

تأثير سياسة التوزيعات على جودة الأرباح في الشركات المساهمة المدرجة في سوق العراق للأوراق المالية

م.د. بشري فاضل الطائي / جامعة بغداد / كلية الادارة والاقتصاد / قسم المحاسبة
الباحث / حافظ طه علي العاني

تاريخ التقديم: 28/5/2017

تاريخ القبول: 28/8/2017

المستخلص

ان توزيع الأرباح من القرارات الصعبة والمهمة التي تخذلها الادارة في الوحدات الاقتصادية، لما لها من اثر مباشر على المستثمر والوحدة الاقتصادية، اذ ان الهدف الاساسي لاي مستثمر هو تحقيق الأرباح، فضلاً عن المعلومات التي تحملها التوزيعات عن جودة أرباح الوحدة الاقتصادية وعن مستوى وكفاءة الادارة في تحقيق هذه الأرباح.

ويهدف البحث إلى بيان تأثير سياسة التوزيعات على جودة الأرباح في الشركات المساهمة المدرجة في سوق العراق للأوراق المالية، اذ تم استخدام أنموذج ميلر لقياس جودة الأرباح في الشركات المساهمة المدرجة في سوق العراق للأوراق المالية باستعمال الاستحقاقات الاختيارية قصيرة الأجل، وتم قياس تأثير سياسة توزيع الأرباح على جودة الأرباح في الشركات المساهمة المدرجة في سوق العراق للأوراق المالية من خلال تنظيم استبيانه وزعت على عينة من العاملين في الشركات، وتم بيان اثر المتغيرات من خلال استخدام النماذج الاحصائية بطريقة المربعات الصغرى ونمودج الانحدار الخطى وبعد اختبار فرضيات البحث تم التوصل إلى مجموعة من الاستنتاجات، تمثلت بوجود مستوى مقبول من جودة الأرباح في الكشوفات المالية الصادرة عن الشركات المساهمة المدرجة في سوق العراق للأوراق المالية، فضلاً عن وجود علاقة ذات دلالة معنوية بين سياسة التوزيعات وجودة الأرباح في الشركات المساهمة المدرجة في سوق العراق للأوراق المالية، وقدم البحث عدداً من التوصيات تمثلت بضرورة حدث الشركات المساهمة المدرجة في سوق العراق للأوراق المالية باتباع سياسة توزيعات ثابتة، وان تحافظ على مستويات توزيع مستقرة من الأرباح وبمواعيد منتظمة لتجنب حدوث اثار سلبية على اسعار الاسهم في السوق المالي، فضلاً عن ضرورة قيام سوق العراق للأوراق المالية بزيادةوعي الشركات المساهمة المدرجة في السوق بمفهوم جودة الأرباح، لما لها من المفهوم من منافع اقتصادية خاصة تعود على الشركة نفسها وعامة تعود على السوق ككل.

المصطلحات الرئيسية للبحث / توزيع الأرباح، سياسة التوزيعات، جودة الأرباح.



مجلة العلوم
الاقتصادية والإدارية
العدد 104 المجلد 24
الصفحات 502-473

*بحث مستقل من رسالة ماجستير



تأثير سياسة التوزيعات على جودة الأرباح في الشركات المساهمة المدرجة في سوق العراق للأوراق المالية

المقدمة

تمثل سياسات توزيع الأرباح أحدى القضايا المهمة في مجال الإدارة المالية، نظراً لعلاقتها المباشرة مع المساهمين، والتي من شأنها تعظيم ثروة المساهمين، وينظر المساهمون إلى سياسات توزيع الأرباح على أنها مؤشر يدل على كفاءة الإدارة في إدارة نشاطات الوحدة الاقتصادية، إذ لا يتوفّر للمساهمين الوقت والفرص الكافية التي تمكّنهم من متابعة نشاط الوحدة، ومن ثم ينظرون إلى نسبة توزيع الأرباح على أنها مؤشر جيد على الأداء التشغيلي للوحدة وفاعلية إدارة واستثمار رؤوس الأموال.

وان رغبة إدارة الوحدة الاقتصادية في تبني سياسة توزيع معينة أو رغبتها في المحافظة على حجم التوزيعات القائمة أو زيادتها، تعتمد بشكل أو بآخر على حجم الأرباح، وإن هذه الرغبة تعد دافعاً لإدارة للتلاعب بالأرباح، سواء من خلال التلاعب بالسياسات المحاسبية المتاحة لها والقابلة للتطبيق والتي تتفق مع المبادئ المحاسبية المقبولة عموماً GAAB أو باستخدام أساليب أخرى لا تتفق مع GAAB، في كل الحالتين فإن ذلك يؤثر في جودة الأرباح المحاسبية، ومن ناحية أخرى، إن الأرباح ذات الجودة المنخفضة والتي ليس لها وجود مادي ملموس والتي لا تتصف بالاستمرارية قد تحد من قدرة الشركة على الاستمرار بدفع توزيعات بصورة ندية، مما يدفعها إلى الاعتماد على إشكال أخرى للتوزيعات (التوزيعات العينية، توزيعات الأسهم).

وللتغطية مفردات البحث فقد تم تقسيمه على المحاور الآتية:

المحور الأول: منهجية البحث ودراسات سابقة

المحور الثاني: الأطار النظري لتوزيعات الأرباح

المحور الثالث: جودة الأرباح - مدخل نظري

المحور الرابع: تأثير التوزيعات على جودة الأرباح

المحور الخامس: قياس أثر سياسات التوزيعات في جودة الأرباح في عينة البحث

المحور السادس: الاستنتاجات والتوصيات

المحور الأول / منهجية البحث ودراسات سابقة

اولاً: منهجية البحث

1) مشكلة البحث: ويمكن تحديد مشكلة البحث في التساؤل الآتي:

هل تؤثر سياسة توزيع الأرباح المتتبعة في الشركات المساهمة المدرجة في سوق العراق للأوراق المالية على جودة الأرباح.

2) اهداف البحث: يهدف البحث إلى تحقيق الآتي:

أ- بيان مفهوم توزيعات الأرباح وأنواعها والنظريات المفسرة لها.

ب- بيان مفهوم جودة الأرباح والعوامل المؤثرة فيها وطرائق قياسها

ت- قياس تأثير سياسة توزيع الأرباح على جودة الأرباح في الشركات المساهمة المدرجة سوق العراق للأوراق المالية.

3) فرضية البحث: يستند البحث إلى الفرضية الآتية:

"هناك علاقة ذات دلالة معنوية بين سياسة التوزيعات وجودة الأرباح في الكشوفات المالية الصادرة من الشركات المساهمة المدرجة في سوق العراق للأوراق المالية".

4) أهمية البحث

تتمثل أهمية البحث في أن ما يهم غالبية المستثمرين في المقام الأول هي توزيعات الأرباح التي يحصلون عليها من استثمار أموالهم، وإن قيام الشركات المساهمة بتوزيع أرباح يعطي صورة إيجابية عن عملياتها التشغيلية ومركزها المالي، فالشركات المساهمة تسعى إلى اعتماد توزيعات تقابل بها توقعات المساهمين والتي تظهر ادائها بأفضل صورة، وفي ظل غياب الأرباح أو قلتها فإن الشركات المساهمة قد لا تستطيع دفع هذه التوزيعات، مما يحفز اداراتها ل القيام بتغيير السياسات المحاسبية في قياس بعض البنود، مما يعكس ذلك في جودة أرباح تلك الشركات.



ثانياً: دراسات سابقة والاسهامات التي قدمها البحث الحالي

1) الدراسات السابقة

أ- دراسة (احمد، 2012) بعنوان "أثر جودة المراجعة في جودة الأرباح، وانعكاسها على التوزيعات النقدية في الشركات الصناعية المساهمة المصرية" بحث منشور.

هدفت هذه الدراسة الى التعرف على العلاقة بين جودة التدقيق الخارجي وجودة الأرباح ثم تحديد اثر جودة الأرباح في توزيعات الأرباح النقدية في جمهورية مصر العربية، واستخدمت الدراسة نموذج (Richardson & Sloan) لقياس جودة الأرباح، كما استخدمت معدل التوزيعات النقدية المتمثل في التوزيعات النقدية المدقعة مقسم على صافي الأرباح لقياس توزيعات الأرباح النقدية، وتوصلت الدراسة الى وجود تأثير ايجابي لبعض عوامل جودة التدقيق على جودة الأرباح، فضلا عن وجود تأثير ايجابي لجودة الأرباح على معدل التوزيعات النقدية في الشركات الصناعية المساهمة المصرية، واوصت الدراسة بضرورة الاهتمام بتشجيع ارتباط مكاتب التدقيق المصرية بمكاتب التدقيق العالمية، مع الاهتمام بتدريب المدققين مما يؤدي الى ارتفاع مستوى جودة مكاتب التدقيق المصرية.

ب- دراسة (حسين، 2016) بعنوان "تأثير جودة الإبلاغ المالي في سياسات توزيع الأرباح وانعكاسه على القيمة السوقية للشركات المدرجة في سوق العراق للأوراق المالية" اطروحة دكتوراه.

هدفت الدراسة الى توفير مؤشر عن مستوى جودة الإبلاغ المالي للشركات المدرجة في سوق العراق للأوراق المالية، فضلاً عن بيان تأثير جودة الإبلاغ المالي في سياسات توزيع الأرباح ومن ثم انعكاس التأثير على القيمة السوقية، وأخيراً اقتراح انموذج لقياس جودة الإبلاغ المالي، وتوصلت الدراسة الى مجموعة من الاستنتاجات اهمها ان القيمة السوقية للشركات المدرجة في سوق العراق للأوراق المالية تعاظم من خلال تأثير جودة الإبلاغ المالي في توزيعات الأرباح، وتؤكد ذلك زيادة التأثير الكلي في القيمة السوقية، عن طريق اضافة التأثير غير المباشر الى التأثير المباشر، وقد اوصت الدراسة بضرورة انشاء وحدة في سوق العراق للأوراق المالية تهتم بقياس جودة الإبلاغ المالي للشركات، لأنها يمكن ان تذر بالمخاطر قبل وقوعها، مما يجب السوق المشكلات المستقبلية.

ت- دراسة (وجر، 2012) بعنوان "تكامل مفهوم الدخل والتدفقات النقدية ودوره في تعزيز جودة الأرباح المحاسبية" رسالة ماجستير.

هدفت هذه الدراسة الى بيان اهمية التكامل بين مفهومي الدخل والتدفقات النقدية ودوره في تعزيز جودة الأرباح المحاسبية، من خلال تحليل العلاقة بين عنصر الاستحقاق وعنصر التدفقات النقدية للأرباح، كذلك التعريف على مفهوم جودة الأرباح وأهميتها وطرق قياسها وأهم العوامل المؤثرة فيها.

ومن ابرز النتائج التي توصلت اليها هذه الدراسة هي: لا تستطيع قائمة الدخل ان توفر المعلومات التي تفيد في اتخاذ القرارات الرشيدة، وذلك لأن نظام الاستحقاق الذي ينتج رقم الدخل يعتمد على المستحقات والتخصيصات والتقييمات وكلها تشتمل نسبياً على درجة من الحكم الشخصي اكبر مما يدخل في تحديد التدفق النقدي من العمليات التشغيلية، واستنتجت ايضاً بان هناك قصور في اعداد قائمة التدفقات النقدية في بعض الوحدات الاقتصادية العراقية المساهمة ولاسيما في القطاع الصناعي. وكذلك انخفاض جودة الأرباح في سنة 2006 و2007 والذي كان يسبب ارتفاع حجم عنصر المستحقات في تلك السنوات.

واوصت الدراسة بعدم الاعتماد على رقم الأرباح ووحدتها وكأنها لا تخيب ولا تخطئ بل ان من اساسيات قراءة الأرباح عدم التركيز فقط على الرقم الاجمالي للدخل، بل يجب معرفة مصادر ومكونات هذا الدخل، كما انه ينبغي التركيز على معرفة نسبة الأرباح من النشاط التشغيلي وعدم الاغترار بالأرباح من المصادر الاستثمارية او المصادر الاستثنائية غير المتكررة. واوصت ايضاً بضرورة الاهتمام بقائمة التدفقات النقدية كاحدى القوائم المالية المستعملة في توفير اسس صلب لعملية المقارنة بين اداء الوحدات الاقتصادية او اداء الوحدة الاقتصادية نفسها في مدد مختلفة.



