسطة أدوات الإنتاج الرشيق.

(2) الأهمية العملية :تقديم إطار تطبيقي لبيان اختيار ستراتيجية الإيصال الواسع من خلال أدوات الإنتاج الرشيق و تحديد واقع صناعات (الشركاتين المبحوثتين) لمستوى التطبيق لهذين المتغيرين. وامكانية ان يكون هذا البحث كمرشد للشركاتين المبحوثتين في كيفية الاستفادة من أدوات الإنتاج الرشيق لاختيار الستراتيجية المناسبة والاستجابة لأهمية هذه المتغيرات وطبيعة العلاقة بينهما.

3 . اهمية البحث : في ضوء تحديد المشكلة فان اهداف البحث تنصب على ما يأتي :

1(تشخيص وتحديد العلاقة والاثر بين أدوات الإنتاج الرشيق و استراتيجيات الإيصال الواسع في الشركات المبحوثتين).

2(تشخيص مستوى الاهمية والاستخدام لأدوات الإنتاج الرشيق في الشركات المبحوثتين).

3(تشخيص مستوى الاهمية والاستخدام ل استراتيجيات الإيصال الواسع في الشركات المبحوثتين).

4(تسلیط الضوء على استراتيجيات الإيصال الواسع وتحديد امكانية تبني الشركات المختارتين احدى ستراتيجيات الإيصال الواسع من خلال تأثير أدوات الإنتاج الرشيق).

5(توضیح وابراز الجوانب الايجابية التي تعود على الشركات نتيجة لاعتمادها على التقنيات والأنظمة الحديثة في الإنتاج والاستجابة السريعة لاحتياجات ورغبات الزبائن .

4. نموذج البحث وفرضياته : تتطلب المعالجة المنهجية لمشكلة البحث في ضوء إطارها النظري ومضامينها تصميم نموذج فرضي كما في الشكل (1) ، والذي يشير الى وجود علاقة بين أدوات الإنتاج الرشيق بوصفه متغيراً مستقلاً و استراتيجيات الإيصال الواسع بوصفه المتغير المعتمد . وفيما يلي توضیحاً لهذين المتغيرين:

أ.المتغير المستقل | أدوات الإنتاج الرشيق : وضح (liker , 2004) المبادئ الاربعة عشر لتوبيوتا لغرض تكوين نظام انتاج رشيق للايصالات الواسع عن طريق تحقيق مبادئ نجاح توبيوتا من المبدأ الثاني الى مبدأ الثامن من خلال توفير سبعة أدوات (التحسين المستمر , JIT , تسوية الإنتاج , الجودة عند المصدر , العمل المعياري , الإدارة المرئية , تنظيم مكان العمل 5S) التي تمثل (وكما موضح في الجانب النظري) .

ب.المتغير المعتمد | ستراتيجيات الإيصال الواسع : تم اختيار نموذج (Pine & Gilomer , 1997) كأحد نماذج ستراتيجيات الإيصال الواسع (الذي يتكون من اربعة ستراتيجيات : التعاونية ، التكيفية ، التجميلية ، الشفافية) وذلك للاسباب الآتية :

1. يعد نموذج (Pine & Gilomer 1997) من انساب النماذج للبيئة الصناعية العراقية . لانه سبق وان تم اختياره وتطبيقه في البيئة العراقية (الطويل و الكيكي , 2009) وبذلك يعد اثبات لامكانية تطبيقه .

2. عدم امكانية تطبيق نماذج اخرى احدث مثل نموذج (Duary 2000) والذي يعد من انساب واحدث النماذج لتطبيق ستراتيجيات الإيصال الواسع حسب تصنيف (Stump 2008) ، لعدم ملائمته للبيئة الصناعية العراقية ولأسباب الآتية :

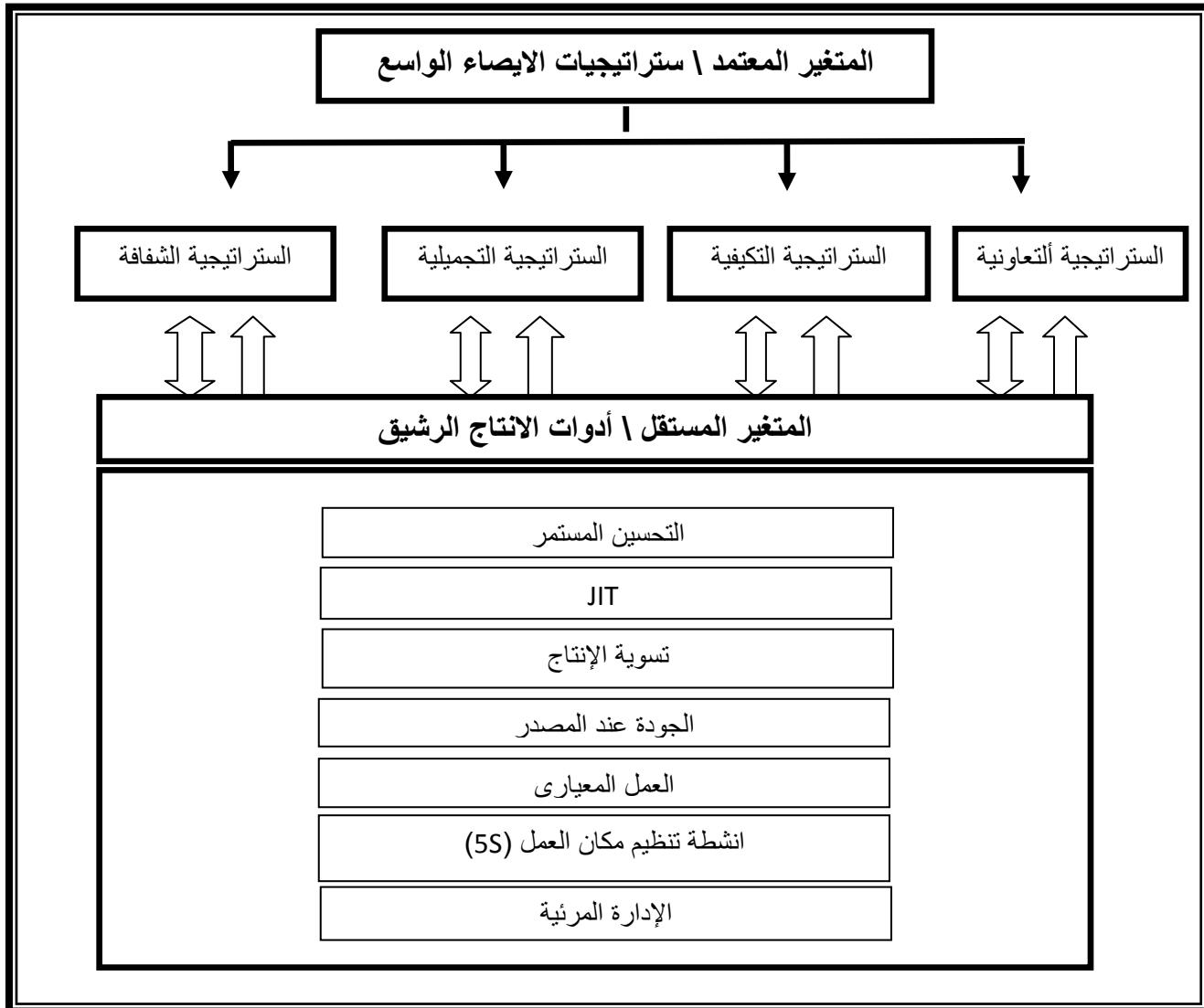
أ. عدم امتلاك المصانع العراقية القدرات والمعدات الحديثة والمواد الاولية المطلوبة .

ب. قلة الصناعات التي تتطلب للنموذج (صناعات التجميعية مثل صناعات السيارات وغيرها) .

ج.قلة توفر العاملين ذو المهنية و المهاره المطلوبه لتطبيق النماذج الحديثة لستراتيجيات الإيصال الواسع .



شكل (1) يوضح النموذج الفرضي



اما الفرضيات فقد صيغت فرضيات البحث بناءاً على مخطط البحث الفرضي (نموذج البحث) و كما مبين في الشكل (1) و الذي يجسد العلاقة بين متغيرات البحث و اتجاهات التأثير فيها ، و ان الهدف من صياغة الفرضيات هي الاجابه عن التساؤلات و تحقيق الاهداف و على وفق ما جاء بمشكلة البحث واهدافه و على النحو التالي :

1. الفرضية الاولى : توجد علاقة ارتباط ذات دلالة معنوية بين أدوات الإنتاج الرشيق و الستراتيجية التعاونية.
2. الفرضية الثانية : توجد علاقة ارتباط ذات دلالة معنوية بين أدوات الإنتاج الرشيق و الستراتيجية التكيفية.
3. الفرضية الثالثة : توجد علاقة ارتباط ذات دلالة معنوية بين أدوات الإنتاج الرشيق و الستراتيجية التجميلية.
4. الفرضية الرابعة : توجد علاقة ارتباط ذات دلالة معنوية بين أدوات الإنتاج الرشيق و الستراتيجية الشفافة.
5. الفرضية الخامسة : يوجد تأثير ذو دلالة معنوية لأدوات الإنتاج الرشيق على الستراتيجية التعاونية .
6. الفرضية السادسة : يوجد تأثير ذو دلالة معنوية لأدوات الإنتاج الرشيق على الستراتيجية التكيفية .
7. الفرضية السابعة : يوجد تأثير ذو دلالة معنوية لأدوات الإنتاج الرشيق على الستراتيجية التجميلية .
8. الفرضية الثامنة : يوجد تأثير ذو دلالة معنوية لأدوات الإنتاج الرشيق على الستراتيجية الشفافة .

5. موقع البحث وأساليب جمع البيانات وأدوات التحليل : حددت الباحثة عدد من الشركات الصناعية في القطاعين العام والمختلط في محافظة بغداد و من ثم زيارتها و مقابلة المسؤولين فيها ، لغرض اختيار الشركة المناسبة لمتغيرات البحث ، الا انها لم تتوفر فيها المتطلبات الاساسية لامكانية تطبيق متغيرات البحث فيها . ما عدا شركة صناعات الكارتون (قطاع مختلط) و شركة صناعات الأصباغ الحديثة (قطاع مختلط) ، اذ تبين ملائمتها لمتغيرات البحث لذا فقد جاء اختيارنا لها كميداناً للبحث ، وذلك للأسباب الآتية:

- (1)امتلاك القدرات والإمكانيات المطلوبة لتوفير أدوات الإنتاج الرشيق .
- (2)بالرغم من ان انتاج نمطي لبعض منتجات شركة الأصباغ الحديثة الا انها يمكنها الانتاج وفقاً لطلب الزبون واما شركة صناعات الكارتون فيعتبر انتاجها يعتمد على طلبات ورغبات الزبائن .
- (3)توفر بعض المعدات الحديثة في الشركتين المختارتين بالمقارنة مع الشركات التي تمت زيارتها .
- (4)كونها من الشركات ، التي تمتلك الخبرة نسبة لطول عمرها الإنتاجي
- (5)تنوع أنشطتها وتنوع أصناف منتجاتها المقدمة للزبائن.
- (6)إمكانية تدخل الزبيون في اختيار مواصفات وشكل المنتج النهائي .