تأثير سياسة التوزيعات على جودة الأرباح في الشركات المساهمة المدرجة في سوق العراق للأوراق المالية

ث- دراسة (Farinha & Moreira, 2007) بعنوان

"Dividends and Earnings Quality: The Missing Link"

"توزيعات الأرباح وجودة الأرباح: الحالة المفقودة" بحث منشور.

هدف هذه الدراسة الى تقديم ادلة تجريبية مباشرة وعلى نطاق واسع لدعم الفرضية القائلة بأن التوزيعات تلعب دوراً مهمأً في نقل معلومات عن مستوى إدارة الأرباح الذي تقوم به الشركات، وذلك باستخدام عينة كبيرة من الشركات المدرجة في سوق الولايات المتحدة، وتم توثيق مجموعة من الأدلة الإيجابية المهمة بشأن العلاقة بين دفع توزيعات الأرباح ومجموعة من التدابير البديلة المتعلقة بجودة الأرباح، هذه الادلة تؤوي بقوه الى ان توزيعات الأرباح هي بمثابة اشارة صادقة عن جودة الأرباح وان الشركات التي لم تمارس إدارة الأرباح هي اكثراً احتمالاً لتقوم بتوزيع أرباح. وقامت هذه الدراسة ادلة تجريبية عن الحالة المفقودة بين جودة الأرباح وتوزيعات الأرباح، حيث تم اختبار فيما اذا كان قرار دفع توزيعات الأرباح يرتبط بجودة أرباح الشركات، والادلة التي تم جمعها تؤيد بقوه هذه الفرضية، وتنظر النتائج ان الشركات مع جودة أرباح مرتفعة لديها احتمال كبير بان تدفع توزيعات أرباح.

ج- دراسة (Skinner & Soltész, 2009) بعنوان

"What do dividends tell us about earning quality?"

"ماذا تخبرنا توزيعات الأرباح عن جودة الأرباح؟" بحث منشور.

هدف هذه الدراسة الى التتحقق فيما اذا كانت التوزيعات توفر معلومات عن جودة الأرباح المعلنة، اذ ان المديرين يتربدون في زيادة التوزيعات ما لم يعتقدوا بان هذه التوزيعات ستستمر على المستوى الجديد، واختبرت الدراسة وجهة النظر القائلة ان توزيعات الأرباح تسمح للمستثمرين بتقييم استمرارية أرباح الشركة وجودة ارباحها، وشملت عينة البحث الشركات المدرجة في بورصة نيويورك NYSE وأمريكا إكسبريس AMEX وناسداك NASDAQ، وتماشياً مع النظرية القائلة بان توزيعات الأرباح توفر معلومات عن جودة الأرباح المعلنة، توصلت الدراسة ان العلاقة بين الأرباح الحالية والأرباح المستقبلية اقوى في الشركات التي تقوم بدفع توزيعات أرباح.

ح- دراسة (Sirait & Siregar, 2014) بعنوان

Dividend payment and earnings quality: Evidence from "Indonesia""

"دفع توزيعات الأرباح وجودة الأرباح: ادلة من اندونيسيا" بحث منشور.

هدفت هذه الدراسة الى دراسة العلاقة بين دفع توزيعات الأرباح وبين جودة الأرباح، من خلال دراسة اربع سمات للتوزيعات وهي: دفع التوزيعات وحجم التوزيعات والتغيرات في التوزيعات واستمرارية التوزيعات، وتكونت عينة البحث من (90) شركة مدرجة في سوق اندونيسيا للأوراق المالية في القطاع الصناعي، وقد توصلت الدراسة الى ان كل من دفع التوزيعات وزيادة التوزيعات واستمرارية التوزيعات لهم علاقة ايجابية مهمة مع جودة الأرباح، حيث ان دفع التوزيعات وزيادتها والاستمرار بدفعها تعد مؤشرات على جودة أرباح عالية. ومع ذلك، هذه الدراسة لم تجد دليل على ان حجم التوزيعات الاكبر يعد مؤثراً على جودة أرباح أعلى.

خ- دراسة (Akbari, et al, 2014) بعنوان

"The relationship between pay policy dividends and earnings quality firms"

"العلاقة بين سياسة دفع التوزيعات وجودة ارباح الشركات" بحث منشور.

هدفت هذه الدراسة الى دراسة العلاقة بين جودة الأرباح ومدفوعات توزيعات الأرباح، وتوصلت الدراسة الى ان الأرباح التشغيلية المستقرة والعائد على الملكية وجودة الأرباح تم فحصها كمؤشرات للاداء التشغيلي، وان هناك علاقة ذات دلالة احصائية بين عوائد الاسهم وجودة الأرباح، ووجود علاقة بين ثبات الامدادات وجودة الأرباح ولكن هذه العلاقة ليست ذات دلالة احصائية.



تأثير سياسة التوزيعات على جودة الأرباح في الشركات المساهمة المدرجة في سوق العراق للأوراق المالية

2. موقع البحث الحالي من الدراسات السابقة

حاول الباحثان الرابط بين موضوعين هما سياسات توزيعات الأرباح وجودة الأرباح ودراسة العلاقة بينهما من خلال قياس أثر سياسات توزيعات الأرباح على جودة الأرباح، وهي من الدراسات القليلة التي تم تناولها في البيئة العراقية.

المotor الثاني/ الاطار النظري لتوزيعات الأرباح

اولاً: مفهوم سياسة توزيع الأرباح

يمكن تعريف التوزيعات بأنها العائد الدوري الناجم عن الاستثمار في حق الملكية، فهي تلك الأرباح التي تتحققها الشركات والتي توزع على حملة الاسهم (مرعي و زكريا، 2013: 285).

اما توزيعات الأرباح فتتعرف على انها "جزء من الأرباح التي يقوم المدير بتوزيعها على حملة الاسهم، بعد موافقة الهيئة العامة، في شكل نقدي او عيني او اسهم، وهذه الأرباح ناتجة عن نشاط الدورة الحالية او دورة دورات سابقة، لتلبية احتياجات حملة الاسهم او لارسال اشاره الى السوق عن وضعية معينة، وتكون هذا التوزيعات من الموارد الداخلية او الخارجية" (بن الضب، 2009: 122)، وعرفها (Khan 2011) بانها المبالغ المدفوعة من الأرباح الى ملاك الشركة، وبالتالي فهي تعتبر مكافأة لهم لتقديمهم تمويل للشركة (Khan, 2011: 53).

وان قرار توزيع الأرباح، وعلى النحو الذي تحدده سياسة الشركة لتوزيع الأرباح، هو احد انواع القرارات المالية التي تؤثر على مبلغ الأرباح التي ستوزعها الشركة على حملة الاسهم مقابل المبلغ الذي يحتفظ به ويعاد استثماره، فسياسة التوزيعات تشير الى سياسة الدفع التي تتبعها الشركة في تحديد حجم ونمط توزيع النقد الى حملة الاسهم بمرور الوقت، إذ ان مجلس الادارة وبمساهمة من الادارة العليا تضع سياسة التوزيعات الخاصة بالشركة (3: Baker, et al, 2009)، وعرفها (Brealey, et al, 2007) بانها المبادلة بين دفع توزيعات نقدية مرتفعة او منخفضة وبين اصدار او اعادة شراء الاسهم (440)، كما عرفها (Brigham & Houston 2009) (Brigham & Houston 2009) بانها سياسة التوزيع التي تحقق التوازن بين التوزيعات الحالية والنمو في المستقبل والتي تعظم اسعار أسهم الشركة (Brigham & Houston, 2009: 458).

وعرف (Jatmiko 2015) سياسة توزيعات الأرباح بانها القرار المتعلق فيما اذا كان يتم توزيع أرباح الشركة على حملة الاسهم كتوزيعات او ابقاءها في الشركة كأرباح محتجزة لتمويل الاستثمارات المستقبلية (Jatmiko, 2015: 68).

ويرى الباحثان ان سياسة توزيع الأرباح هي احد القرارات المالية في الشركة، اذ تتعلق بالكيفية التي يتم التصرف فيها بالأرباح، مع الاخذ بنظر العناية الاهداف الرئيسية للشركة، ومنها تعظيم ثروة حاملي الاسهم.

ثانياً: أهمية سياسة توزيع الأرباح

تمثل اهمية سياسة توزيع الأرباح في فئات تؤثر وتأثر في عملية توزيع الأرباح هي:

الفئة الاولى: الادارة العليا

تعد سياسة توزيع الأرباح ذات اهمية بالغة وأحد القرارات الاستراتيجية الرئيسية التي تواجه الادارة العليا، كونها تهم كل من المساهمين والشركة، فالادارة تكون في مواجهة رغبات مساهميها من جهة وحاجاتها من جهة اخرى، اذ يتوقع المساهمين عائدا مغريا جراء استثمار اموالهم في الشركة، والتي يتم ادارتها من قبل الادارة والمسؤوله عن قرار توزيع الأرباح وتقسيمها الى أرباح ستوزع على المساهمين، وأرباح محتجزة ينبغي استثمارها في الشركة مستقبلا (بوحدارة، 2012: 1)، اذ تحقق الادارة العليا التوازن بين الأرباح الموزعة والأرباح المحتجزة (زعرب و شراب، 2007: 558).



تأثير سياسة التوزيعات على جودة الأرباح في الشركات المساهمة المدرجة في سوق العراق للأوراق المالية

الفئة الثانية: المساهمين

وتمثل سياسات توزيع الأرباح أحد القضايا المهمة في مجال الإدارة المالية، نظراً لعلاقتها المباشرة مع المساهمين، والتي من شأنها تعظيم ثروة المساهمين (زرقون، 2010: 84)، وينظر المساهمون إلى سياسات توزيع الأرباح على أنها مؤشر يدل على كفاءة الإدارة في إدارة نشاطات الشركة، إذ لا يتوفّر للمساهمين الوقت والفرص الكافية التي تمكنهم من متابعة نشاط الشركة، ومن ثم ينظرون إلى نسبة توزيع الأرباح على أنها مؤشر لمستوى نجاح الشركة (زلوم و الشعار، 2015: 33).

الفئة الثالثة: المجتمع

تستمد عملية توزيع الأرباح في الوحدات الاقتصادية أهميتها من خلال النظام التجاري الكفء، لأنها وسيلة لتحقيق الرفاهية للمجتمع، انطلاقاً من أن الوحدة الاقتصادية هي وحدة اقتصادية اجتماعية عليها مسؤولية اجتماعية، فهي بجانب كونها تنظيماً اهتم به توفير العمالة وتثبيط الدخول للمجتمع، فهي بحاجة إلى مزيد من الاستقرار، بوصفها الوسيلة الفعالة لسد حاجات العمالة المتزايدة والمتطورة (خليل، 2011: 20).

ثالثاً: أنواع توزيعات الأرباح

هناك نوعان اساسيان من توزيعات الأرباح، اما تكون بشكل نقد، او ان تقوم بدفع التوزيعات بصورة عينية (موجودات)، والاتي انواع توزيعات الأرباح:

1- **التوزيعات النقدية:** تقوم الشركات بدفع توزيعات نقدية منتظمة، وتقدم هذه التوزيعات مباشرة إلى حملة الأسهم وهي ناتجة من الاعمال المنتظمة للشركة، وإن الإدارة لا ترى أي سبب يمنعها من المواصلة في دفع هذه التوزيعات، وإن التوزيعات النقدية تقلل نقدية الشركة وأرباحها المحتجزة، باستثناء توزيعات التصفية فإنها قد تقلل من رأس المال المدفوع (Ross, et al, 2013: 561).

ويتم تحديد التوزيعات النقدية اما بنسبة مئوية من القيمة الاسمية للسهم او مبلغ محدد لكل سهم، ويحصل احياناً ان تحدد الشركة تاريخاً لسداد التوزيعات النقدية للمساهمين لكنها بسب عدم توفر النقدية الكافية للسداد تؤجل سداد تلك التوزيعات إلى تاريخ لاحق بعد ان تتحمل فائدة تأخيره لصالح حملة الأسهم (الجنابي، واخرون، 2012: 126)، ولم يلاحظ الباحثان مثل هكذا نوع من الفوائد في البيئة المحلية.

ويمكن ان تتم التوزيعات النقدية عن طريق احدى السياسات الآتية:

أ- **سياسة التوزيع المستقرة (الثابتة):** تقوم هذه السياسة على دفع مبلغ ثابت من الأرباح في كل فترة من فترات التوزيع، وتزود هذه السياسة حملة الأسهم بمعلومات ايجابية عن مستقبل الشركة، كما انها تقلل من حالة عدم التأكيد لديهم (النعمي و التميمي، 2009: 485)، ويتفق معظم المدراء الماليين على ان سياسة التوزيعات المستقرة تكون في مصلحة الشركة وحملة اسدهما، لأن حجب التوزيعات يعد اجراء غير مرغوب فيه لأن مثل هذا الحجب يفسر بأنه علامة على العسر المالي، وبالتالي فإن معظم الشركات تحاول ادامة هذه التوزيعات، ويتم زيادتها فقط عندما تتيقن الإدارة ان التوزيعات الجديدة يمكن ادامتها لفترة غير محدودة (العامري، 2013: 480)، أي أن القاعدة التي تسير عليها هذه السياسة هي لا يمكن تخفيض التوزيعات السنوية (البراجنة، 2009: 27).

ب- **سياسة التوزيع ذات النسبة الثابتة:** وفق هذا النوع من سياسات التوزيع تقوم الشركة باعتماد نسبة مئوية ثابتة يتم دفعها إلى المالكين في كل فترة من فترات التوزيع (النعمي و التميمي، 2009: 484)، وإن المشكلة التي تواجه الشركة التي تتبني هذه السياسة هي عند تحقيق الشركة مستويات أرباح متذبذبة في فترة من الفترات، وعند التزامها بنسبة ثابتة للتوزيع الأرباح، فإن حصة السهم الواحد من الأرباح التي سيتم توزيعها ستكون صغيرة جداً، أو قد تتحقق الشركة خسائر وتتوقف عن دفع توزيعات، وبما أن الأرباح الموزعة تعد مؤشراً للحالة المستقبلية للشركة من وجهة نظر المستثمرين فإن سعر اسهم الشركة سوف يتتأثر سلباً (الشمرى و نعمة، 2014: 404).



تأثير سياسة التوزيعات على جودة الأرباح في الشركات المساهمة المدرجة في سوق العراق للأوراق المالية

تـ. سياسة استقرار معدل نمو التوزيعات: وفق هذه السياسة تكون التوزيعات متزايدة باستمرار تماشياً مع التضخم، وان الشركة تبذل جهداً كبيراً للحفاظ على هذه الزيادة في التوزيعات حتى وان كانت زيادة طفيفة، ان الشركات تحتاج احياناً الى تخفيض التوزيعات في مدد معينة لتمكن من مواصلة عملياتها، والشركات التي تستخدم هذه السياسة تفضل عدم دفع اي توزيعات خلال هذه الفترة بدلاً من الانخفاض الدائم لها (Nnadi, 2010: 13-14)، ففي ظل هذه السياسة تحدد الشركة نسبة ثابتة لنمو التوزيعات، ولتكن (4%) وتقوم بزيادة التوزيعات سنوياً بهذه النسبة.

ثـ. سياسة توزيعات منخفضة وثابتة مع توزيعات اضافية: تقوم الشركة بدفع توزيعات اعتيادية منخفضة يتبعها توزيعات اضافية غير اعتيادية في حالة تحقيق الشركة لأرباح تزيد عن الحدود الطبيعية، ويطلق على هذه التوزيعات الاضافية بالتوزيعات المميزة، وبموجب هذه السياسة تقوم الشركة بتجنب اعطاء أمال غير صحيحة لحملة الاسهم، وتعتمد هذه السياسة في الشركات التي تواجه تقلبات دورية في ارباحها، وعن طريق قيام الشركة بدفع توزيعات نقدية اعتيادية قليلة في كل فترة من فترات التوزيع، فإنها بذلك تعطي المالكين الدخل الضروري والمستقر وبناء الثقة بمستقبلها، وبالنسبة للتوزيعات الاضافية فإنها تجعل حملة الاسهم يشاركون الشركة أرباحها في المدد الجيدة (النعمي و التيمي، 2009: 486-487). وبما ان المستثمرين ينظرون الى التوزيعات الاضافية كمكافأة او منحة، فأنه توجد خيبة امل صغيرة نسبياً عند عدم تكرارها، مع ان هذه السياسة تبدو معقولة الا ان عدداً قليلاً من الشركات تستخدمها (العامري، 2013: 481).

2- توزيعات الملكية (العينية): وتكون هذه التوزيعات في صيغة اصول اخرى للشركة قابلة للتوزيع على المساهمين بخلاف النقدية مثل البضاعة والاستثمارات والعقارات، وعند الاعلان عن توزيعات عينية على المساهمين يجب اعادة تقييم الاصول العينية بالقيمة السوقية في تاريخ الاعلان والاكتراف بالمكاسب او الخسائر الناتجة عن ذلك، ومن ثم اتمام عملية التوزيع على المساهمين وفقاً لقيمة الجديدة لتلك الاصول (الجنابي، وآخرون، 2012: 126)، وبسبب الصعوبة في تجزئة الوحدات العينية، تكون توزيعات الملكية بصورة اوراق مالية لشركات اخرى تقتنيها الشركة القائمة بالتوزيع كاستثمارات (Kieso, et al, 2013: 840). ويمكن ان تتم التوزيعات العينية عن طريق احدى السياسات الآتية:

أـ. سياسة توزيعات الاسهم: ان توزيعات الاسهم عبارة عن دفع اسهم اضافية الى المساهمين وهو لا يمثل اكثار من اعادة رسملة (العامري، 2013: 485)، فلذا رغبت الادارة برسملة جزء من ارباحها (اعادة تصنيف مبالغ من رأس المال المكتسب الى راس المال المدفوع) والابقاء على الارباح دخل الشركة بشكل دائم، فإنها تقوم بإصدار توزيعات اسهم، وفي هذه الحالة فان الشركة لم توزع اي اصول، وان كل مساهم يبقى محتفظاً بنفس نسبة الملكية في الشركة وبالقيمة الدفترية الإجمالية نفسها للاسهم، بعد اجراء هذه التوزيعات، الا ان القيمة الدفترية للسهم الواحد تصبح اقل بسبب زيادة عدد الاسهم (Kieso, et al, 2013: 841).

ان توزيعات الاسهم ليست توزيعات حقيقة لأن الشركة لم تدفع نقداً، ويعبر عادة عن توزيعات الاسهم بنسبة منوية. فعلى سبيل المثال، توزيعات الاسهم بنسبة (20%) تعني ان كل مساهم سيحصل على سهم جديد مقابل كل خمس اسهم يملکها حالياً (Ross, et al, 2013: 582)، وتلجم الشركات الى توزيعات الاسهم في عدة حالات اهمها (ابو غبن، 2013: 71):

- نقص السيولة لدى الشركات، ولتجنب الاثر السيئ لعدم توزيعات نقدية او انخفاض الارباح النقدية الموزعة، فأن الشركات تلجم الى توزيعات الاسهم، ولاسيما ان السوق يستقبل ذلك كمعلومات ايجابية.
 - رغبة الشركة في زيادة راس المال دون مطالبة المساهمين بمساهمات جديدة.
 - وجود ارباح محتجزة كبيرة، ويرغب مجلس الادارة في رسملة جزء منها لحساب راس المال.
- وتحصل الشركة من جراء توزيع الارباح على شكل اسهم على منفعتين اساسيتين، المنفعة الاولى هي المحافظة على النقد، فعندما تقوم الشركة بتوزيع اسهم بدلاً من التوزيع النقدي فإنها تحصل على نتيجتين مرغوب بهما، النتيجة الاولى هي الاحتجاز الكامل للأرباح الصافية واستخدامها في تمويل استثمارات الشركة، والنتيجة الثانية هي التعويض عن الاثر السلبي الناتج عن عدم دفع توزيعات نقدية، والمنفعة الثانية هي زيادة راس المال المدفوع دون مساهمات جديدة من المساهمين (العامري، 2013: 487-488).



تأثير سياسة التوزيعات على جودة الأرباح في الشركات المساهمة المدرجة في سوق العراق للأوراق المالية

بـ- سياسة تجزئة الاسهم: ان تجزئة الاسهم هي عملية مشابهه لتوزيعات الاسهم، باستثناء ان تجزئة الاسهم يعبر عنها بمعدل بدلاً من نسبة منوية، وعند الاعلان عن تجزئة الاسهم فان كل سهم ينقسم ليكون اسهم اضافية . فمثلاً في تجزئة الاسهم ثلاثة مقابل واحد، كل حصة قديمة تتجزأ الى ثلاثة حصص جديدة (Ross, et al, 2013: 582) ان تجزئة الاسهم تنتج انخفاض في القيمة الاسمية للسهم الواحد، والغرض من تجزئة الاسهم هو زيادة القابلية التسويفية للسهم عن طريق تخفيض القيمة السوقية له، وهذا بدوره يجعل من السهل على الشركة اصدار اسهم اضافية، وتجزئة الاسهم لا يكون لها اي تأثير على اجمالي رأس المال المدفوع او الأرباح المحتجزة او اجمالي حقوق ملكية حملة الاسهم، ولكن عدد الاسهم المصدرة سوف يزداد (Weygandt, et al, 2012: 640).

تـ- سياسة عكس تجزئة الاسهم: ويحدث هذا النوع من التوزيع عندما يتم تجميع الاسهم المطروحة حالياً لتشكيل عدد قليل من الاسهم الجديدة وفق نسب معينة. حيث يتم عادةً التعبير عن عكس تجزئة الاسهم بمعدل مثل اربعة مقابل واحد او عشرة مقابل واحد، وحتى اكثر من ذلك. على سبيل المثال، في حالة عكس تجزئة الاسهم 100- مقابل-1 فان المساهم الذي يملك (200) سهم سوف يتلقى سهرين جديدين بعد القيام بهذا الاجراء. واذا نتج عن عكس تجزئة الاسهم كسور فان الشركة تقوم بدفع قيمة الكسور نقداً (Baker, 2009: 326). وهناك عدة اسباب لقيام الشركة بعكس تجزئة الاسهم وهي (Ross, et al, 2013: 585):

- تكاليف الصفقات لحملة الاسهم ربما تقل بعد اجراء عكس تجزئة الاسهم.
- بعض الاسواق المالية تشتري حد ادنى لسعر السهم، وبعكس تجزئة الاسهم يمكن جعل سعر السهم يرتفع الى اعلى من الحد الادنى المطلوب.
- قد تتحسن السيولة والقدرة السوقية لاسهم الشركة عندما يتم رفع سعر هذه الاسهم الى مستوى التداول الشائع.
- ان بيع الاسهم بسعر اقل من مستوى معين يعني عدم احترام الشركة، وان المستثمرين يستخفون بربوية الشركة وتتدفقها النقدي ونموها واستقرارها. ان بعض المحللين الماليين يقولون ان عكس تجزئة الاسهم يمكن ان يولد الاحترام فوراً.
- الشركات تقوم بعكس تجزئة الاسهم وفي الوقت نفسه التخلص من المساهمين المكلفين والذين يحملون عدد قليل من الاسهم.