اعتمد البحث بجانبه العملي في عملية جمع البيانات على استماراة الاستبيان و المقابلات الشخصية (وكما موضح في الملحق) من العينة محل البحث كونها تتلائم مع هدف البحث وعلاوة على ذلك اعتماد العديد من البحوث التي تناولت احدى متغيرات بحثنا على اسلوب استماراة الاستبيان في جمع البيانات ، وتركزت عينة البحث في الشركتين المبحوثتين على افراد المسؤولين (المدير المفوض ومدير القسم وتعاون مدير القسم والمشرف الفني ورئيس الملاحظين) الذين تدور اختصاصاتهم في نشاطات مختلفة ومتعددة ومن له الخبرة والاختصاص في مجال عمل الشركتين بواقع حجم عينه (18%) من مجموع مجتمع الشركة ، وبذلك فقد بلغ عدد الاستمارات الموزعة لأفراد عينة البحث بواقع (68) استبانة في حين كان عدد الاستمارات المسترجعة بواقع (58) استماراة أي بنسبة استجابة (85%) على مستوى الشركتين بشكل عام وكانت جميعها صالحة للتحليل . فضلاً عن استخدام المنهج الوصفي في عرض بيانات البحث ، والمنهج التحليلي لغرض تحليل النتائج . و كما موضح في جدول رقم (1)

جدول (1) يوضح البيانات الاولية لعينة البحث

المجموع	مشرف فني	رئيس ملاحظين	تعاون مدير القسم	مدير قسم	مدير مفوض	
24	3	8	7	5	1	شركة صناعات الكارتون
34	8	5	11	9	1	شركة صناعات الأصباغ الحديثة

لثبات صدق الاستبيان والمقياس كان من خلال الآتي :

أ. الصدق الظاهري : تم عرض الاستبيان على عدد من المحكمين والبالغ عددهم (13) من عدة جامعات عراقية، وتم الاخذ بملحوظاتهم من تعديل وحذف واصفاته لعبارات الاستبيان .

ب. ثبات الاستبيان : تم التحقق من ثبات الاستبانة بالاعتماد على اختبار (الفا كرونباخ) وقد بلغ معامل الفا (0.951) وهو فوق الحد الادنى لمعامل الفا البالغ (0.60) مما يدل على ان درجة الاتساق الداخلي لأجواب الأسئلة عالي جداً.

ج. صدق المقياس : اما بصدق المقياس فيكون من خلال تربع قيمة ثبات الاستبانة والتي ستكون نتيجة صدق المقياس البالغة (0.975) وهي قيمة تدل على صدق عالي للمقياس .

الأساليب الاحصائية :

- الاساليب الاحصائية التي تم استخدامها في البحث وبالاستناد على استخدم البرنامج الاحصائي (Spss) الإصدار (16) في معالجة البيانات واستخراج النتائج ، والاساليب هي :
- 1) الوسط الحسابي : وهو احد مقاييس النزعة المركزية الذي يستخدم لغرض معرفة مستوى الاجابات حول كل متغير
- 2) الانحراف المعياري : وهو احد مقاييس التشتت الذي يستخدم لقياس درجة التشتت المطلق لقيم الإجابات عن وسطها الحسابي .
- 3) معامل الاختلاف : وهو احد مقاييس التشتت يستخدم لقياس درجة التشتت النسبي لقيم الإجابات عن وسطها الحسابي وهو نسبة مئوية .
- 4) معامل الارتباط البسيط (Spearman) : وهو أداة احصائية غير معلمية تستخدم لتحديد نوع العلاقة بين متغيرات البحث في المخطط الفرضي لقياس الارتباط.
- 5) معامل الانحدار البسط : أسلوب يستخدم لتحديد تأثير متغير مستقل واحد في متغير معتمد واحد .
- 6) اختبار (Mann - Whitney) : لتحديد الفروق في الإجابات بين كل عينتين مستقلتين وهو من أساليب الإحصاء الامثلمي .
- 7) الأهمية النسبية لكل استراتيجية الايضاء الواسع : والتي نتجت من قسمة الوسط الحسابي لكل استراتيجية على الأهمية القصوى (المقياس ليكرت) (5) في 100%
الأهمية النسبية لكل استراتيجية =
$$\frac{\text{متوسط الإجابة العام لل استراتيجية}}{\text{الأهمية القصوى (5)}} \times 100$$

ثانياً : مرنكزات نظرية

1. نماذج ستراتيجيات الايضاء الواسع :

تركز ستراتيجيات الايضاء الواسع على انتاج السلع والخدمات الفردية وبنفس تكلفه الانتاج الواسع من خلال التصميم المندمج (Modularity) والمرونة وتفاعل الشركة مع الزبون في مرحلة ما من دورة الانتاج (Christensen , 2012 : 1) . هناك عدة نماذج لستراتيجيات الايضاء الواسع وهي (Matulik, 2008 : 23-28) :

- 1) نموذج ستراتيجية الايضاء الواسع من وجهة نظر (Lampel and Mintzberg 1996) : يصنف هذا النموذج ستراتيجيات الايضاء الواسع من وجهة نظر مشاركة الزبائن ، وقد حدد سلسلة متصلة من خمس ستراتيجيات تتمتد من عدم المشاركة (المعياري الصرف) الى التصميم المنطلق من المشاركة (الايضائي الصرف) وبالتالي هي مكونه من ثلاثة انواع من المعيارية ونوعين من الايصادية هي (2) 2007 , Nahmens 2008 : 14-15 و (18-19) ALAPIETI, 2012 : 2008 , Stump : أ. المعياري الصرف (pure standardization) : تعمل هذه الستراتيجية على اساس التصميم السائد الذي يستهدف اوسع مجموعه ممكنه من المشترين و التي تنتج على نطاق واسع و يتم توزيعها عادة على الجميع و المنتج يكون موحد تماما و لا يوجد تمييز بين الزبائن .

ب. المعياري المجزء (segmented standardization) : تستجيب الشركات لاحتياجات مجموعات مختلفة من المشترين ، ولكن المنتج يكون موحد داخل تلك المجموعات و تكون الايصادية من خلال الانتاج على اساس التوقعات لاحتياجات الزبائن بدلًا من الطلبات الفردية للزبائن .

ج. المعياري الايصادي (customized standardization) : تصنيع منتجات حسب الطلبات و من الاجزاء القياسية و التي تعرف ايضا بالتجمیع حسب الطلب ، وان هذه الستراتيجية تسمح للزبون ببساطه ان يقرر ما هي مميزات انتاجها الواسع وما اذا كانت موجودة في المنتجات الفردية .

د. الايضاء الموجه للزبون (Tailored customization) : تقدم هذه الستراتيجية نموذجا اوليا للمنتج الى المشتري المحتمل و من ثم تقوم الشركة بتكييفه او تغييره بما يلبي الرغبات او الاحتياجات الفردية للزبون و يكون الايضاء في مرحلة التصنيع و ليس بمرحلة التصميم

هـ. الايضاء الصرف (pure customization) : يتم ايضاء المنتج من نقطة الصفر وتعتبر هذه الستراتيجية أعلى درجة من الايضاء الواسع ، من خلال تلبيتها لمتطلبات الزبون في وقت مبكر من بداية مرحلة عملية التصميم وبالتالي تؤثر على جميع مراحل سلسلة القيمة .

(2) نموذج استراتيجية الايضاء الواسع حسب المنتج والتمثيل حسب وجهة نظر Pine and Gilmore (1997) :

ادخل Pine and Gilmore (1997) هذا التصنيف حسب المنتج والتعميل لستراتيجيات الأيضاء الواسع التي استحوذت على الأبعاد الأساسية لمداخل الأيضاء ، والتي قد وصفت في شكل رقم (2) وهي (Mattila , 2012 و 2010 ، 29- 33 : Altonen و (الاتروشي, 2000 : 33-35) :

أ. الأيضاء التكيفي (Adaptive customization) : وهو تعديل المنتجات المعيارية لتناسب احتياجات كل زبون بعد شراءه للمنتج من خلال الاستخدام او تطبيق المنتج النهائي . يخلق موفر المنتج تباينات متعددة في المعاير ، ولغرض القابلية الأيصادية والعرض يستمد كل زبون قيمته الخاصة من المنتج . و هذا المدخل مناسب عندما يريد الزبون المنتج لاداء مختلف وفي مجالات مختلفة ، والتكنولوجيا المتاحة تجعل من الممكن ابقاء المنتج من تنقاء نفسه ، ويكون هناك حوار بين الزبون والمنتج وايضاً بين الزبون وموفر المنتج .

ب. الأيضاء التجميلي (Cosmetic customization) : يتم اعتماد هذا المدخل حينما يكون المنتج معياري ويرضي الزبائن وان المظهر الخارجي او طريقة تقديم الخدمة تحتاج ان تكون ايصاديه فقط ، ويكون مناسب في حالة استخدام الزبائن للمنتج بالطريقه نفسها ويكونوا مهتمين فقط في الطريقة الفريدة لكيفية عرضه بدلاً من ايضاء المنتج حيث يتم طرح معيار على حده لكل زبون . و يحدث الايضاء التجميلي في الغالب او بالقرب من نهاية سلسلة القيمة،

شكل (2) يوضح ستراتيجيات الأيضاء الواسع (Pine and Gilmore) (المعدل)



Source : Riihimaa, Jaakkko& Ruohonen, Mikko& Mäkipää, Marko, 2004, Transitions in Mass Customization Strategies Requirements for Information Systems , FRONTIERS OF E-BUSINESS RESEARCH 2004 : 376

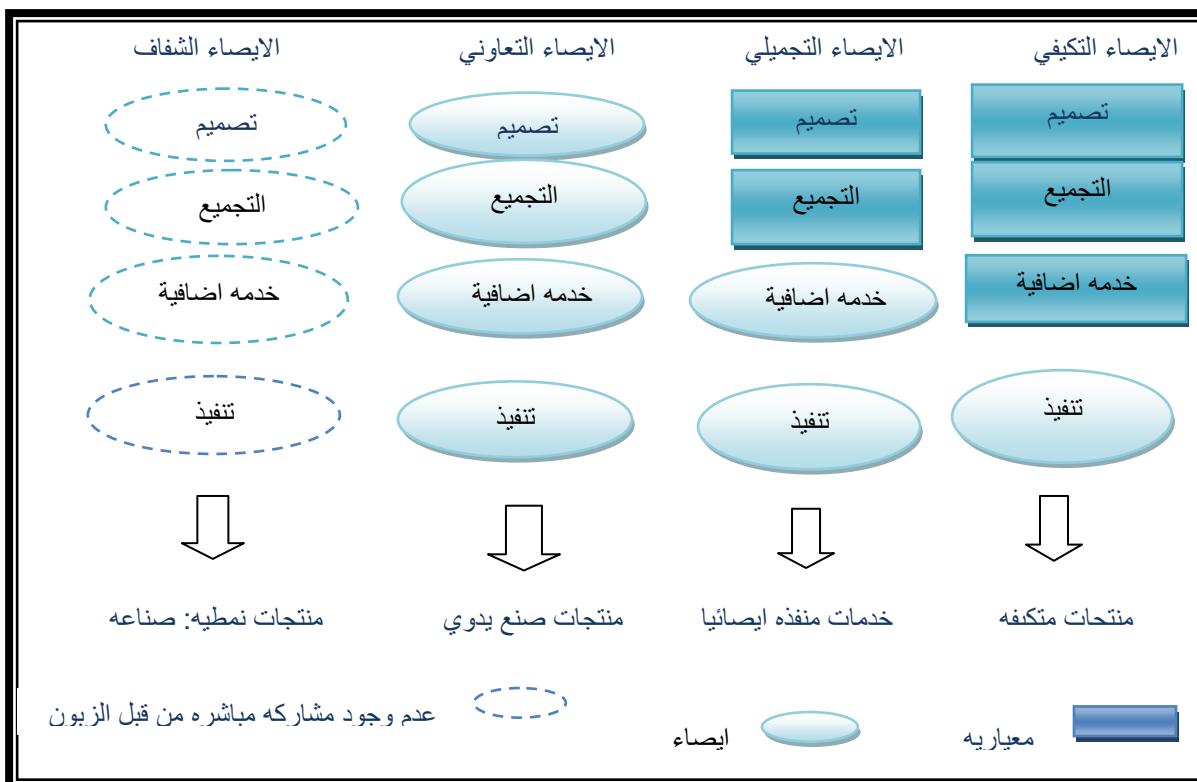
وعلى الرغم من ان الايضاء التجميلي قد يبدو مجرد تجميل الا انه لا يزال يضيف قيمة للزبائن. مثل خيطة اسم الزبون على المنتج يخلق له الفريدة و لكنه لا يتطلب الى الحوار المرتبط بالايضاء التعاونى .

ج.الايضاء التعاوني (Collaborative customization) : وهذا المدخل يعرف ايضاً (بالتكون المشترك) ويشرك الزبائن في مرحلة تصميم المنتج ، و هو يمثل جوهر الايضاء الواسع من خلال تكامله مع الزبائن ويعمل على اساس انشاء حوار بين المصنع و الزبون ، و يسمح بمساعدة الزبون على تحديد احتياجاته والتاثير على نتائج المنتج بناء على الامكانيات المتاحه له . و يكون الايضاء التعاوني مناسباً عندما لا يستطيع الزبائن التعبير عن ما يريدون بسهولة ومحظيين نتيجة كثرة الخيارات المقدمه لهم . و ايضاً يقلل من تضحيه

الزيون (وتعرف بأنها الفجوة بين ما يقبل الزيون به وما يحتاجه حقا حتى لو كان الزيون لا يعرف ما هي هذه الاحتياجات او لا يمكنه التعبير عنها) و ان امكانية التاثير على تصميم المنتج يسمح بتقليل الفجوة .

د. الإيصال الشفاف (Transparent customization) : يوفر للزبائن المنتجات او الخدمات الفردية بطريقه غير ملحوظه و من دون السماح للزبائن معرفة ان الإيصال حدث فقط . وهذا المدخل يكون مناسب للشركات التي لها القابليه على التنبؤ باحتياجات الزبائن وخصوصا عند ازرعاج الزبائن من التعاون المباشر من الشركة ، فبدلا من مشاركة الزبائن في تكوين المنتج فالإيصال الشفاف يراقب سلوكيات الزبائن مع مرور الوقت ويبحث عن التفصيات ثم يمكنه من التنبؤ وايصال عروضه ضمن تكتم حزمه معياريه . وهذا المدخل في عميق سلسلة القيمة والتعاونيه في آن واحد ولكن الفرق الاساسي هو عدم وجود حوار بين المشتري والموفر ، اي مشاركة الزبائن في الاتشاء غير موجوده . وسيوضح شكل رقم (3) اثبات عدم وجود مشاركة الزبائن في الاتشاء وتمثل طبيعة الإيصال الشفاف بالخط المنقط.

شكل (3) يوضح مداخل ومستويات الإيصال الواسع



Source : Aiste Altonen,2011, Success Factors of Mass Customization Cases: Chocri and Shoes of Prey , Department of Management and International Business Aalto University School of Economics , P : 33

(3) نموذج استراتيجية الإيصال الواسع من وجهة نظر العملية ل Duray et al. (2000):
وصف (Product modularity) (product modularity). وهذا التصنيف لا يمكن أن يجادل بأن كفاءة الإنتاج في الإيصال الواسع تتحقق من دون النمذجة . وذكر Pine (1993) أن تحقيق الإيصال الواسع الصحيح يحتاج إلى التنوع في الإنتاج ، و أضاف Baldwin and Clark (1994) أن النمذجة (modularity) تسمح بتحقيق وفورات الحجم والنطاق عبر خطوط الإنتاج ، و تم اقترح McCutcheon et al. (1994) أن تصميم وحدات المنتج المتعددة من شأنه أن يوفر التسريع بالعملية عن طريق الحد من أوقات التسليم, (Steiner , 2012 , 8: 2012) . وارضاء شريحة واسعة من الزبائن (العلي , 2000 : 151) .

وعرف Jiao and Tseng (1999) النمذجة (Modularity) بأنه مفهوم تحلل النظام إلى أجزاء مستقلة أو إلى وحدات النمذجة التي يمكن علاجها كوحدات منطقية . وباستخدام نهج وحدات النمذجة يتم تصميم المنتج بطريقة أجزاء من المنتج تعتمد على الأجزاء المعيارية . ويتحقق ذلك من خلال الجمع بين الإicasانية أو تعديل هذه الوحدات . وينظر Ulrich and Tung (1991) إلى النمذجة اعتماد على نوعين من خصائص التصميم : (1) التشابه بين الهندسة المعمارية المادية والوظيفية للتصميم (2) التقليل إلى أدنى حد من التفاعل بين الأجزاء المادية . 8 : 2012 (Steiner,).

ويصنف Duray et al. (2000) اربعة انواع من مشاركة الزبائن في الإicasاء الواسع و موضحة في شكل رقم (4) وهذه الانواع هي (17 : 2008 , 2011 : 15 : Stump , 2011 : Laurindo , 2012 : Ristov , 2011 :) :

(Kissimoto & 2) :

أ. المصنعون (fabricators) : تنفذ هذه الاستراتيجية بمشاركة الزبائن والنمذجة من بداية العملية (في مراحل التصميم والتجميع من دورة الإنتاج) ، وهم على استعداد لاستخدام الأجزاء المشتركة بالإضافة إلى امكانية استخدام اجزاء جديدة او تكيف التصميم لتلبية متطلبات الزبائن، لكي تقدم تصميم فريد لكل زبون و تمثل هذه الاستراتيجية بالايصاد الصرف لكنها تشتمل اجزاء النمذجه لتحقيق القواسم المشتركة .

ب. المشاركة الزبون (involvers) : يتيح للزبائن المشاركة في المراحل الاولى لعملية التصميم والتجميع المنتج ويكون التصميم ضمن مجموعة وحدات المعيارية لكن تستخدم النمذجة في المراحل الاولى من التجميع و التسليم فقط و بالرغم من مشاركة الزبون في المراحل الاولى لكن لا يتم تصنيع اجزاء جديدة له حيث يستخدم الاجزاء المعيارية في مرحلة التجميع .

ج. النمذجيون (المعياريون) (modularizers) : تعكس اساليب الإنتاج الواسع و لكن ليس بطريقه المباشره كما في التجمعيون ، و يشارك الزبائن في المراحل النهائية و المتمثلة بالتجميع والتسليم و تستخدم النمذجة في المراحل الاولى من العملية والمتمثلة بالتصميم والتجميع ، يستخدم المنتج قاعدة موحدة من وحدات النمذجة القياسية لتصميم والتجميع و يتم دمج احتياجات الزبائن المحددة في مرحلة التجميع و التسليم .

د. التجمعيون (assemblers) : في هذه الاستراتيجية يكون مشاركة الزبون واستخدام النمذجة في المراحل المتأخره من دورة الإنتاج والمتمثلة بمرحلة التجميع والتسليم ويتاح للزبون الاختيار مجموعات مختلفة من الميزات المعيارية ويكون التفاعل مع قاعدة بيانات النموذج للمنتج .

شكل (4) يوضح مصفوفة تجميع من تكوينات الأيصاد الواسع ل (Duray et al. 2000)

نوع من النمذجة				
نقطة من إشراك العمالء	تصميم	تصنيع	تجميع	استخدام
تصميم	Fabricators \ المصنعين		\ المشاركة الزيون Involvers	
تصنيع				
تجميع	Modularizers \ التمجيعيون (المعياريون)		Assemblers التجميعيون	
استخدام				

Source : NAHMENS, ISABELINA ,2007 , MASS CUSTOMIZATION STRATEGIES AND THEIR RELATIONSHIP TO LEAN PRODUCTION IN THE HOMEBUILDING INDUSTRY , P : 16

وهذا المودج يحتفظ بتصنيف (Pine and Gilmore 1997) ببنائه بعد المدجه خواحده من الابعاد ولا يتم تضمين الخدمة كأسلوب للأيصاد الواسع .