ثـ- سياسة اعادة شراء الاسهم (اسهم الخزينة): ويقصد بهذه العملية قيام الشركة بشراء او استيراد قسم من اسهامها الموجودة بأيدي المساهمين(الشمرى ونعمه، 2014: 410)، ان القيود المحاسبية التي تنجم عن قيام الشركة بأعاده شراء اسهمها من السوق ستؤدي الى تقليص رصيد النقد وخلق حساب وسيط لرأس المال يسمى "اسهم الخزينة" والذي يظهر كرصيد يقلل من حقوق حملة الاسهم، اذ ان مصطلح اسهم الخزينة يستخدم في الميزانية العمومية ليشار به الى وجود اسهم تم اعادة شراوتها من السوق (النعمي و التميمي، 2009: 496)، وتنشأ اسهم الخزانة عند قيام الشركة بأعاده شراء اسهمها التي اصدرتها سابقاً من حملتها، ولكن لا تقوم بالغاتها، والشركات تقتني اسهم الخزانة لعدة اسباب منها (Weygandt, et al, 2012: 606):

- لأعاده اصدارها الى المديرين والموظفين ضمن خطة المكافآت وتعويضات الاسهم.
- لأرسال اشارة الى السوق مفادها ان المديرين يعتقدون ان السهم مسعر باقل من قيمته.
- لتوفير اسهم اضافية لاستخدامها في الاستحواذ على شركات اخرى.
- لتخفيض عدد الاسهم المصدرة ومن ثم زيادة ربحية السهم الواحد EPS.
- رغبة الادارة في التخلص من المساهمين المعادين لها عن طريق شراء اسهمهم.

وهناك ثلث طرائق لأعاده شراء الاسهم (Ross, et al, 2013: 572):
الطريقة الاولى: ويمكن للشركة ببساطة شراء اسهمها كأي شخص عادي يريد شراء سهم معين، وتم هذه العملية في السوق المفتوح والشركة لا تكشف عن نفسها كمشتري للاسهم، ومن ثم فان البائع لا يعلم فيما اذا كانت هذه الاسهم يعاد شرائها من قبل الشركة ام من قبل مستثمر اخر.
الطريقة الثانية: عن طريق قيام الشركة بتقديم عرض اعادة شراء، وهنا الشركة تعلن لجميع مساهميها بانها على استعداد لشراء عدد محدد من اسهمهم بسعر معين.



تأثير سياسة التوزيعات على جودة الأرباح في الشركات المساهمة المدرجة في سوق العراق للأوراق المالية

الطريقة الثالثة: تقوم الشركة بأعادة شراء الاسهم من مساهم معين، وهذا الاجراء يسمى "اعادة الشراء المستهدف".

ان سياسات التوزيع الاكثر استخداماً من قبل الشركات العراقية هي سياسة التوزيعات النقدية وسياسة توزيعات الاسهم، والباحثان لم يجدا دليلاً على ان الشركات العراقية قد استخدمت اعادة شراء الاسهم (اسهم الخزينة) كنوع من توزيعات الارباح، حتى ان اسهم الخزينة لم تدرج ضمن ارقام دليل النظام المحاسبي الموحد.

رابعاً: النظريات المفسرة للتوزيعات

هناك ثلاثة اراء رئيسة متناقضة حول تفسير سلوك التوزيعات، فيدعى البعض ان بزيادة التوزيعات تزداد قيمة الشركة، ويدعى اخرون ان دفع توزيعات كبيرة تقلل من قيمة الشركة، اما المجموعة الثالثة فتدعي ان التوزيعات ليست ذات صلة بقيمة الشركة وان الجهد المبذول على قرار التوزيع هو اضاعة لوقت، وتتمثل هذه الاراء في ثلاث نظريات لتفسير سياسة التوزيعات هي: نظرية عصفور في اليد ونظرية التفضيل الضريبي ونظرية عدم ملائمة التوزيعات (Nnadi, 2010: 35)، وهناك نظريات اخرى مثل نظرية الاشارة ونظرية كلفة الوكالة ونظرية المتبقى، وفيما يأتي توضيح لهذه النظريات:

1- نظرية عدم ملائمة التوزيعات: من اولى النظريات المفسرة لأثر سياسات توزيع الارباح هي نظرية (M&M) التي قدمها كل من (Miller & Modigliani) في عام 1961، والتي تنص على ان سياسة التوزيع ليس لها اي تأثير في سعر اسهم الشركة او كلفة رأس المالها، وقد وضعا (M&M) هذه النظرية في اطار مجموعة صارمة من الافتراضات وهي بأنه لا توجد ضرائب على التوزيعات، ولا توجد تكاليف صفات على بيع وشراء الاسهم، وان الجميع يمتلك نفس المعلومات عن الارباح المستقبلية للشركة، ويتصف المستثمرون بالرشد، وبموجب تلك الافتراضات، فقد اثبتوا ان قيمة الشركة تتحدد في ضوء قدرتها الأساسية على تحقيق الارباح ومخاطر الاعمال المحيطة بها، بعبارة اخرى، ان قيمة الشركة تعتمد فقط على الدخل الذي تحقق بواسطة اصولها وليس على الية تقسيم الدخل بين التوزيعات والأرباح المحتجزة (Brigham & Houston, 2009: 458) ، والمنطق وفق وجهة نظر (M&M) انه كلما زادت فاعلية قرارات الاستثمار كلما انعكس ذلك بشكل ايجابي على القيمة السوقية للشركة ومن ثم القيمة السوقية للسهم الواحد (الزبيدي، 2008: 643).

2- نظرية عصفور في اليد (نظرية جوردن): وقدمت هذه النظرية من قبل كل من (Gordon & Lintner) في عام 1963 ، و أكدت على ان التوزيعات هي ذات صلة بقيمة الشركة، وان اساس هذه النظرية هو ان اي زيادة في التوزيعات تؤدي في الوقت نفسه الى زيادة في قيمة الشركة، اي ان التوزيعات النقدية في يد المستثمر افضل من الارباح الرأسمالية غير المؤكدة حصولهم عليها، وان زيادة التوزيعات الحالية تؤدي الى تخفيض عدم التأكيد المتعلق بالتدفقات النقدية المستقبلية ومن ثم تنخفض تكلفة راس المال وتزداد قيمة اسهم الشركة (Abu Khalaf, 2012: 23)، ويتفق (Gordon) مع (M&M) في عدم تأثير سياسة توزيع الارباح في القيمة السوقية للسهم في حالة واحدة فقط وهي عندما يتساوى معدل العائد المطلوب على الاستثمار مع معدل العائد المتوقع على الاستثمار (حمدان، 2014: 64).

3- نظرية التفضيل الضريبي: تحاول هذه النظرية والتي تبناها كل من (Ramaswamy & Litzenberger) عام 1979 توضيح اثر الضريبة على تفضيل المستثمر، وهي ترفض افتراض (M&M) أن الضريبة على التوزيعات لا تختلف عن الضريبة على الارباح الرأسمالية، ولكن في الواقع العملي فان الضرائب لها تأثير كبير على سياسة التوزيع وقيمة الشركة، فغالباً ما تختلف ضريبة التوزيعات عن ضريبة الارباح الرأسمالية، ولأن معظم المستثمرين مهتمين بالعائد بعد الضريبة توثر على رغبتهم بالتوزيعات، وفي ظل سعي المديرين لتعظيم ثروة حملة الاسهم (قيمة الشركة) فانهم يستجيبون لمثل هذا التفضيل الضريبي عن طريق زيادة نسبة احتجاز الارباح، وتشير هذه النظرية الى ان انخفاض التوزيعات تقلل من كلفة راس المال وتزيد من سعر السهم ومن ثم زيادة قيمة الشركة على افتراض ان التوزيعات تخضع لمعدل ضريبة اعلى من معدل الضريبة على الارباح الرأسمالية، فضلاً عن ذلك فان الضرائب على التوزيعات تفرض فوراً اما الضرائب على الارباح الرأسمالية يتم تأجيلها لحين بيع الاسهم (Nnadi, 2010: 47).



تأثير سياسة التوزيعات على جودة الأرباح في الشركات المساهمة المدرجة في سوق العراق للأوراق المالية

4- نظرية الاشارة (أثر محتوى المعلومات): وفق هذه النظرية، ان الشركة تضمن ان اي زيادة في التوزيعات تكون مرتبطة مع زيادة لاحقة ومؤكدة في مستوى التدفق النقدي المستقبلي، وحملة الاسهم في مثل هذه الشركة سيوظفون نظرية القيمة الحالية، مع الاخذ بنظر الاعتبار مصداقية الشركة لقياس احتمالية ان التدفقات النقية المستقبلية ستتوافق فعلاً مع الزيادة الحالية في التوزيعات، ويمكن للشركة الحفاظ على مستوى جيد من المصداقية من خلال السعي الى تجنب التغيرات المفاجئة في توزيعاتها، اي ان التوزيعات هنا هي بمثابة اشارة الى الاسواق المالية عن توقعات الادارة بان الشركة قادرة على تحقيق تدفقات نقية مستقبلية، وعملياً هذه الشركات عادة لا ترغب بتخفيف توزيعاتها لأن ذلك سيؤدي الى عواقب سينية على سعر السهم وغضب محتمل للمستثمرين (Abu Khalaf, 2012: 16-17). وفي السوق غير الكفوء فان المعلومات والتوقعات تكون متباعدة بين المدراء والمستثمرين حول الأرباح والمخاطر المستقبلية للشركة. ويقوم المديرين بتغيير معدل وملبغ التوزيعات كوسيلة لإيصال المعلومات الى المستثمرين للتقليل من فجوة المعلومات الحاصلة بين المديرين والمستثمرين (Pandey, 2015: 9-10).

5- نظرية كلفة الوكالة: ان احدى الفرضيات التي وضعها (M&M) والتي تتعلق بالسوق الكفوء هو عدم وجود تعارض بين مصالح المدراء ومصالح حملة الاسهم، وعملياً ان مثل هذا افتراض غير موجود، اذ ان اهداف حملة الاسهم تختلف بشكل كبير عن اهداف المديرين، مما يدفع بالمديرين الى ان يتصرفوا بطريقة قد تكون مكلفة لحملة الاسهم، مثل الانفاق المفرط على احتياجاتهم الشخصية او كثرة الاستثمار في المشاريع بعض النظر عن ما اذا كانت مربحة ام لا، ووفق هذه النظرية فان سياسة التوزيع ذات النسبة العالية سوف تكون بمثابة آلية للرقابة، فعند ارتفاع مقدار التوزيعات ستتفضّل النقية المتاحة للاستثمار ونتيجة لذلك فان حملة الاسهم الذين يرغبون بالسيطرة على سلوك المدراء فيما يتعلق بالاستثمار يمكنهم المطالبة بتوزيعات عالية وابقاء مصادر مالية قليلة لإدارة الشركة (Abu Khalaf, 2012: 19-21).

6- نظرية المتبقى من الأرباح: ان مضمون هذه النظرية ان المساهمين طالما هم يسعون الى تعظيم ثروتهم، فأنهم لا يمانعون من قيام الشركة باحتياز الأرباح واعادة استثمارها اذا توفر لديها فرص استثمارية جديدة ومرحبة شرط ان يكون معدل العائد على الأرباح المستثمرة داخل الشركة يفوق معدل العائد المطلوب من قبل حملة الاسهم فيما لو تمت عملية استثمار الأرباح الموزعة عليهم خارج الشركة، وان هذه النظرية تشير الى ان الشركة سوف تغطي كل الفرص الاستثمارية المتاحة لديها من الأرباح المتتحقق والمتبقي من الأرباح يتم توزيعه، وهذا يعني ان مقدار التوزيع من الأرباح سوف يتباين سنوياً وفقاً لمقدار الأرباح المتتحقق وحجم الفرص الاستثمارية المتاحة للشركة، فالتوزيعات لا تخرج عن كونها وسيلة لتوزيع الفائض من الأرباح، وان اجراء او عدم اجراء توزيعات لا يؤثر على قيمة الشركة (الزيبيدي، 2008: 625-626).

وبعد استعراض النظريات الخاصة بسياسة توزيع الأرباح، يتفق الباحثان مع نظرية التفضيل الضريبي لأن المستثمرون يفضلون الشركات التي تقوم باحتياز الأرباح بدل توزيعها ويكونون مستعدين لدفع سعراً أعلى لشراء اسهم تلك الشركات التي لا توزع الأرباح.

خامساً: العوامل المؤثرة على سياسة توزيعات الأرباح

تخصيص التوزيعات الى تأثير العديد من العوامل الداخلية والخارجية، والتي يكون لها اثر مباشر في اختيار سياسة التوزيع، ومنها:

1- القيود القانونية: بهدف حماية المقرضين والذين وفروا مصادر التمويل للشركة، تقوم المؤسسات التشريعية بوضع قيود على الشركة بحيث لا تفوق المبالغ المخصصة للتوزيع (على حملة الاسهم) مجموعة ارباح السنة والأرباح المحتجزة، أما اذا كانت على الشركة التزامات مستحقة أو تتعرض لمشاكل مالية قد تقودها الى الإفلاس، فإن الكثير من التشريعات القانونية في بعض الدول تمنع مثل هذه الشركات من توزيع أرباح، وبال مقابل تسعى بعض الشركات لحماية حملة الاسهم من ضريبة الدخل الواجبة الدفع في حالة توزيعها نقية، فإذا تبين للجهات القانونية والضرورية أن شركة معينة تماطل في دفع الأرباح على حملة الاسهم لهذا الغرض فأنها تكون عرضة للمسائلة القانونية والغرامة (الشمري و نعمة، 2014: 396)، واحتوى قانون الشركات العراقي رقم 21/1997 المعديل لسنة 2004 في مجموعة من المواد القانونية التي تؤثر على توزيعات الأرباح، وهذه المواد هي:



تأثير سياسة التوزيعات على جودة الأرباح في الشركات المساهمة المدرجة في سوق العراق للأوراق المالية

- (أ) المادة (4) ثالثاً: لا يجوز لمالكى راس المال فى شركة ما ممارسة سلطاتهم فى الشركة للتصويت او لممارسة اي سلطات اخرى تؤدي لقيام الشركة بأعمال او تؤدى لموافقتها على اعمال من شأنها الحال الذى او الضرر بالشركة لتحقيق مصلحتهم او مصلحة المتعاونين معهم على حساب ملاك الشركة الاخرين، او تعريض حقوق الدائنين للخطر نتيجة سحب راس المال الشركة او نقل اصولها عندما يكون اعسار الشركة وشيك الواقع، او عندما يحضر القانون ذلك.
- (ب) المادة (73) اولاً وثانياً: يوزع الربح الصافى للشركة بعد استيفاء جميع الاستقطاعات القانونية على الوجه الاتى: 5% في الاقل كاحتياطي الزامي حتى يبلغ 50% من راس المال المدفوع، ويجوز بقرار من الهيئة العامة الاستمرار في الاستقطاع لحساب الاحتياطي الازامي بما لا يتجاوز 100% من راس المال المدفوع، ويوزع الباقي من الربح او جزء منه على الاعضاء حسب اسهمهم.
- (ت) المادة (102) ثالثاً: تتولى الهيئة العامة اقرار نسبة الأرباح الواجب توزيعها.
- (ث) المادة (218): يخضع للعقوبة اي مسؤول في شركة تعدد اعطاء معلومات غير صحيحة الى جهة رسمية حول كيفية توزيع أرباح الشركة.
- 2- القيود التعاقدية: ان قدرة الشركة على دفع التوزيعات تقيدها الشروط التعاقدية بين الشركة والمنشأة المقرضة من خلال شروط العقد، فعل سبيل المثال تمنع بعض الاتفاقيات التعاقدية الشركات المقترضة من دفع التوزيعات النقدية الا بعد تحقيق مستوى معين من الأرباح، او قد يتم تحديد مبلغ او نسبة محددة من الأرباح التي يسمح بتوزيعها (الشمرى و نعمة، 2014: 397).
- 3- تكلفة الصفقات: عندما ترغب الشركة تمويل الموجودات عن طريق اموالها الخاصة فهي تفضل بين احتجاز الأرباح او اصدر اسهم جديدة، هذه الاختير تكون اكبر تكلفة في ظل وجود تكلفة الصفقات (بن الضب، 2009: 125)، وعلى اعتبار أن تكلفة اصدار اسهم تكون أساساً عبارة عن تكلفة ثابتة، فإن هذا الأمر سينعكس على تكلفة الملكية بالارتفاع، فضلاً عن تكلفة المعاملات والمتضمنة لعمولة السمسرة وغيرها، فإن هذه الأمور إنما تعد كمحفزاً لاحتياز الأرباح (بوجادرة، 2012: 121).
- 4- تطلعات النمو: ان المتطلبات المالية للشركة مرتبطة بشكل مباشر بمعدل النمو المتوقع وكذلك بحجم الموجودات المطلوب شراؤها في المستقبل، وعند اعداد الموازنة الرأسمالية يجب ان تحدد الشركة مدى قدرتها في الحصول على تمويل خارجي وكلفة وسرعة حصولها عليه (الشمرى و نعمة، 2014: 397)، وبشكل عام فأن عدد كبير من الشركات قد تمتلك فوائض نقدية كافية لتغطية احتياجها من راس المال، وبال مقابل فقد تكون هناك شركات اخرى ولاسيما التي هي في طور النمو، ليس لديها مثل هذه الفوائض، وهذه الشركات قد تعتمد بشكل كبير على التمويل الداخلي عن طريق احتجاز الأرباح، الامر الذي قد يجعلها تدفع نسب متدنية من التوزيعات (النعمى و التميمي، 2009: 480).
- 5- توافر السيولة: يتطلب توزيع الأرباح على المساهمين توافر السيولة النقدية الكافية، فقد تكون الشركة رابحة بالفعل وحققت أرباح وفيرة خلال السنوات السابقة ولكن نظراً لاحتياز هذه الأرباح واستعمالها لتمويل وتوسيعة العمليات التشغيلية فإنه لا توفر السيولة الكافية لديها لأجراء التوزيعات (زوايد، 2012: 14).
- 6- الاعتبارات الضريبية: يجب ان تضع الشركة باعتباراتها ان تصب سياسة التوزيعات في صالح حملة الاسهم، ومن ضمن الامور التي تقوم الشركات بتحليلها هي الوضع الضريبي للشركة (الطي، 2013: 374)، فإذا كانت النسبة الاعلى من حملة اسهم الشركة هم من اصحاب الثروات الكبيرة والذين يخضعون لمعدلات ضريبية عالية فإنه يتوجب عليها اعتماد سياسة توزيع ذات نسب منخفضة وذلك من اجل توفير الفرصة لحملة الاسهم لتأخير تسديد ضرائبهم الى حين بيعهم لذلک الاسهم، اما اذا كانت النسبة الاعلى من حملة الاسهم هم من ذوي الدخل المحدود فانهم يفضلون ان تعتمد الشركة سياسة توزيع ذات نسبة مرتفعة (النعمى و التميمي، 2009: 481).
- 7- الرغبة في السيطرة: تؤدي التوزيعات المدفوعة في شكل اسهم جديدة الى تشتت الملكية لاسيما عند دخول مساهمين جدد، ومن جهة اخرى فإذا كانت الادارة مسيطرة على الشركة فأنها تستخدم التوزيعات اداة لحفظ على هذه الميزة، عن طريق دفع توزيعات بشكل اسهم لحصتها وبشكل نقدي لبقية حملة الاسهم مما يؤدي الى زيادة حصة مجلس الادارة ومنه دوام السيطرة (بن الضب، 2009: 125).



تأثير سياسة التوزيعات على جودة الأرباح في الشركات المساهمة المدرجة في سوق العراق للأوراق المالية

8- الاعتبارات السوقية: ان احتمالات استجابة السوق المالي لنوع معين من السياسات قد يساعد الشركة في صياغة سياسة التوزيع، ويؤمن حملة الاسهم بقيمة واهمية المستويات المستقرة او المتزايدة من التوزيعات مقابل انماط التوزيع المتذبذبة، اذ ان دفع توزيعات مستقرة او متزايدة يلغى من حالة عدم التأكيد بشأن تكرار التوزيعات، فالعوائد التي تتحققها الشركة سوف يتم خصمها بمعدل خصم منخفض، وهذا يؤدي الى زيادة القيمة السوقية للسهم ومن ثم زيادة ثروه حملة الاسهم، ومن الاعتبارات الاخرى للسوق هو المحتوى المعلوماتي، اذ ينظر حملة الاسهم الى دفع التوزيعات كاشاره عن النجاح المستقبلي للشركة، حيث ان التوزيعات المستقرة والمستمرة تعد اشارة موجبة عن الصحة المالية التي تتمتع بها الشركة، في حين انهم ينظرون الى دفعات التوزيعات المتذبذبة كاشاره سالبة، الامر الذي يؤدي الى انخفاض القيمة السوقية للاسهم (النعيمي و التميمي، 2009: 482).

سادساً: نماذج سياسات توزيع الأرباح

لقد تم وضع عدة نماذج لتفسير توزيعات أرباح السهم في الشركة، اذ تطرقت هذه النماذج في مجلتها الى اهم العوامل التي يمكن ان تكون لها علاقه مع توزيعات أرباح السهم، كما اعتمدت هذه النماذج على عدة فرضيات للوصول الى نتائج اكثرا واقعية، ومن هذه النماذج الآتي (عبد القادر و عيسى، 2013: 17):

1- نموذج لينتر: لقد قام لينتر في عام 1956 بوضع نموذج رياضي من خلال عدة ملاحظات لسياسات توزيعات أرباح السهم، وتوصل الى ان الإدارة تفضل ثبات توزيعات أرباح السهم، وان لا يتم تغييرها الا اذا كان من الضروري القيام بذلك، كما توصل الى ان أرباح الشركة تعد محدداً رئيساً لتوزيع أرباح السهم، وان تقوم الإداره بالتعديل الجزئي لأرباح السهم تماشياً مع أرباح الشركة وأرباح السهم السابقة (نصر، 2015: 33). والعلاقة الآتية توضح النموذج (عبد القادر و عيسى، 2013: 17):

$$D_t - D_{t-1} = a + c (DB_1 - D_{t-1})$$

اذ ان: D_t هي قيمة أرباح السهم للسنة والسنوات الماضية على التوالي و d معدل توزيعها، اما B_1 فهي النتيجة الصافية للسنة، a, c هي ثوابت موجبة.

2- نموذج جوردن: نموذج جوردن 1959 وفقاً لفرضياته سمي بنظرية العصفور في اليد، وهو من النماذج المهمة التي نقشت توزيعات الأرباح واكده اثرها في القيمة السوقية للسهم، فالمستثمرون يكرهون المخاطرة ويتصرفون بالرشد والعقلانية، ولقد اعتمد جوردن في نظريته على نموذج لتوزيعات الأرباح والذي يؤكد على ان القيمة السوقية للسهم تساوي القيمة الحالية لتوزيعات أرباح السهم المتوقعة بالنسبة الى معدل نمو ثابت (نصر، 2015: 34). والعلاقة الآتية توضح النموذج (عبد القادر و عيسى، 2013: 17):

$$P = D / Ke - g$$

اذ ان: P سعر السهم المتوقع، D أرباح السهم المتوقع توزيعها، Ke تكلفة الاموال الذاتية، g معدل النمو في أرباح الشركة.

3- نموذج ولتر: سعى ولتر في هذا النموذج الى تقديم إطار لتقييم الاسهم العادي، وذلك على اساس الافتراض بأن سياسة توزيع الأرباح تتوجه من خلال الغاية او الهدف بتعظيم ثروة مالكي الاسهم العادي، من خلال اعتمادها على العلاقة بين احتجاز الأرباح واعادة استثمارها في المشاريع المستقبلية، وبين درجة المخاطرة ومعدل العائد المطلوب، وبهذا يكون ولتر قد اخذ بعين الاعتبار الأرباح الموزعة والأرباح المحجزة، وذلك لاعتبار انهما عاملان في تحديد القيمة العادلة للاسهم (نصر، 2015: 34).