2. أدوات الإنتاج الرشيق :

هناك أدوات عديدة للإنتاج الرشيق في حالة استخدامها بطرق سليمه تعطي أفضل النتائج ، وان تحديد المصدر الحقيقي للضياع يجعل من السهل استخدام الاداة المناسبة التي ستساعد في الحد او القضاء على الضياع (Paneru , 2011) , و من هذه الأدوات :

(1) العمل المعياري (Standardized work) : وهو يتضمن تنظيم كل وظيفة والتي نفذت بالطريقة الاكثر فاعلية وبغض النظر عن يقون بالمهنة نفسها وينبغي ان يحقق مستوى من الجودة (Said , 2008 : 8) , وبذلك يجب وصف العمليات والاجراءات التي تنفذ في مراحل الإنتاج بشكل دقيق ومفصل لكي يقلل الاختلافات في عمليات التصنيع وان ارتفاع مستوى توحيد العملية يمكن الشركة من توسيع قدرتها الانتاجية ومن دون عرقله , وان العمل القياسي في الإنتاج الرشيق لديه العديد من العناصر الرئيسية و هي تتضمن تسلسل العمليات الموحدة، والوقت القياسي (Takt time) ، ومستوى المخزون . (Barac et al , 2010: 328) .

(2) الادارة المرئية (Visual Management) : وهي جزء اساسي في بيئة الإنتاج الرشيق ويمكن تطبيقها على جميع المستويات والادارات داخل المنظمة ويطلب التزام ومشاركة الجميع ويجب على الجميع ان يكونون قادرين على رؤية وفهم حالة النظام (Hawkins & knowledge , 2001:18) . وتعتبر الادارة المرئية هي شكل من اشكال الاتصال ويمكن استخدامها لتوجيه تدفق وتحديد المشاكل | الاحتياجات | وحالة الحد الادنى من التفاعل مع الشخص، وعادة تكون هذه الحلول بدون تكلفة او تكون مكلفة بشكل قليل ويمكن تنفيذها بسرعه لتحسين المعلومات والتدفقات الوثيقه، توفر الاشارات البسيطة فهم الفوري للحالة مثل المخططات والاشارات الضوئية وتعليمات السلامة والعلامات التحذيرية وغيرها من الامثلة (Chandrasekaran , 2011 : 83) . وهناك عنصرا حيويا في الادارة المرئية وهو نظام (5S) (Goforth , 2007 : 23) .

(3) تنظيم وترتيب المكان | انشطة (5S) : هو نظام تنظيم مكان العمل و يعتبر امر اساسي لتنفيذ الإنتاج الرشيق وان 5S هو اشاره الى خمس كلمات يابانيه وصفت لتنظيم القياسي (Abidin , 2008 : 5-6) و يتطلب تطبيقها الى الالتزام من قبل الادارة العليا وجميع العاملين في المنظمة (عثمان, 2007 , 118 : 2007) .

هي (Barac et al ,2010 : 24-27 ,Goforth , 2007 : 83) و (Chandrasekaran, 2011 : 329-330) :

أ. الفرز (Sort) : و هو فرز ما هو مطلوب وما هو غير المطلوب وبالتالي هو القضاء على الفوضى بـ. الترتيب (Set in Order) : و هو ترتيب الاشياء الاساسية لجعلها سهلة المنال و ان الهدف من ذلك هو تقليل حركة العاملين اثناء اداء عملهم .

ج. تألق (Shine) : و هو الحفاظ على نظافة المكان في مكان العمل للحد من مشاكل المرتبطة بالنظافة لكي تحسن بينة العمل وجعلها اكثراً اماناً للعمال حيث في بعض العمليات الصناعية يكون الغبار احد الاسباب التي تؤدي الى الانتاج الضعيف او الالوان الفاتحة و لذلك تستخدم اضاءه عاليه في المصانع .

د. التوحيد او الاستقرار (Standardise) : يجب ان تكون العناصر الثلاثه اعلاه موحدة ومكتوبة كاجراءات واضحة و بافضل السبل من فرز و ترتيب و تألق .

هـ. المحافظه او الأدامه (Sustain) : المحافظه على ثقافة 5S بين العاملين في الشركة ودعم التعليم وان تصبيع 5S جزءاً من نظام الشركة .

وهناك بعض المدراء من يضيف خطوتين اثنتين الى 5S لكي تؤسس و ترعى مكان عمل رشيق وهم : السلامة (safety) و الدعم \ الصيانة (safety & maintenance) (Heizer & Render , 2008 : 643) .

4(التحسين المستمر (Kaizen) : ان السعي المتواصل للتحسينات في النظام هو اداة هامه اخرى في تطبيقات الرشيق (4 : Degirmenci , 2008 : 15) . و ان Kaizen هي كلمه يابانيه تعنى التحسين التدريجي لا ينتهي في جميع جوانب الحياة و هو يمثل قلب التحسينات النوعيه في الشركات اليابانيه (Hawkins & knowledge , 2001 : 15) . ويستخدم هذا النهج لخلق خبرات من خلال التجربة والخطأ في القضاء على الضياعات و تبسيط العمليات و يتم تكرار هذا النهج مراراً وتكراراً للبحث باستمرار عن المشاكل والحلول والقضاء على الانشطه التي لاتضيف قيمة (Goforth , 2007 : 29) و ان حل المشكلات في اطار كايزن هو مدخل وظيفي و منهجي شامل و تعاوني (Chandrasekaran , 2011 : 84) .

5(تسوية الانتاج : ويطلق عليه ايضاً التحميل المنتظم او المتماثل للمصنع (Uniform Plant Loading), ويطلق عليها باللغة اليابانية (Heijunka) (الاسي , 2012 : 65) . ان من المهم في نظام الانتاج الرشيق الانتقال الى درجة أعلى من عملية المراقبة من اجل السعي للحد من الضياعات و ان تسوية الانتاج (Heijunka) يمثل الاداة لتحقيق ذلك . حيث ترکز تسوية الانتاج على تحقيق مستويات انتاج ثابتة ، و يجب ان تكون جدوله الانتاج سلسه لكي تنتج الكميه الصحيحه عملياً من الاجزاء و استعمال القوة البشرية بشكل كفوء . و إذا كان تسوية الانتاج ليس ثابتاً فهذا يؤدي إلى ضياع (هدر) في موقع العمل (مثل المخزون تحت التشغيل) (Said , 2008 : 8) . ويعتبر Heijunka هو مفهوم التشغيل الرئيسي للانتاج في الوقت المحدد (JIT) , حيث الاجزاء في Heijunka يجب ان تجهز لعملية التجميع وبكميات صغيرة وبدون تأخير وهذا يستوجب استخدام بطاقات كابان (سيتم شرحها لاحقاً) و من فوائد Heijunka له قابلية تخفيض وقت الانتظار و بتقليل خسائر الوقت بسبب التغير الكلي . و يتم تجميع المنتجات المتعددة بشكل آني بدلاً من أن تكريس الخط أولًا إلى منتج واحد ثم تغيير خط كامل لإنتاج آخر ، ونادرًا ما يغير خط كامل بين المنتجات . (Hawkins & knowledge , 2001 : 12) .

6(في الوقت المحدد (JIT) : وهو انتاج السلع والخدمات عند الحاجة الفعلية وليس قبل الاحتياج لكي لا تكون كمخزون و لذلك فان الزبون يجب ان ينتظر لحين انتاج طلبه و يعرف الانتاج في الوقت المحدد بأنه يهدف لتلبية الطلب بشكل آني و بجودة مثاليه وبدون هدر (Slack et al , 2004 : 519) . وان JIT هي فلسفة يابانيه في تطبيق التصنيع وانها تتطوّي على وجود العناصر المناسبة مع الجودة المناسبة وبالوقت المناسب (Panrash , 2011 : 25-26) . وهذا يؤدي الى تخفيض المخزون باكثر من 50% و تخفيض المهل الزمنيه باكثر من 50% وتخفيض معدل العيوب وتلبية الطلب باقل كلفة ممكنة (Chandrasekaran , 2011 : 20) . (83)

و تستند مبادئ JIT على استخدام الشانع لوصف مدخل تصنيع الانتاج قليل المخزون حيث يتم انتهاء من الاجزاء المناسبة في الوقت المناسب ، يستخدم نظام السحب حيث يتم انتاج الاجزاء فقط اذا كانت هناك حاجة لها (Paneru , 2011 : 26) . و يتم استخدام نظام كانبان لمراقبة عملية سحب فعاله (Paneru , 2011 : 26) .

ويقصد بنظام كانبان (Kanban) و هو تطبيق في الانتاج الرشيق بستخدام اوني التخزين وبطاقات واشارات الكترونية لجعل نظم الانتاج يستجيب للاحتجاجات الحقيقة وليس للتكهنات والتوقعات (Goforth , 2007 : 40) ، وكانبان هو مصطلح ياباني يشير الى البطاقة التي جاءت من معنى الاشارة لغرض تقليل المخزون من خلال استخدام اليابان نظام سحب المخزون من محطات العمل وقد استخدم اليابان البطاقة او الاشارة الى الحاجة لحاوية اخرى من المواد والتي تدعى كانبان ، وهذه البطاقة تفوض لتزويد الحاوية الثانية (Heizer & Render, 2008 : 652) .

7) الجودة عند المصدر (Quality at the Source) : ان مطابقة توقعات الزبائن هي خاصية مهمة للانتاج الرشيق و ان طريقة تحقيق هذه المطابقة بواسطة تطبيق الجودة عند المصدر التي هي فلسفة معرفة العيوب و تصحيحها من مصدرها . وقد استخدم مصطلح Jidoka (الاتمته مع لمسه بشريه) من قبل نظام انتاج تويوتا لايقاف العمل او توماتيكيا عند حدوث اي شئ خطأ في عملية الانتاج ، تميل Jidoka الى فصل نشاطات العامل و الماكنة بواسطة تحرير العمال من توجيههم نحو المكان طوال الوقت وهذا يسمح للعمال بإجراء اعمال متعددة في وقت واحد (Krajewski et al., 2010 : 320) و لتشجيع العمل بواسطة (Jidoka) تناح لكل عامل فرصة حصول على مفتاح تبديل التي يمكن استخدامها لتفعيل أصوات استدعاء للمشرف و التي تدعى (Andons) او ايقاف الانتاج عند ملاحظة ان هناك مشكله في الجودة و ان هناك خمسة انواع مختلفة من الاوضاء التي تغنى مشاكل مختلفه وتستدعي المساعدة (Russll & TaylorIII , 2000 : 753) و بالتالي ان هدف النهائي المتمثل في Jidoka هو منع العيوب .

و يمثل واحد من مداخل تنفيذ الجودة من المصدر هو استخدام معالجة الخطأ والذي يدعى (Poka-yoke) او طرق اثبات الاخطاء (Krajewski et al., 2010 : 320) ، وان Poka تعني خطأ غير المقصود و yoke تعني وسائل منع الخطأ ، وبالتالي فأن Poka-yoke تعني تطبيق ادوات اثبات الخطأ البسيطة وبكلفة منخفضة التي تكشف عن حالات الغير طبيعيه قبل ظهورها او بمجرد ظهورها توقف الانتاج لمنع حدوث العيوب ، حيث تقدم Poka-yoke تغذية عكسية فوريه للإجراءات المضادة (Goforth , 2007 : 31) .