ويعود نموذج ولتر من النماذج النظرية التي نقشت العلاقة بين توزيع أرباح السهم والقيمة السوقية للاسهم الشركات، اذ توصل الى ان سياسة توزيع أرباح السهم سوف تؤثر في القيمة السوقية للسهم والتي هي عبارة عن مجموع القيمة الحالية لتوزيع أرباح السهم والقيمة الحالية للأرباح الرأسمالية، والعلاقة الآتية توضح النموذج (عبد القادر و عيسى، 2013: 17):

$$P = \frac{D + R(B - D) / Ke}{Ke}$$



تأثير سياسة التوزيعات على جودة الأرباح في الشركات المساهمة المدرجة في سوق العراق للأوراق المالية

اذ ان: P هو السعر السوقى للسهم، D التوزيع السنوى للأرباح السهم، R معدل العائد المتوقع على الاستثمار، Ke معدل العائد المطلوب من طرف المساهمين، B نصيب السهم من الربح الجمالى للشركة. ليس هناك نموذج امثل لسياسات توزيع الارباح، اذ ان النماذج المذكورة افأً بنيت على فرضيات قامت باخذ عوامل معينة واهملت عوامل اخرى، وهذه العوامل تختلف باختلاف المستثمرين والمعلومات المتاحة في الاسواق المالية، وكفاءة الاسواق المالية، لذلك فهي نماذج غير دقيقة (نصر، 2015: 34).

المحور الثالث/ جودة الأرباح

بعد موضوع جودة الأرباح احد المجالات البحثية التي نالت اهتمام الباحثين في المحاسبة خلال السنوات الماضية، اذ ثبّنَ القرارات الاقتصادية على معلومات الأرباح تبعاً لاختلاف مستخدمي القوائم المالية، وتعد جودة الأرباح مقياساً مهماً في تقييم الوضع المالي للوحدة الاقتصادية.

اولاً: مفهوم جودة الأرباح

تختلف وجهات النظر بشأن مفهوم جودة الأرباح، وهذا الاختلاف ينبع اساساً من اختلاف وجهات نظر مستخدمي القوائم المالية فيما تحتويه الأرباح من خصائص تجعلها تتمتع بالجودة، وقد تم تمييز الاتجاهات الآتية في ذلك:

1- الاتجاه الذي تتبناه واضعي المعايير المحاسبية والتدقيقية

يعتقد هذا الاتجاه بأن جودة الأرباح تتحقق في حال الاصلاح عنها وفقاً للمبادئ والمعايير المحاسبية المتعارف عليها، اذ يرى (Dechow & Schrand, 2004) ان الأرباح تكون ذات جودة عالية اذا كانت معدة وفقاً للمبادئ المحاسبية المقبولة بشكل عام (2004: 2). وقد بين مجلس معايير المحاسبة الدولية (IASB) جودة الأرباح المحاسبية التي تساعده تحقيق اهداف العرض المالي بشكل عام واهداف عرض الأرباح المحاسبية بشكل خاص، من خلال تقديم معلومات تحقق الاهداف المشتركة لمعظم مستخدمي القوائم المالية، وتساعدهم على اتخاذ القرارات الاقتصادية (زلوم، 2015: 623).

2- الاتجاهات التي تتبناها الدارسات الاكاديمية حول وجهات نظر مستخدمي القوائم المالية

أ- الاتجاه الذي تتبناه الدراسات حول وجهة نظر المستثمرين تزايد اهتمام المستثمرين بجودة الأرباح في العقود الأخيرة بعد ان اعلنت عدة شركات عالمية عن مكاسب غير دائمة كجزء من تقاريرها ربع السنوية، وتعرف على أنها قدرة المستثمرين على التنبؤ بالأرباح المستقبلية غير العادية بالاعتماد على المعلومات الحالية (حمدان، 2012: 267).

ب- الاتجاه الذي تتبناه الدراسات حول وجهة نظر الدائنوون

يعرف الدائنوون الأرباح عالية الجودة بانها الأرباح التي يكون من السهل تحويلها الى تدفقات نقدية (Dechow & Schrand, 2004: 2).

ت- الاتجاه الذي تتبناه الدراسات حول وجهة نظر المحللين الماليين

يعد فهم جودة الأرباح مهمًا في عملية التحليل المالي، فالأرباح ذات الجودة العالمية تساعده المحللين الماليين على تحليل المعلومات لثلاثة جوانب أساسية هي: الاداء التشغيلي الحالي للوحدة الاقتصادية، الاداء التشغيلي المستقبلي، وقيمة الوحدة الاقتصادية (5: 2004: Dechow & Schrand), اذ يعد المحللون الماليون الأرباح العنصر الاصغر في المدخلات التي يعتمدونها في عملية اتخاذ القرارات، فقد عرفها (Penman, 2003) اطلاقاً من وجهة نظر المحللين الماليين والتي تتطوّر على ان الجزء الاصغر هو التنبؤات، لذلك اشار الى ان الأرباح تكون جيدة اذا ما كانت مؤشرًا جيداً للأرباح المستقبلية (السعادي، 2012: 58).

وتعرف بانها مدى استمرارية تدفق الارباح الحالية في المدد المستقبلية، وقدرة الارباح الحالية على عكس الاداء الحالي والمستقبلي للشركة (الشريف و ابو عجيلة، 2008: 8)، وان جودة الأرباح تدل على الدخل قبل الينواد الاستثنائية، على افتراض ان هذا الدخل يعد مؤشرًا جيداً عن الأرباح المستقبلية ومدى استمرارية الأرباح (Wolk, et al, 2013: 503).



تأثير سياسة التوزيعات على جودة الأرباح في الشركات المساهمة المدرجة في سوق العراق للأوراق المالية

3- الإتجاهات التي تتبناها الدراسات لربط جودة الأرباح بالخصائص النوعية للمعلومات المحاسبية
ان الأرباح المحاسبية هي احدى المعلومات المحاسبية الواردة في القوائم المالية والتي يجب ان تتصف بالخصائص النوعية للمعلومات المحاسبية الواردة في البيان الصادر سنة 2010، اذ ان جودة الأرباح تعد عنصراً مهماً في القوائم المالية التي تستخدم في ترشيد عملية اتخاذ القرارات (حمدان، 2012: 267)، وتم تعريف جودة الأرباح بالأرباح التي تتصف بالخصائص الرئيسية للمعلومات المحاسبية، وهي الملاءمة والتمثيل الصادق، التي تقابل الاهداف الرئيسية للإبلاغ المالي من حيث تمكين مستخدمي المعلومات المحاسبية من مستثمرين ومقرضين من اتخاذ القرارات (ابو علي، وأخرون، 2011: 434)، وتعرف جودة الأرباح بانها مدى اقتراب الأرباح المعلنة من التمثيل الصادق للدخل الاقتصادي الحقيقي او دخل 1939 Hicksian (التغير في صافي الموجودات باستثناء المعاملات مع المالكين). ويقصد بالتمثيل الصادق هو التوافق بين المقاييس والظاهرة الأساسية المراد قياسها. فكلما اقتربت الأرباح المعلنة من الدخل الاقتصادي الحقيقي كلما كانت ذات جودة اعلى (Peng, 2008: 42).

واشار قرافقش 2009 الى ان جودة الأرباح هي مدى تعبير الأرباح المعلنة بصدق وعدالة عن الأرباح الحقيقة للوحدة الاقتصادية، بعبارة اخرى، ان أرباح الشركة المعلنة تكون ذات وجود نفدي ملموس وتخلو من المبالغات والارقام الاحتيالية (حمدان، وأخرون، 2012: 413).

وان بعض مستخدمي الكشوفات المالية يحددون جودة الأرباح من خلال "عدم وجود إدارة أرباح" وذلك لأن التلاعب المتعمد بالأرباح من قبل المديرين ضمن الحدود الممكنة لهم تشهو الأرباح، فالأرباح التي تكون مستمرة ويمكن التنبؤ بها قد لا تكون ذات جودة عالية اذا كانت ناتجة عن ادارة ارباح (Dechow & Schrand, 2004: 2).

ويعد تعريف (Markou & Tsitsoni, 2013) اكثراً التعريف شمولاً لمفهوم جودة الأرباح اذ عرفاً الأرباح ذات الجودة العالية بانها تلك الأرباح التي تكون مستمرة، يمكن التنبؤ بها، غير مدار، تشغيلية، او التي تتطابق مع التدفقات النقدية (Markou & Tsitsoni, 2013: 17).

ثانياً: أهمية جودة الأرباح

ان جودة الأرباح تستمد اهميتها من اهمية الأرباح نفسها، اذ ان ارباح الوحدة الاقتصادية تعد من المدخلات المهمة في عملية اتخاذ القرارات المالية والاستثمارية، وكذلك ان الأرباح يتم استخدامها في العديد من الدراسات التنبؤية والتقييمية لأداء الشركات الحالي والمستقبلية، حيث ان جودة الأرباح تمثل جانباً مهماً في تقييم الوضع المالي للشركة (الشريف و ابو عجيلة، 2008: 4)، اذ ان جودة الأرباح مهمة جداً للمشاركين في عملية اعداد الكشوفات المالية فضلاً عن واضعي المعايير والمدققين والمحللين الماليين والباحثين في مجال المحاسبة، ويمكن تلخيص أهمية جودة الأرباح في العديد من المجالات منها (Francis, et al, 2006: 2):

1- أهمية جودة الأرباح لإدارة الشركة واصحاب المصلحة فيها وكالآتي:

أ- ادارة الشركة: يقع اهتمام الادارة في جودة الأرباح في جانبيين، الاول يتمثل في ارضاء المساهمين واصحاب المصلحة الآخرين على توقعاتهم لجودة الأرباح، والثاني اذا كان هناك ارتباط بين مكافآت الادارة وبين الارقام المعلنة، اذ ان سمعة المديرين التنفيذيين ترتبط بجودة الأرباح، ولا ترتبط بالنمو في الربح فقط، وان نمو الأرباح في سنوات معينة قد يعود الى احداث وظروف غير متكررة ولا تتصرف بالاستمرارية.

ب- المستثمرين الحاليون والمحتملون: ان المستثمرين بهتمون وبشكل كبير بقدرة الشركات على توزيع الأرباح، واستمرارية ومقدار هذه التوزيعات، كما ان قرار الاستثمار يتخذ في ضوء تقييم الاداء المستقبلي للشركة، وبذلك يستفيدون من جودة الأرباح كمؤشر جيد عن الأرباح المستقبلية.

ت- الدائنون والموردون: يرغب كل الدائنون والموردين بمعرفة الملاعة المالية للشركة وسيولتها وقدرتها الایقانية، وذلك من خلال مبلغ الربح المعلن، وانهم يعانون السيولة العالية مهمة لاتخاذ قراراتهم في منح القروض والانتمان للشركة. وان جودة هذا الربح تمكنتهم من تقييم وضع الشركة الحقيقي.



تأثير سياسة التوزيعات على جودة الأرباح في الشركات المساهمة المدرجة في سوق العراق للأوراق المالية

ثـ. الجهات الحكومية: تعتمد الاجهزـة الحكومية على الدخل في اغراض كثيرة، منها التخطيط والرقابة، وفرض الضرائب، وتقديم الاعانـات لبعض الصناعـات، وان صحة القرارات ستعتمـد على صحة الدخل والتي هي الصـفة التي تلزم الأرباح ذات الجـودـة.

2- أهمية جودة الأرباح للهيئـات المنظـمة للمهـنة والمدقـقـين وكـلـاـتـيـ:

أـ. المنظمـون وواضعـوا المـعـايـيرـ: وتـعدـ جـودـةـ الـأـرـبـاحـ وـاحـدةـ منـ اـهـمـ خـصـائـصـ نـظـمـ اـعـدـادـ الـكـشـوفـاتـ المـالـيـةـ،ـ اـذـ انـ الغـرضـ مـنـ الـجـودـةـ الـعـالـيـةـ هوـ تـحـسـينـ كـفـاعـةـ اـسـوـاقـ رـاسـ الـمـالـ،ـ وـمـنـ ثـمـ الـمـسـتـثـمـرـينـ وـالـمـسـتـخـدـمـينـ الـآـخـرـينـ يـجـبـ انـ يـكـوـنـواـ مـهـتـمـيـنـ بـالـمـعـلـومـاتـ الـمـاـسـبـيـةـ الـعـالـيـةـ ذـاتـ الـجـودـةـ الـعـالـيـةـ،ـ وـمـنـ ثـمـ فـانـ وـاـضـعـيـةـ الـمـعـايـيرـ وـالـجـهـاتـ الـتـشـرـيـعـيـةـ يـسـعـونـ جـاهـدـيـنـ لـتـطـوـيـرـ مـعـايـيرـ مـاـسـبـيـةـ تـعـمـلـ عـلـىـ تـحـسـينـ جـودـةـ الـأـرـبـاحـ

(Ewert & Wagenhofer, 2010:2)

بـ. المـدقـقـينـ: وـهـمـ الـجـهـاتـ الـمـسـؤـولـةـ وـالـأـكـثـرـ مـنـطـقـيـةـ عـنـ تـقـيـيـمـ جـودـةـ الـأـرـبـاحـ،ـ لـاـنـ اـغـلـبـ الـمـقـايـيسـ الـمـقـرـرـةـ لـتـقـيـيـمـ جـودـةـ الـأـرـبـاحـ هـيـ عـنـاصـرـ يـتـمـ تـدـقـيقـهـاـ مـنـ قـبـلـ مـدـقـقـيـ الـحـسـابـاتـ،ـ وـيمـكـنـ لـلـمـدـقـقـيـنـ اـنـ يـبـيـنـواـ مـدـىـ تـمـثـيلـ الـمـعـلـومـاتـ لـلـتـعـامـلـاتـ الـتـيـ حـدـثـتـ.

3- أهمـيـةـ جـودـةـ الـأـرـبـاحـ لـلـمـجـتمـعـ كـلـاـتـيـ:

أـ. المـحـلـلوـنـ الـمـالـيـوـنـ: اـنـ الـمـحـلـلوـنـ الـمـالـيـوـنـ بـحـاجـةـ اـلـىـ اـعـدـادـ الـتـقـيـيـمـاتـ وـالـتـوـقـعـاتـ لـأـدـاءـ الـوـحدـاتـ الـاـقـتصـادـيـةـ،ـ وـاـحـدـ الـمـؤـشـرـاتـ الـتـيـ يـعـتـمـدـ عـلـيـهـ الـمـحـلـلوـنـ فـيـ الـتـقـيـيـمـ هـيـ الـأـرـبـاحـ،ـ وـلـذـكـ هـمـ يـفـضـلـوـنـ اـنـ تـكـوـنـ الـأـرـبـاحـ شـفـافـةـ وـيـمـكـنـ التـنبـؤـ بـهـاـ تـنـبـؤـاـ صـحـيـحاـ (Dechow & Schrand, 2004: 2)،ـ وـبـهـذاـ تـتـجـلـيـ اـهـمـيـةـ جـودـةـ الـأـرـبـاحـ بـالـنـسـبـةـ لـلـمـحـلـلـيـنـ،ـ اـذـ انـ الـأـرـبـاحـ ذـاتـ الـجـودـةـ الـعـالـيـةـ لـاـ تـضـلـ الـمـسـتـخـدـمـ وـمـنـ ثـمـ لـاـ تـضـلـ الـمـحـلـلـيـنـ.

بـ. الـجـمـهـورـ: اـنـ قـرـارـاتـ الـاـسـتـثـمـارـ الـمـعـتـمـدـةـ عـلـىـ الـأـرـبـاحـ ذـاتـ الـجـودـةـ الـمـنـخـفـضـةـ اوـ الـأـرـبـاحـ الـنـاقـصـةـ تـؤـدـيـ اـلـىـ تـوزـيعـ غـيرـ صـحـيـحـ لـلـثـرـوـةـ،ـ اـذـ اـنـهـاـ قـدـ تـقـوـدـ اـلـىـ تـحـولـ الـمـوـارـدـ الـاـقـتصـادـيـةـ مـنـ مـشـارـيعـ مـرـبـحةـ وـقـادـرـةـ عـلـىـ تـنـمـيـةـ الـمـوـارـدـ وـالـمـسـاـهـمـةـ فـيـ تـموـيلـ الـمـواـزـنـةـ الـعـالـمـةـ الـلـوـلـةـ مـنـ خـلـالـ الـضـرـابـ الـعـالـيـةـ خـاسـرـةـ وـغـيرـ قـادـرـةـ عـلـىـ الـاحـفـاظـ بـالـمـوـارـدـ الـمـوـتـمـنـ عـلـيـهـ وـتـمـيـتـهـ،ـ وـمـنـ ثـمـ لـاـ تـكـوـنـ لـدـيـهاـ اـيـةـ مـسـاـهـمـةـ فـيـ خـدـمـةـ الـمـجـتمـعـ.

ثـالـثـاـ:ـ العـوـامـلـ الـمـؤـثـرـةـ عـلـىـ جـودـةـ الـأـرـبـاحـ

اـشـارـتـ درـاسـةـ (Dejun, 2009) لـسـتـةـ عـوـامـلـ تـؤـثـرـ فـيـ جـودـةـ الـأـرـبـاحـ هـيـ (نـورـ وـ العـوـاـوـدـ،ـ 2015: 13):

1- جـودـةـ الـمـعـايـيرـ الـمـاـسـبـيـةـ: اـذـ اـنـ تـشـدـدـ الـمـعـايـيرـ مـنـ شـائـهـاـ اـنـ تـحدـ مـنـ مـارـسـاتـ الـإـدـارـةـ لـإـدـارـةـ الـأـرـبـاحـ مـاـ يـزـيدـ مـنـ جـودـةـ الـأـرـبـاحـ.

2- اـخـتـلـافـ الـمـعـايـيرـ الـمـاـسـبـيـةـ: وـجـودـ اـخـتـلـافـ بـيـنـ الـمـعـايـيرـ الـمـلـحـلـيـةـ وـالـدـوـلـيـةـ فـيـ اـعـدـادـ الـتـقـارـيرـ الـمـالـيـةـ يـمـثـلـ عـامـلـاـ مـهـمـاـ فـيـ التـاثـيرـ عـلـىـ جـودـةـ الـأـرـبـاحـ لـاـنـ الشـرـكـاتـ الـتـيـ تـتـبعـ مـبـادـيـ الـمـاـسـبـيـةـ الـدـوـلـيـةـ لـدـيـهاـ مـارـسـاتـ اـقـلـ لـتـمـهـيدـ الـدـخـلـ وـإـدـارـةـ الـأـرـبـاحـ.

3- تـرـكـيـبـةـ حـمـلـةـ الـاـسـهـمـ: تـقـلـ مـارـسـاتـ إـدـارـةـ الـأـرـبـاحـ فـيـ الشـرـكـاتـ الـتـيـ لـدـيـهاـ نـسـبـةـ اـعـلـىـ مـنـ اـعـضـاءـ مجلـسـ الـإـدـارـةـ الـمـسـتـقـلـيـنـ،ـ وـهـنـاكـ عـلـاقـةـ مـوجـبةـ بـيـنـ نـسـبـةـ الـاـسـهـمـ الـمـمـلـوـكـةـ مـنـ اـعـضـاءـ مجلـسـ الـإـدـارـةـ وـبـيـنـ جـودـةـ الـأـرـبـاحـ،ـ وـبـيـنـ تـرـكـيـبـةـ حـمـلـةـ الـاـسـهـمـ وـجـودـةـ الـأـرـبـاحـ.

4- سـيـطـرـةـ حـمـلـةـ الـاـسـهـمـ: فـيـ بـعـضـ الـبـلـدـاـنـ ذـاتـ التـوـجـهـ الـاشـتـرـاكـيـ (مـثـلـ الـصـيـنـ) يـكـوـنـ لـلـدـلـوـلـةـ سـيـطـرـةـ عـلـىـ نـسـبـةـ مـنـ اـسـهـمـ الشـرـكـاتـ،ـ وـانـخـفـاضـ نـسـبـةـ سـيـطـرـةـ حـمـلـةـ الـاـسـهـمـ لـأـقـلـ مـنـ النـصـفـ يـخـفـضـ مـنـ جـودـةـ الـأـرـبـاحـ فـيـ هـذـهـ الشـرـكـاتـ.

5- تـأـثـيرـ اـعـضـاءـ مجلـسـ الـإـدـارـةـ عـلـىـ جـودـةـ الـأـرـبـاحـ: هـنـاكـ عـلـاقـةـ بـيـنـ عـدـدـ اـعـضـاءـ مجلـسـ الـإـدـارـةـ وـبـيـنـ مـقـدـارـ التـلـلاـعـبـ فـيـ القـوـانـمـ الـمـالـيـةـ،ـ مـاـ يـدـلـ عـلـىـ اـنـ اـرـتـفـاعـ عـدـدـ اـعـضـاءـ مجلـسـ الـإـدـارـةـ يـرـتـبـطـ بـزـيـادـةـ اـحـتمـالـ إـدـارـةـ الـأـرـبـاحـ وـمـنـ ثـمـ تـخـفـيـضـ جـودـةـ الـأـرـبـاحـ.

6- تـأـثـيرـ لـجـنـةـ التـدـقـيقـ فـيـ جـودـةـ الـأـرـبـاحـ: هـنـاكـ عـلـاقـةـ مـوجـبةـ بـيـنـ عـدـدـ اـجـتـمـاعـاتـ لـجـنـةـ التـدـقـيقـ وـبـيـنـ جـودـةـ الـأـرـبـاحـ،ـ وـهـذـاـ يـعـنـيـ اـنـ تـشـكـيلـ لـجـنـةـ التـدـقـيقـ وـزـيـادـةـ اـعـضـائـهـاـ مـنـ شـائـهـاـ اـنـ يـحـسـنـ مـنـ جـودـةـ الـأـرـبـاحـ.



تأثير سياسة التوزيعات على جودة الأرباح في الشركات المساهمة المدرجة في سوق العراق للأوراق المالية

رابعاً: مقاييس جودة الأرباح

حدد (Francis, et al, 2004) عدة مقاييس لجودة الأرباح، واطلقوا عليها اسم سمات الأرباح، وقد قسموها الى مقاييس قائمة على المحاسبة ومقاييس قائمة على السوق ومقاييس قائمة على المستحقات، اذ شملت المقاييس كل من جودة المستحقات والاستمرارية والقدرة على التنبؤ والتمهيد، وملاءمة القيمة والتوقيت المناسب والتحفظ (Francis, et al, 2004: 969)، وفيما يأتي توضيح لهذه المقاييس:

1- مقاييس جودة الأرباح القائمة على المحاسبة: وتأخذ هذه المقاييس النقد او الارباح نفسها كبنية مرجعية وبالتالي يتم قياسها باستخدام المعلومات المحاسبية فقط (Francis, et al, 2004: 969)، وتتمثل بالاتي:

أ- استمرارية الأرباح: ان الأرباح المستمرة تكون مرغوبة اكثر وذات قيمة اعلى لدى مستخدمي الكشوفات المالية، لاسيما في مجال التنبؤ. لذلك تم استخدام الاستمرارية كمقياس لجودة الأرباح (Herly, 2012: 34)، وان الأرباح الاكثر استمرارية هي أرباح ذات جودة اعلى، ويتم قياس استمرارية الأرباح من خلال تغير معامل الانحدار ($\hat{\theta}_{j,t}$) من نموذج الانحدار الذاتي للأرباح السنوية للسهم الواحد ($X_{j,t-1}$) والذي يقاس من خلال صافي الدخل قبل البنود الاستثنائية مقسم على المتوسط المرجح لعدد الاسهم المصدرة في السنة الحالية (Francis, et al, 2006; 43 :

$$X_{j,t} = \hat{\theta}_{0,j} + \hat{\theta}_{1,j} X_{j,t-1} + v_{j,t}$$

ب- القدرة على التنبؤ

عرف (Francis, et al, 2006) القدرة على التنبؤ بانها قدرة الارباح على التنبؤ بنفسها (Francis, et al, 2006: 44)، وان التنبؤ يرتبط ارتباطاً وثيقاً مع الاستمرارية، فقد عرف (Schipper & Vincent, 2003) القدرة على التنبؤ بانها قدرة الكشوفات المالية على تحسين قدرة المستخدمين على التنبؤ بالبنود ذات الالهمية، مثل قدرة الأرباح السابقة على التنبؤ بالأرباح المستقبلية، وأشاروا ايضاً الى ان التنبؤ يتناقض مع الاستمرارية، فالارباح ذات الاستمرارية العالية لها قدرة تنبؤ ضعيفة، ومن ثم فان الأرباح التي تكون ذات جودة عالية تحت مفهوم الاستمرارية تكون ذات جودة منخفضة تحت مفهوم التنبؤ (Herly, 2012: 35)، وان الأرباح التي تميل الى تكرار نفسها هي ارباح ذات جودة عالية، وان مقاييس قدرة الأرباح على التنبؤ مشتق من مقاييس استمرارية الأرباح، حيث يتم قياسها من خلال الجذر التربيعي لتبسيط الخطاء من المعادلة التي يتم بها قياس الاستمرارية، وكما في المعادلة الآتية: القدرة على التنبؤ = $\sqrt{\sigma^2_{\hat{y}}}$. ان القيمة الكبيرة (الصغيرة) للقدرة على التنبؤ تشير الى جودة أرباح منخفضة (عالية) (Francis, et al, 2006: 44).