3 . بناء المنظمة الرشيقه (Building a “Lean” organization) :
لكي تكون المنظمة رشيقه يجب أن تتبع المبادئ الأربع عشر التي ساعدت على جعل تويوتا ناجحة . و وفقاً لطريقة تويوتا (2007) هذه المبادئ هي (Heizer & Render , Stacks et al , 2009 : 4-8) :

1. إسناد قرارات الإدارة الخاصة بالمنظمة على فلسفة طويلة الأجل ، حتى ولو كانت على حساب أهداف المالية قصيرة الأجل .
 2. إنشاء تدفق العملية المستمر لإظهار المشاكل إلى السطح .
 3. استخدام نظام "السحب" لتجنب الإفراط في الإنتاج .
 4. تسوية الانتاج (heijunka). (عمل ببطء وليس بسرعة).
 5. بناء ثقافة التوقف لإصلاح المشاكل للحصول على الجودة المناسبة من المرة الأولى .
 6. المهام والعمليات المعيارية هي الأساس للتحسين المستمر وتطوير قدرات الموظفين.
 7. استخدام الادارة المرئية حتى لا يتم إخاء أيه مشكله .
 8. استخدام التكنولوجيا الموثوق بها فقط و التي تم اختبارها بدقة من قبل الموظفين والعمليات.
 9. تربية القادة الذين يفهمون العمل كلية ، ومارسة الفلسفة ويعلمونها لآخرين .
 10. تطوير الموظفين الاستثنائيين والفرق الذين يتبعون فلسفة الشركة .
 11. احترام الشبكة الموسعة من الشركاء و المجهزين من خلال تحديهم ومساعدتهم على التحسين.
 12. المتابعة الشخصية لفهم الحالة بصورة دقيقه .
 13. اتخاذ القرارات بتوافق الآراء بتأني ، معتبرا جميع الخيارات شاملة وتنفيذ القرارات بسرعة .
 14. تصبح المنظمة متلعة من خلال التفكير المستمر (hansei) والتحسين المستمر (kaizen).
- لقد بين (Liker 2004) ان هذه المبادئ تقود التقنيات والأدوات للإنتاج الرشيق ، وقد قسمها الى أربعة أقسام وهي : (Nahmens , 2007:32-36)

- أ. فلسفة طويلة الأمد (تتضمن مبدأ رقم 1) .
ب. العملية الصحيحة سوف تقدم النتائج المناسبة (من مبدأ رقم 2 الى مبدأ رقم 8) .
ج. إضافة القيمة للمنظمة بواسطة تطوير العاملين والشركاء (من مبدأ رقم 9 الى مبدأ رقم 11).
د. تقدّم الحل لجذور المشاكل المستمرة إلى التعلم (من مبدأ رقم 12 الى مبدأ رقم 14) .
ووضوح (Liker 2004) ان المبادئ (من مبدأ 2 الى مبدأ 8) تكون مرتبطة بصورة مستمرة بنظام الانتاج وتحقق هذه المبادئ من خلال توفر سبعة أدوات وهي : { التحسين المستمر , JIT, تسوية الانتاج , الجودة عند المصدر , العمل المعياري , الادارة المرئية , تنظيم مكان العمل (5S) } (والتي اعتمدها الباحثة كأدوات لنظام انتاج للايصاد الواسع) .
4. الانتاج الرشيق كأحد عوامل التمكين للايصاد الواسع :
اعتبروا G. Da Silveira et al. (2000) ان الانتاج الرشيق هو وسيلة فعالة لتلبية احتياجات الزبائن ،
و يتناول انتاج الايصاد الواسع اربعة عناصر من الانتاج الرشيق و هي (: 6) :
أ. تطوير المنتجات .
ب. سلسلة التجهيز .
ج. إدارة خطوط الانتاج (Shop floor) .
د. خدمات ما بعد البيع .
و لنجاح تنفيذ نظام الايصاد الواسع من الضروري الأخذ بنظر الاعتبار ما يلي ،
G. Da Silveira et al (2001) :
1(تحديد القيمة على أساس الزبائن .
2(التركيز على الأنشطة التي تخلق القيمة والقضاء على جميع الضياعات في جميع خطوات الإنتاج .
3(إعادة تنظيم خلق أنشطة القيمة الفعالة في العمليات من دون انقطاع وإدراج متغير الإنتاج عند المستويات المرتفعة .
5. امكانية تطبيق الانتاج الرشيق للايصاد الواسع :
وضح Stump (2008) ان ممارسات و أدوات الرشيق الرئيسية التي تطبق في ستراتيجيات الايصاد الواسع تلخص في النقاط التالية (34 : Stump , 2008) :
1(يمكن الاستفادة من اداة الادارة المرئية و 5S في الايصاد الواسع وبغض النظر عن نوع الستراتيجية وهما تساعدان الى حد كبير في انشاء خطوط الانتاج (shop floor) المنظمه ، و يجب ان يسعى الايصاد الواسع الى تحسين عملياته بشكل مستمر والقضاء على الضياعات كلما كان ذلك ممكنا وفي حين ان قدرات الانتاج الرشيق قد تكون اكثر صعوبة في العملية لبعض أنماط الايصاد الواسع بينما مبادئ الانتاج الرشيق لا تزال سارية .
2(ان من أدوات الانتاج الرشيق التي ليس من السهل تكييفها لتشتمل عمليات الايصاد الواسع المستقرة و الموحدة هما JIT و Jidoka (جودة عند المصدر) لأنهما عرفا جيدا في الايصاد الواسع واتضح ان الايصاد الواسع لا يتضمن أي درجة من الاستقرارية والتوحيد و كلما زاد التنوع ومشاركة الزبائن في وقت مبكر من سلسلة القيمة كلما أصبحا اكثر صعوبة لتطبيق ومع ذلك يمكن التوصل الى درجة معينة من التوحيد ومهمما كانت صغيرة و في اي عملية ، وانه يمكن لآدوات مثل نمذجة العملية (process modularity) التي تساعد في انشاء بعض الاستقرار في العملية عندما لا شيء يقدم بواسطة المنتج .

(3)اداة تسوية الانتاج (Heijunka) و JIT (و الذي يتضمن مفاهيم السحب و التدفق المستمر) هي ايضاً صعبة للغاية لاستخدامها في الايصال الواسع على الاقل بالنسبة للمشاركين والمصنعين حيث الايصال يحدث في وقت مبكر من سلسلة القيمة وعندها تكون التفرد لكل منتج وبدقه اكثراً يصبح توقع الطلب اكثراً صعبوبة وعلى نحو متزايد حيث المنتجات من المحتمل ان تكون اكثراً اختلافاً في محتوى العمل و بهذا يجعل انتاج واستخدام التجانس شبه مستحيل في كثير من بینات الايصال الواسع.

وتوصل Stump (2008) الى ان العديد من ادوات الانتاج الرشيق المشتركة تكون غير قابلة للتطبيق على ما يbedo في بینات التصنيع بالايصال الواسع و أن هناك العديد من جوانب الانتاج الرشيق التي يمكن نقلاً منها ، وواقع الانتاج الرشيق هو فلسفة تشمل جميع جوانب الانتاج و ضمن هذه الفلسفة الثقافية في بعض المناطق مثل العمل الجماعي والتحسين المستمر والادارة المرئية و 5S و حل المشكلات و القضاء على الضياعات التي جميعها يمكن تطبيقها مباشرة في اي بيئة للايصال الواسع (Stump , 2008 : 34 - 35) .

ثالثاً : الجانب العملي

1. اختبار فرضيات الفروق المعنوية لعينة البحث بين الشركتين حول المتغيرات :

تم قياس مدى الاختلاف بين الشركتين مجال البحث من خلال الاستناد على اختبار (Mann- Whitney) حيث يستخدم لقياس مدى تجانس عينتين مستقلتين والجدول رقم (2) يبيّن نتائج الاختبار .

جدول (2) يوضح اختبار(Mann- Whitney) لعينة البحث

الستراتيجية الشفافة	الستراتيجية الجميلية	الستراتيجية التكيفية	الستراتيجية التعاونية	الادوات	
305.500	268.000	392.000	292.000	287.500	Mann- Whitney U
.119	.031	.866	.076	.067	*مستوى المعنوية

*مستوى المعنوية = 0.05 ، ذو اختبار (2-tailed)

و تظهر النتائج في الجدول (2) ما يلى :

1(بلغت مستوى المعنوية المتحققة لادوات الانتاج الرشيق اجمالاً (0.067) وهي اكبر من مستوى المعنوية وبالبالغة (0.05) مما يؤشر وجود التجانس بين الشركتين المبحوثتين .

2(اما بالنسبة ل استراتيجيات الايصال الواسع ، فقد بلغت مستوى المعنوية ل (ال استراتيجية التعاونية وال استراتيجية التكيفية وال استراتيجية الشفافة) و يوازن (0.076) ، (0.866) ، (0.119) على التوالي وهي اكبر من مستوى المعنوية و البالغة (0.05) و بالتالي حققت التجانس بين الشركتين المبحوثتين ، ما عدا استراتيجية التجميلية فهي حققت مستوى المعنوية بواقع (0.031) . وعليه ستعمل الباحثة على معاملة الشركتين كمجتمع واحد ومع اخذ عينة منها مكونة من 68 فرداً تكونها حققت التجانس نسبة 75% من المجموع الكلى ل استراتيجيات الايصال⁽¹⁾ .

2. عرض النتائج وتحليلها وتفسيرها على مستوى الشركتين :

لوصف متغيرات البحث تم الاستناد على الوسط الحسابي لحساب مستوى الإجابة حول الفقرات ، والانحراف المعياري لتقدير التشتت المطلق للإجابات ، ومعامل الاختلاف لتقدير التشتت النسبي للإجابات إفراد عينة البحث على الاستبيانة وكما موضح في الجدول رقم (3) .

⁽¹⁾ باستشارة الدكتور صباح منفي | الإحصاء التطبيقي ، قسم الإحصاء في كلية الإدارة الاقتصاد | جامعة بغداد

جدول (3) يوضح الاوساط الحسابية والانحرافات المعيارية ومعامل الاختلاف لمتغيرات البحث الرئيسية والفرعية

معامل الاختلاف	الانحراف المعياري	الوسط الحسابي	المتغيرات
17.09	0.70	4.12	ادوات الانتاج الرشيق
16.78	0.70	4.20	
17.93	0.70	3.96	
17.93	0.72	4.05	
16.72	0.68	4.12	
17.56	0.72	4.11	
15.86	0.66	4.16	
16.83	0.70	4.23	7. تنظيم مكان العمل (5S)
18.28	0.72	3.99	ستراتيجيات الايصاد الواسع
16.84	0.68	4.15	
21.16	0.79	3.78	
16.93	0.69	4.09	
18.18	0.71	3.94	4. استراتيجية الشفافية

يبين الجدول رقم (3) الاوساط الحسابية والانحرافات المعيارية ومعامل التشتت لكلا المتغيرين ، ويتبين منه المستوى الاجمالي لادوات الانتاج الرشيق و استراتيجيات الايصاد الواسع وهو فوق المتوسط لافراد العينة وهذا ما يؤكد الوسط الحسابي العام لمتغير الادوات الانتاج الرشيق وبلغ (4.12) فوق الوسط المعياري البالغ (3) وكذلك استراتيجيات (التعاونية ، و التكيفية ، و التجميلية ، و الشفافية) البالغة (4.15) ، (3.78) ، (4.09) ، (3.94) على التوالي فوق الوسط المعياري البالغ (3)، وكان الانحراف المعياري ومعامل الاختلاف العام لادوات الانتاج الرشيق [(17.09) (0.70)] و اما استراتيجيات (التعاونية ، و التكيفية ، و التجميلية ، و الشفافية) كان الانحراف المعياري ومعامل الاختلاف العام لهم هو [(16.84) (0.68)] و [(21.16) (0.79)] و [(16.93) (0.69)] و [(18.18) (0.71)] على التوالي وللذان يعكسان درجة انسجام العينة في الإجابات ، وهذا يؤكد استخدام و أهمية أدوات الإنتاج الرشيق والستراتيجيات الأربع لعينه البحث .

3 . اختبار فرضيات البحث :

وضع البحث ثمانية فرضيات والتي تتعلق بالمتغير المستقل (ادوات الانتاج الرشيق) والمتغير التابع (استراتيجية الايصاد الواسع) . تضمنت الفرضيات (1 - 4) علاقة الارتباط والفرضيات من (5 - 8) علاقة التأثير وجرى اختبار الفرضيات من خلال تحليل الارتباط (سبيرمان) و تحليل الانحدار البسيط .

1) تحليل الارتباط : فيما يخص بعلاقات الارتباط فقد تم توضيحها في الجدول رقم (4) .

يتضح من الجدول رقم (4) ان هناك علاقة ارتباط قوية و بدلة معنوية و ايجابية بين ادوات الانتاج الرشيق اجمالاً وال استراتيجية التعاونية حيث بلغ معامل الارتباط (**0.629) و محققًا معنوية (0.000) بمعنى ان الزيادة والارتفاع في ادوات الانتاج الرشيق بمقدار(0.629) يؤدي الى تغير في الاتجاه نفسه في استراتيجية التعاونية وهذا يؤدي الى قبول الفرضية الاولى التي تنص (توجد علاقة ارتباط ذات دلالة معنوية بين ادوات الانتاج الرشيق و الاستراتيجية التعاونية) .

جدول (4) علاقات الارتباط بين أدوات الإنتاج الرشيق أجمالاً و استراتيجية الأبعاد الواسع

	استراتيجية الشفافية	استراتيجية الجميلية	استراتيجية التكيفية	استراتيجية التعاونية	الأدوات
معامل الارتباط	0.599**	0.633**	0.528**	0.629**	
المعنوية	0.000	0.000	0.000	0.000	

*المعنوية عند مستوى (0.01) معامل ارتباط الرتب سبيرمان .

ذلك يتضح من الجدول اعلاه انه توجد علاقة ارتباط قوية و بدلة معنوية و ايجابية بين ادوات الإنتاج الرشيق اجمالاً وال استراتيجية التكيفية حيث بلغ معامل الارتباط (0.528**) ومحقا معنوية (0.000) بمعنى ان الزيادة والارتفاع في ادوات الإنتاج الرشيق بمقدار(0.528) يؤدي الى تغير في الاتجاه نفسه في استراتيجية التكيفية وهذا يؤدي الى قبول الفرضية الثانية التي تنص (توجد علاقة ارتباط ذات دلالة معنوية بين ادوات الإنتاج الرشيق و استراتيجية التكيفية) .

ويتبين ايضا من الجدول رقم (4) انه توجد علاقة ارتباط قوية و بدلة معنوية و ايجابية بين ادوات الإنتاج الرشيق اجمالاً وال استراتيجية التجميلية و استراتيجية الشفافية حيث بلغ معامل الارتباط لها [(0.599**)(0.633**)] على التوالي ومحقا معنوية [(0.000)(0.000)] على التوالي , بمعنى ان الزيادة والارتفاع في ادوات الإنتاج الرشيق بمقدار(0.633) يؤدي الى تغير في الاتجاه نفسه في استراتيجية التجميلية ، وكذلك ان الزيادة والارتفاع في ادوات الإنتاج الرشيق بمقدار(0.599) يؤدي الى تغير في الاتجاه نفسه في استراتيجية الشفافية وهذا يؤدي الى قبول الفرضية الثالثة والرابعة التي تنصان (توجد علاقة ارتباط ذات دلالة معنوية بين ادوات الإنتاج الرشيق وال استراتيجية التجميلية) و (توجد علاقة ارتباط ذات دلالة معنوية بين ادوات الإنتاج الرشيق و استراتيجية الشفافية) على التوالي .

2(تحليل الانحدار:

فيما يخص الفرضية الخامسة والتي موضحة من خلال جدول رقم (5) يمكن ملاحظة الثابت ($\alpha=1.71$) والذي يعني أن قيمة المتغير المعتمد المستراتيجية التعاونية (1.71) عندما تكون ادوات الإنتاج الرشيق تساوي صفرًا. أما قيمة ($\beta=0.59$) فهي تدل على أن تغيراً مقداره (1) في الادوات الإنتاج الرشيق سيؤدي إلى تغير في المستراتيجية التعاونية مقداره (0.59) . وبلغت قيمة معامل التحديد البالغه ($R^2 = 0.37$) وهذه القيمة تؤشر القراءة التفسيرية للتغير من المتغير المستقل (ادوات الإنتاج الرشيق) للتغير المقابل من المتغير المعتمد (المستراتيجية التعاونية) وهي منخفضة .

اخيراً , يتضح من الجدول رقم (5) وجود علاقة تأثير معنوية بين ادوات الإنتاج الرشيق وال استراتيجية التعاونية , حيث بلغت قيمة F المحسوبة (33.802) وهي اكبر من F الجدولية (4.00) و معنوية لمستوى (0.000) وهذه النتائج تؤكد قبول الفرضية الخامسة (هناك علاقة تأثير معنوية لادوات الإنتاج الرشيق على المستراتيجية التعاونية) .

جدول (5) علاقة التأثير لادوات الإنتاج الرشيق على المستراتيجية التعاونية

R^2	df	β	α	* المعنوية **	F المحسوبة *	المتغيرات
0.376	1 (الانحدار) 56 (المتبقي)	0.592	1.717	0.000	33.802	ادوات الإنتاج الرشيق وال استراتيجية التعاونية

*المعنوية عند مستوى دلالة (0.05)
** قيمة F الجدولية = 4.00

وفي ضوء هذه الفرضية جرت صياغة علاقة دالية بين القيمة الحقيقة للمتغير التفسيري الرئيس (ادوات الإنتاج الرشيق) والمتغير الاستجابي الرئيس (المستراتيجية التعاونية) وكانت معادلة الانحدار الخطى كالتالي:

$$Y = a + bX$$

وبالتعويض في المعادله :

$$\text{ال استراتيجية التعاونية} = 1.717 + 0.592 \cdot (\text{ادوات الانتاج الرشيق})$$

بينما الفرضية السادسة والتي موضحة من خلال جدول رقم (6) يمكن ملاحظة الثابت ($\alpha=1.319$) والذي يعني أن قيمة المتغير المعتمد لل استراتيجية التكيفية (1.71) عندما تكون أدوات الانتاج الرشيق تساوي صفرأ. أما قيمة ($\beta=0.597$) فهي تدل على أن تغيراً مقداره (1) في أدوات الانتاج الرشيق سيؤدي إلى تغير في الاستراتيجية التكيفية مقداره (0.597). وبلغت قيمة معامل التحديد البالغه ($R^2 = 0.324$) وهذه القيمة تؤشر القدرة التفسيرية للتغير من المتغير المستقل (ادوات الانتاج الرشيق) للتغير المقابل من المتغير المعتمد (الاستراتيجية التكيفية) وهي منخفضة .

أخيرا ، يتضح من الجدول رقم (6) وجود علاقة تأثير معنوية بين أدوات الانتاج الرشيق و الاستراتيجية التكيفية ، حيث بلغت قيمة F المحسوبة (26.803) وهي اكبر من F الجدولية (4.00) و معنوية لمستوى (0.000) وهذه النتائج تؤكد قبول الفرضية السادسة (هناك علاقة تأثير معنوية لأدوات الانتاج الرشيق على الاستراتيجية التكيفية) .

وفي ضوء هذه الفرضية جرت صياغة علاقة دالية بين القيمة الحقيقة للمتغير التفسيري الرئيس (أدوات الانتاج الرشيق) والمتغير الاستجابي الرئيس (الاستراتيجية التكيفية) وكانت معادلة الانحدار الخطى كالتالي:

$$Y = a + bX$$

وبالتعويض في المعادله :

$$\text{ال استراتيجية التكيفية} = 1.319 + 0.597 \cdot (\text{ادوات الانتاج الرشيق})$$

جدول (6) علاقة تأثير لأدوات الانتاج الرشيق على الاستراتيجية التكيفية

R^2	df	β	α	* المعنوية	** F المحسوبة	المتغيرات
0.324	1 (الانحدار) 56 (المتبقي)	0.597	1.319	0.000	26.803	ادوات الانتاج الرشيق والاستراتيجية التكيفية

*المعنوية عند مستوى دلالة (0.05)
** قيمة F الجدولية = 4.00

اما بما يخص الفرضية السابعة والتي موضحة من خلال جدول رقم (7) يمكن ملاحظة الثابت ($\alpha=1.189$) والذي يعني أن قيمة المتغير المعتمد لل استراتيجية التجميلية (1.189) عندما تكون أدوات الانتاج الرشيق تساوي صفرأ. أما قيمة ($\beta=0.705$) فهي تدل على أن تغيراً مقداره (1) في أدوات الانتاج الرشيق سيؤدي إلى تغير في الاستراتيجية التجميلية مقداره (0.705). وبلغت قيمة معامل التحديد البالغه ($R^2 = 0.406$) وهذه القيمة تؤشر القدرة التفسيرية للتغير من المتغير المستقل (ادوات الانتاج الرشيق) للتغير المقابل من المتغير المعتمد (الاستراتيجية التجميلية) وهي منخفضة .

أخيرا ، يتضح من الجدول رقم (7) وجود علاقة تأثير معنوية بين أدوات الانتاج الرشيق وال استراتيجية التجميلية ، حيث بلغت قيمة F المحسوبة (38.304) وهي اكبر من F الجدولية (4.00) و معنوية لمستوى (0.000) وهذه النتائج تؤكد قبول الفرضية السابعة (هناك علاقة تأثير معنوية لأدوات الانتاج الرشيق على الاستراتيجية التجميلية) .

وفي ضوء هذه الفرضية جرت صياغة علاقة دالية بين القيمة الحقيقة للمتغير التفسيري الرئيس (أدوات الانتاج الرشيق) والمتغير الاستجابي الرئيس (الاستراتيجية التجميلية) وكانت معادلة الانحدار الخطى كالتالي:

$$Y = a + bX$$

وبالتعويض في المعادله :

$$\text{ال استراتيجية التجميلية} = 1.189 + 0.705 \cdot (\text{ادوات الانتاج الرشيق})$$

جدول (7) علاقات التأثير لأدوات الإنتاج الرشيق على الستراتيجية التجميلية

R^2	df	β	α	المعنوية *	F المحسوبة **	المتغيرات
0.406	1 (الانحدار) 56 (المتبقي)	0.705	1.189	0.000	38.304	أدوات الإنتاج الرشيق والستراتيجية التجميلية

*المعنوية عند مستوى دلالة (0.05)
**قيمة F الجدولية = 4.00

و بما يخص الفرضية الثامنة والتي موضحة من خلال جدول رقم (8) يمكن ملاحظة الثابت ($\alpha=0.855$) والذي يعني أن قيمة المتغير المعتمد الستراتيجية الشفافة (0.855) عندما تكون أدوات الإنتاج الرشيق تساوي صفرًا. أما قيمة ($\beta=0.750$) فهي تدل على أن تغيراً مقداره (1) في أدوات الإنتاج الرشيق سيؤدي إلى تغير في الستراتيجية الشفافة مقداره (0.750). وبلغت قيمة معامل التحديد البالغ ($R^2=0.463$) وهذه القيمة تؤشر القررة التفسيرية للتغير من المتغير المستقل (أدوات الإنتاج الرشيق) للتغير المقابل من المتغير المعتمد (الستراتيجية الشفافة) وهي منخفضة .

أخيرا ، يتضح من الجدول رقم (8) وجود علاقة تأثير معنوية بين أدوات الإنتاج الرشيق و الستراتيجية الشفافة ، حيث بلغت قيمة F المحسوبة (48.367) وهي أكبر من F الجدولية (4.00) ومعنى مستوى (0.000) وهذه النتائج تؤكد قبول الفرضية الثامنة (هناك علاقة تأثير معنوية ل أدوات الإنتاج الرشيق على الستراتيجية الشفافة).

وفي ضوء هذه الفرضية جرت صياغة علاقة دالية بين القيمة الحقيقة للمتغير التفسيري الرئيس (أدوات الإنتاج الرشيق) والمتغير الاستجابي الرئيس (الستراتيجية الشفافة) وكانت معادلة الانحدار الخطى كالتالي:

$$Y = a + bX$$

وبالتعويض في المعادلة :

$$\text{الستراتيجية الشفافة} = 0.750 + 0.855 \text{ (أدوات الإنتاج الرشيق)}$$

جدول (8) علاقة التأثير بين أدوات الإنتاج الرشيق والستراتيجية الشفافة

R^2	df	β	α	المعنوية *	F المحسوبة **	المتغيرات
0.463	1 (الانحدار) 56 (المتبقي)	0.750	0.855	0.000	48.367	أدوات الإنتاج الرشيق والستراتيجية الشفافة

*المعنوية عند مستوى دلالة (0.05)
**قيمة F الجدولية = 4.00

4. ملخص علاقات الارتباط والتاثير وترتيب الستراتيجيات حسب درجة اهميتها :
نستخلص مما تم تفسيره من علاقات الارتباط و التاثير ومن ثم حساب الاهمية النسبية لكل ستراتيجية الایصاء الواسع و ترتيبها حسب اهميتها في الجدول رقم (8) :

جدول (8) ملخص العلاقات بين المتغيرين والاهمية النسبية لكل ستراتيجية الایصاء الواسع و ترتيبها حسب الاهمية

أدوات الإنتاج الرشيق	ستراتيجية الشفافة	ستراتيجية التجميلية	ستراتيجية التكيفية	ستراتيجية التعاونية	معنوية الارتباط مع الأدوات معنوية تأثيرها بالآدوات الأهمية النسبية لكل ستراتيجية ترتيب الستراتيجية حسب أهميتها
	0.000	0.000	0.000	0.000	
	0.000	0.000	0.000	0.000	
	78.8%	81.8%	75.6%	83%	
	3	2	4	1	

نلاحظ ان الستراتيجية التعاونية اخذت اكبر نسبة هي (83%) لانها تبلغ وسطاً حسابياً (4.15) وتأتي بالمرتبة الثانية الستراتيجية التجميلية بنسبة (81.8%) و بوسطاً حسابياً يبلغ (4.09) وبعدها تتحل الستراتيجية الشفافة المرتبة الثالثة بنسبة (78.8%) (78.8%) و بوسطاً حسابياً يبلغ (3.94) ، واما الستراتيجية التكيفية فقد احتلت المرتبة الرابعة والاخيرة بما تملكه من وسطاً حسابياً يبلغ (3.78) .

رابعا : الاستنتاجات و التوصيات

1 الاستنتاجات : يتضمن البحث مجموعة من الاستنتاجات التي تم التوصل إليها البحث بجانبه التطبيقي ، وكما يأتي:

- 1) اظهرت نتائج قياس أدوات الإنتاج الرشيق اوساطا حسابية فوق المتوسط مما يشير الى اتفاق اراء عينة البحث على توافر هذه الأدوات في الشركتين المبحوثتين ، بالرغم من تباين توافر هذه الأدوات نتيجة لاختلاف الأوساط الحسابية لهم اذ كان لاداة تنظيم مكان العمل (S5) المرتبة الاولى من حيث توافر متطلباتها.
- 2) بالرغم من تأكيد إدارتي الشركتين على تحسين عملياتهما وتشكيل فرق عمل لحل المشكلات ، علامة على اقامة دورات تدريبية للعاملين إلا انه لا يزال هناك بعض الصياغات في الشركتين .
- 3) تهتم الشركتان بالرسوم البيانية والمخططات التوضيحية وأنظمة التنبية(المرنية والضوئية) التي تعد من متطلبات تطبيق أداة الادارة المرنية الا أنها لا تزال تفتقر إلى بعض أنواع من المخططات التوضيحية التي تؤهلها الى تطبيق الأداة بصورة كاملة .
- 4) كان هناك بعض العيوب في منتجات الشركتين بالرغم من اعتمادهما أسلوب جودة المصدر في تحسين الجودة وتدريب العاملين فيها على كشف العيوب و إيقافهم للخط الإنتاجي عند اكتشاف مشكلة في الجودة.
- 5) توصل البحث الى إسهام اداة العمل المعياري للشركتين في توافر التعلم التنظيمي و حل المشاكل ، والسماح بمشاركة العاملين و الذي يصبح أساسا لمساعدتهم في التدريب.
- 6) قلة قيام الشركتين بتجديد الإجراءات المعيارية التي تم تغييرها بشكل مستمر ودوري .
- 7) تفتقر الشركتان الى الكثير من المقومات أداة الإنتاج في الوقت المحدد (JIT) (نظام كابان، والمخزون الصفرى و غير ذلك) بالرغم من سعي الشركتين الى تطبيقها وهذا ما اكده حصول هذه الأداة على المرتبة الأخيرة في توافر الكامل للأداة في الشركتين الا انها تمكنت من تسليم المنتجات في الوقت المحدد للزبائن .
- 8) اظهرت نتائج قياس ستراتيجيات الایصاء الواسع اوساطا حسابية فوق المتوسط مما يشير الى اتفاق عينة البحث على توافرها ولكن بمستوى متفاوت حيث حصلت الستراتيجية التعاونية على المرتبة الاولى و من ثم الستراتيجية التجميلية و مع ذلك فانها ليست بالمستوى المطلوب الذي يتناسب مع الأوساط الحسابية لأدوات الإنتاج الرشيق.
- 9) توفر متطلبات الستراتيجية التعاونية بنسبة اكبر من باقي الستراتيجيات (التجميلية والشفافة والتکيفیة) نظرا لأهمية دور الزبون في تحديد احتياجاته ورغباته التي توافرت في هذا النوع من الستراتيجيات وبما يتناسب مع سياق عمل الشركتين .
- 10) حق المتغير أدوات الإنتاج الرشيق علاقات ارتباط ذات دلالة معنوية مع المتغيرات ستراتيجيات الایصاء الواسع وبذلك تقبل فرضيات الارتباط الأربع.
- 11) اظهر المتغير أدوات الإنتاج الرشيق علاقات تأثير ذات دلالة معنوية في المتغيرات ستراتيجيات الایصاء الواسع. وبذلك تقبل الفرضيات التأثير الاربعة وهذا يتفق مع ماكدنة الأدباء من تأثير أدوات الإنتاج الرشيق في ستراتيجية الایصاء الواسع.
2. التوصيات : استكمالاً للمتطلبات المنهجية وتأسисاً على ما توصلت إليها الباحثة من نتائج وما بني عليها من استنتاجات ترى الباحثة تقديم التوصيات الآتية :
- 1) حث الشركتين المبحوثتين للاستفادة من توافر أدوات الإنتاج الرشيق لتعزيز ستراتيجيات الایصاء الواسع.
- 2) ضرورة سعي الشركتين الى امتلاك المعدات والأجهزة الاكثر حداثة لمواكبة التطور العالمي الحاصل ضمن مجال عملهما، فضلا عن امتلاك تقنيات احدث للكشف عن العيوب في الجودة .
- 3) اعتماد أسلوب السحب و نظام كابان لمساعدة الشركتين للوصول الى نتائج أفضل.
- 4) زيادة اهتمام ادارتي الشركتين بتحسين ثقافة العاملين والسعى الى إدخالهم دورات التدريبية المناسبة لمراكزهم الوظيفية و سياق عملهم .

5) زيادة اهتمام الشركتين بالتنوعية لثقافة الضياعات الصفرية بين العاملين وبطائق إزالة كل إشكال الضياعات.

6) تحتاج الشركات استخدام المخططات البيانية لتحديد حدود السيطرة لكي تطبق أداة الجودة عند المصدر بصورة كاملة.

7) تحديد حالات الاختلافات في مراحل العملية الإنتاجية وبذل الجهد لإزالتها ان وجدت .

8) اعتماد نظام تكنولوجي حديث لقاعدة بيانات حول الزبائن وتحديد احتياجاتهم .

9) اعتماد الشركتين شبكات التواصل الالكترونية للتواصل أكثر مع الزبائن وتسيير منتجاتها بصورة مواكبة الواقع الحالي .

10) اعتماد الشركتين ستراتيجية التعاونية لأنها أكثر استراتيجيات ملاءمة لسياق عملها فضلاً عن إمكانيتها من اعتماد الستراتيجية (الجميلية والشفافية) من خلال الدمج بينهما او بصورة منفردة .

المصادر :

أ. المصادر العربية :

1. الاتروشي , عقيلة مصطفى , (2000) , دور نظام (CAD|CAM) فى تطبيق تقنية الإيصال الواسع , مجلة تنمية الرافدين , المجلد (22) , العدد (59) , ص ص : 46-31 .

2. الاسدي , معتصم علي لفته , (2012) , تطبيق بعض ادوات الانتاج الرشيق في معمل رقم (7) في الشركة العامة للصناعات الجلدية – دراسة حالة , رسالة ماجستير في ادارة الاعمال , كلية الاداره والاقتصاد , جامعة بغداد

3. السمان , ثائر أحمد سعدون , (2008) , التكامل بين ستراتيجيات التصنيع الفعال و اساليب التصنيع الرشيق و اثرهما في تعزيز الاداء العملياتى – دراسه تطبيقية في مجموعه مختاره من المنظمات الصناعيه في مدينة الموصل , اطروحة دكتوراه في ادارة الاعمال , كلية الاداره والاقتصاد , جامعة الموصل .

4. العلي , عبد السatar محمد , (2000) , ادارة الانتاج والعمليات | مدخل كمى , الطبعه الاولى , عمان : دار وائل للنشر .

5. القطن , سحر فيض الله محمد علي , (2011) , متطلبات الانتاج الرشيق و ابعاد تنفيذه في نجاح المشروع – دراسه تحليليه في مشروعات الجهاز المركزي للإحصاء , رسالة ماجستير في تقنيات العمليات , الكلية التقنية الاداريه بغداد .

6. النعة , معتصم هود محمد صالح , (2006) , دور رأس المال الفكرى في إمكانية إقامة مرتكزات التصنيع الرشيق : دراسة في عينة من الشركات الصناعية في محافظة نينوى , رسالة ماجستير في الاداره الصناعيه , كلية الاداره والاقتصاد جامعه الموصل.

ب. المصادر الأجنبية :

7. ABIDIN , WAN MUHAMMAD SHUKRI BIN WAN ZAINAL ,(2008) , IMPLEMENTATION OF LEAN PRACTICES IN SMALL AND MEDIUM ENTERPRISE , A report submitted in partial fulfillment of the requirements for the award of the degree of Bachelor of Mechanical Engineering , Faculty of Mechanical Engineering UNIVERSITI MALAYSIA PAHANG
8. Alapieti , Tytti , (2012) , CREATING AN EFFICIENT AND SCALABLE MANUFACTURING SYSTEM FOR CUSTOMIZED MADE-TO-MEASURE JEANS , Master of Science in the Automation, Mechanical and Material Engineering Faculties, TAMPERE UNIVERSITY OF TECHNOLOGY
9. Altonen , Aiste & Altonen, Kalle ,(2011) , Success Factors of Mass Customization Cases: Chocri and Shoes of Prey , Master's Thesis in Departments of International Business and Management and Marketing
10. Barac , Nada & Milovanović , Goran & Andjelković ,(2010) , Aleksandra , LEAN PRODUCTION AND SIX SIGMA QUALITY IN LEAN SUPPLY CHAIN MANAGEMENT , Economics and Organization Vol. 7, No 3 , pp. 319 – 334
11. Chandrasekaran , K. ,(2011), Lean Manufacturing Techniques In Jewellery Industry , JANUARY
www.solitaireinternational.com/.../2802115210indus...
12. Christensen , Kasper Hovgaard,(2012) , Mass Customization: An analysis of planning and control issues and solutions in operations when a market demands increasing flexibility , Department of Economics and Business Bachelor Thesis , Aarhus University, Business and Social Sciences .
13. GOFORTH , KELLY ANN ,(2007) , ADAPTING LEAN MANUFACTURING PRINCIPLES TO THE TEXTILE INDUSTRY , A thesis submitted to the Graduate Faculty of North Carolina State University in partial fulfillment of the requirements for the Degree of Master of Science , Raleigh, North Carolina
14. Hawkins , Lisa & Knowledge , Pera ,(2001) , Fundamental Productivity Improvement Tools and Techniques for SMEs , PRIME Faraday Partnership Wolfson School of Mechanical and Manufacturing Engineering Loughborough University, Loughborough, Leics LE11 3TU
15. Heizer, Jay & Render, Barry ,(2008) , Principles of operations management , Seventh Edition, Prentice Hall , Inc., New Jersey
16. Kissimoto, Kumiko Oshio& Laurindo ,Fernando José Barbin ,(2010) , Information Technology as an Enabler for Mass Customization Strategy: Integrating Customer and Organization , PICMET 2010 TECHNOLOGY MANAGEMENT FOR GLOBAL ECONOMIC GROWTH
17. Krajewski , Lee J. & Ritzman , Larry P. & Malhotra , Manoj K. ,(2010) , Operations Management – Processes and Supply Chains , (ninth) Global Edition , Pearson Education, Inc., New Jersey
18. Marin-Garcia, Juan A. & Carneiro , Paula ,(2010) , Questionnaire validation to measure the application degree of alternative tools to mass production , International Journal of Management Science and Engineering Management, 5(4): 268-277

19. Matulík , Ing. Petr,(2008) , Mass Customization , Doctoral Thesis , Tomas Bata University in Zlín, Faculty of Management and Economics .
20. NAHMENS , ISABELINA ,(2007) , MASS CUSTOMIZATION STRATEGIES AND THEIR RELATIONSHIP TO LEAN PRODUCTION IN THE HOMEBUILDING INDUSTRY , A dissertation submitted in partial fulfillment of the requirements for the degree of Doctor of Philosophy in the Department of Industrial Engineering and Management Systems in the College of Engineering and Computer Science at the University of Central Florida Orlando, Florida
21. Paneru , Naresh ,(2011) , Implementation of Lean Manufacturing Tools in Garment Manufacturing Process Focusing Sewing Section of Men's Shirt, Master's thesis Autumn ,Degree Programme in Industrial Management Oulu University of Applied Sciences
22. Riihimaa, Jaakko & Ruohonen, Mikko & Mäkipää, Marko ,(2004) , Transitions in Mass Customization Strategies- Requirements for Information Systems , FRONTIERS OF E-BUSINESS RESEARCH
23. Ristov, Pero & Ristova , Ana Trpeska,(2011) , WEB-BASED PRODUCT CONFIGURATION FOR MASS CUSTOMIZATION Towards developing mass customization strategy , Thesis Work, PRODUCTION SYSTEMS , School of Engineering in Jönköping in the subject area Production Systems. The work is part of the university's two-year master degree
24. Russe II , Roberta S. , Taylor III , Bernard W. ,(2000) , Operations Management – Multimedia Version , Third Edition , Prentice Hall , Inc., New Jersey
25. SAID , SHUHAIRY BIN ,(2008) , LEAN MANUFACTURING IMPLEMENTATION FOR LOW VOLUME CAR PRODUCTION , A report submitted in partial fulfillment of the requirements for the award of the degree of Bachelor of Mechanical Engineering with Automotive Engineering , Faculty of Mechanical Engineering UNIVERSITI MALAYSIA PAHANG
26. Silveira , Giovani Da & Borenstein, Denis & S. Fogliatto, FlaHvio ,(2001) , Mass customization: Literature review and research directions , Int. J. Production Economics 72 , 1}13.
27. Stacks , Christopher & Jeffrey M. Ulmer, Ph.D., ASQ-CMQ/OE ,2009, Applied Lean Thinking: General Usage Principles , the Technology Interface Journal/Spring, Volume 9 No. 2
28. Steiner, Frank & Piller, Frank& Zangitu, Martin & Castellano ,(2012) , Mass Customization Strategies ,
http://scholar.google.com/scholar?q=Mass+Customization+Strategies&hl=ar&as_dt=0&as_vis=1&oi=scholart&sa=X&ei=lEpTUfvZAsuL4gTuiIGAAO&ved=0CCwQgOMwAA
29. Stump , Gregory Brandon,(2008) , AN INTEGRATED FRAMEWORK FOR APPLYING LEAN MANUFACTURING AND OTHER STRATEGIES IN MASS CUSTOMIZATION ENVIRONMENTS , University of Kentucky Master's Theses. Paper 563



The Effect of Some Lean Production Tools in selecting a Mass Customization Strategy

Abstract:

The research aims to indicate the relationship between lean production tools included seven {constant improvement , and Just in time (JIT), and the production smoothing , and quality at the source, and standardized work, Visual management, and activities 5S } and Mass Customization strategy for the model (Pine & Gilomer, 1997) {collaborative, adaptive, cosmetic, transparent}, as well as providing a conceptual framework and applied for variables search to clarify how they will choose a Mass Customization strategy through the lean production tools, , and recognize the reality of the practices of Iraqi industries in such a field. Moreover, aims to highlight the positive aspects that accrue to companies as a result of reliance on modern technologies and systems in production and a rapid response to the needs and desires of customers.

It was the application in Al-Asbaagh Al-Hadetha industries company and the Iraqi company for carton manufacturing and trade and supplies, it was used questionnaire to collect data from the research sample consisting of 58 people from the employees of the two companies , There positions functional were (Administrator of the Commissioner, the Director, Deputy Director, technical supervisor, head of observers) and used the methods of statistical analysis (descriptive statistics , correlation analysis , regression analysis) to analyze the questionnaire and the results showed the existence of a correlation between lean production tools and Mass Customization strategy , as well as having an impact also among the two companies and prove all the research hypotheses. Recommendations have been proposed in the light of this , the most important benefit from the availability of lean production tools to enhance Mass Customization strategies and strategic choice for being more cooperative strategies appropriate for context two companies Alambhuthin the work.

Key words : lean production tools , Mass Customization strategy .