ت- تمهيد الدخل

نظراً لأهمية الدخل المحاسبي المعلن، فإن المديرين يسعون لضمان دخل سلس (تمهيد) مع مرور الوقت والذي يظهر كدخل اكثراً استقراراً مع فروقات أقل من سنة الى اخرى والذي يؤدي الى تقييم اعلى لاسهم الشركة (Wolk, et al, 2013: 498)، ويوجد رأيين متناقضين حول علاقة التمهيد بجودة الأرباح، الرأي الاول مبني على فكرة ان المدراء يقومون بتمهيد الدخل للتقليل من تقلبات الارباح، وهذا يؤدي الى تقليل فائدة المعلومات التي تحملها ارقام الارباح، فالارباح الممهدة تكون ذات جودة منخفضة. اما الرأي الآخر مبني على ان المديرين يستخدمون المعلومات التي يمتلكونها لأحداث تمهيد بشكل مؤقت ولفتره وجيزة، لكي يجعلوا ارقام الارباح اكثراً استقراراً وبالتالي اكثراً فائدة، فالارباح الممهدة هنا تكون ذات جودة عالية، ويتم قياس تمهيد الارباح باستخدام نموذج (Francis, et al, 2004) والذي يساوي نسبة الانحراف المعياري لصافي الدخل قبل البنود الاستثنائية مقسم على اجمالي الموجودات في اول المدة، الى الانحراف المعياري للتدفقات النقدية التشغيلية مقسم على اجمالي الموجودات اول المدة، وكلما كان ناتج المعادلة المذكور انفأً كبيراً دل ذلك على ان الدخل اقل تمهيداً (Francis, et al, 2004: 980)

$$\text{Smoothness}_{j,t} = \sigma(NIBE_{j,t}/A_{j,t-1}) / \sigma(CFO_{j,t}/A_{j,t-1})$$

2- مقاييس جودة الأرباح القائمة على السوق: وتأخذ العائدات او الاسعار كبنية مرجعية وبالتالي تقام بواسطة تقدير العلاقة بين الأرباح المحاسبية وبين اسعار السوق او العوائد (Francis, et al, 2004: 969)، وتتمثل بالمقاييس الآتية:



تأثير سياسة التوزيعات على جودة الأرباح في الشركات المساهمة المدرجة في سوق العراق للأوراق المالية

أ- ملاءمة القيمة: ان ملاءمة القيمة كمقياس لجودة الأرباح تستند على فكرة ان الارقام المحاسبية يجب ان توضح المعلومات التي تحملها العوائد، فملاءمة القيمة هي قدرة الارقام المحاسبية على توضيح التباين في عوائد الاسهم، حيث ان الأرباح التي توضح بشكل كبير تباين العوائد هي ارباح ذات جودة عالية (Francis, et al, 2006: 46). ويتم قياس ملاءمة القيمة من خلال وضوح التباين من معادلة انحدار العوائد على مستوى وتغير الأرباح

$$RET_{j,t} = \delta_{0,j} + \delta_{1,j}EARN_{j,t} + \delta_{2,j}\Delta EARN_{j,t} + \zeta_{j,t}$$

ب- التوقيت المناسب: ان التوقيت المناسب يلقي قدرة الأرباح على عكس الاخبار الجيدة والسيئة التي تتضمنها العوائد (Francis, et al, 2006: 48). ويتم قياس التوقيت المناسب بالاعتماد على نموذج (Francis, et al, 2004) باستخدام الانحدار العكسي للأرباح على العوائد، حيث يتم استخدام الأرباح كمتغير تابع لانحدار العوائد كمتغير مستقل (Francis, et al, 2004: 981)

$$EARN_{j,t} = \alpha_{0,j} + \alpha_{1,j}NEG_{j,t} + \beta_{1,j}RET_{j,t} + \beta_{2,j}NEG_{j,t} * RET_{j,t} + \zeta_{j,t}$$

ت- التحفظ: يرى (Basu 1997) ان المحاسبة تتطلب درجة عالية من التأكيد للاعتراف والافصاح عن الاخبار الجيدة في الكشوفات المالية اكثر مما هو عليه في الاخبار السيئة. وفي ظل هذا المفهوم فان ارباح الشركة تعكس الاخبار السيئة اسرع من الاخبار الجيدة، وعادتاً ما يتم الاعتراف بالخسائر غير المتحققة اسرع من الاعتراف بالمكاسب غير المتحققة. وعليه فان الأرباح تستجيب الى الاخبار السيئة اكثر من الاخبار الجيدة (Francis, et al, 2004: 981). ويتم قياس التحفظ بالاعتماد على نموذج (Francis, et al, 2004) وبالاسلوب نفسه

: (Francis, et al, 2004: 981) وكالاتي

$$EARN_{j,t} = \alpha_{0,j} + \alpha_{1,j}NEG_{j,t} + \beta_{1,j}RET_{j,t} + \beta_{2,j}NEG_{j,t} * RET_{j,t} + \zeta_{j,t}$$

3- مقاييس جودة الأرباح القائمة على المستحقات: ركزت هذه المقاييس على الاستحقاقات، ومن هذه النماذج: **أ- جودة المستحقات:** طورا (Dechow & Dichev, 2002) نموذج لقياس جودة الأرباح من خلال جودة المستحقات، اذ يركز النموذج على مستحقات رأس المال العامل والتدفقات النقدية، ويتم قياس جودة المستحقات باستخدام الانحراف المعياري لمعامل الخطأ، فكلما كان الانحراف المعياري اعلى دل ذلك على جودة اقل، وللتوضيح هذا النموذج بتحليل العلاقة بين مقاييسه لمجودة الأرباح وبين استمرارية الأرباح، فالشركات مع وجود جودة مستحقات منخفضة يكون لديها مستحقات كثيرة لا ترتبط بتحقق التدفقات النقدية، وقد وجدا ان هناك علاقة ايجابية قوية بين جودة المستحقات واستمرارية الأرباح (Dechow & Dichev, 2002: 36-37) ولقياس جودة مستحقات رأس المال العامل يتم استخدام معادلة الانحدار التالية:

$$\Delta WC_t = b_0 + b_1 * CFO_{t-1} + b_2 * CFO_{t+1} + e_t$$

ب- المستحقات غير الطبيعية

وضع (Jones 1991) نموذج يعتمد على المستحقات غير الطبيعية، فالارباح تتكون من التدفقات النقدية والمستحقات، وان الأرباح التي لا تحتوي على مستحقات تكون اقل جودة، وافتراض النموذج ان المستحقات تتكون من مستحقات طبيعية غير اختيارية (NA) التي ترتبط بعمليات الارباح الأساسية، ومستحقات غير طبيعية اختيارية (DA) التي تترجم عن الاخطاء المحاسبية المقصودة وغير المقصودة، وان التغير في اجمالي المستحقات يعود الى التغير في المستحقات الاختيارية، ويرى هذا النموذج ان البنود مثل الایرادات والموجودات، يجب ان توضح نوع المستحقات، اذ ان زيادة المستحقات التي لا ترتبط بعمليات توليد الأرباح الأساسية تقلل من جودة الارباح، وقام (Francis, et al, 2004) بقياس جودة الأرباح من خلال قياس القيمة المطلقة للمستحقات غير الطبيعية ($|AA_{j,t}|$ ، إذ يتم اولاً تقدير المستحقات الكلية باستخدام نموذج Jones 1991 وكالاتي:

$$\frac{TA_{j,t}}{Asset_{j,t-1}} = \kappa_1 \frac{1}{Asset_{j,t-1}} + \kappa_2 \frac{\Delta Rev_{j,t}}{Asset_{j,t-1}} + \kappa_3 \frac{PPE_{j,t}}{Asset_{j,t-1}} + \epsilon_{j,t}$$

ويتم قياس المستحقات الطبيعية NA من المعادلة التالية:

$$NA_{j,t} = \kappa_1 \frac{1}{Asset_{j,t-1}} - \kappa_2 \frac{(\Delta Rev_{j,t} - \Delta AR_{j,t})}{Asset_{j,t-1}} + \kappa_3 \frac{PPE_{j,t}}{Asset_{j,t-1}}$$



تأثير سياسة التوزيعات على جودة الأرباح في الشركات المساهمة المدرجة في سوق العراق للأوراق المالية

ويتم حساب المستحقات غير الطبيعية AA_{j,t} من خلال طرح المستحقات الطبيعية من المستحقات الكلية $\frac{TA_{j,t}}{Asset_{j,t-1}}$ - $NA_{j,t}$). ولأن كل من القيمة الكبيرة الموجبة والقيمة الكبيرة السالبة للمستحقات غير الطبيعية تشيران إلى التفاوت الكبير بين الأرباح وبين السياسات المحاسبية، فقد تم اعتماد القيمة المطلقة لهذا المقياس، فقيمة AA_{j,t} الكبيرة تشير إلى جودة أرباح منخفضة (Francis, et al, 2004: 19). 3- إنمودج ميلر 2007

يعد إنمودج Miller من النماذج الحديثة التي حاولت معالجة بعض الجوانب السلبية في النماذج التي سبقتها، والتي كانت تعتمد على دراسة الاستحقاق الاختياري لتحديد ما إذا كان يمثل تلاعباً في الأرباح أم لا، وقد أستحدث (Miller, 2007) إنمودج للعلاقة بين التغير في رأس المال العامل كعنصر معرض للتلاعب والتتدفق النقدي من الأنشطة التشغيلية كعنصر غير معرض للتلاعب، ويمكن استخدام قيمة التغير في هذا الإنمودج لاكتشاف التلاعب في الأرباح، فكلما انخفضت قيمة التغير في إنمودج Miller أو اقتربت إلى الصفر، كان ذلك دليلاً على ارتفاع جودة مبلغ الأرباح والعكس كلما ابعتد قيمة التغير في إنمودج Miller عن الصفر، سواء بالسلب أو الموجب، كلما كان ذلك دليلاً على انخفاض جودة مبلغ الأرباح، إذ أن التغير في إنمودج Miller قد يكون بالسلب أو الموجب، وإن ذلك يعني أنه لا يمكن صياغة الفروض الإحصائية للعلاقة بين هذا المتغير ومقاييس المتغيرات المستقلة إلا بعد توحيد الإشارات، لذلك تم استعمال القيمة المطلقة للتغير في إنمودج Miller كمقياس لجودة الأرباح، ويمكن تمثيل إنمودج Miller بالشكل الآتي (مبارك، 2010: 508):

$$Miller = (WC_n - WC_{n-1}) / CFO$$

المotor الرابع/ تأثير التوزيعات على جودة الأرباح

ينظر المستثمرون إلى التوزيعات على أنها مصدر للمعلومات عن كفاءة الإدارة في تسخير نشاط الشركة، فحملة الأسهم لا تناح لهم في الواقع فرصة متابعة النشاط الفعلي للشركة، ومن ثم فإنهم ينظرون إلى سياسة التوزيع على أنها مؤشر للنجاح الذي تحقق الشركة، حيث تترك زيادة قيمة الأرباح الموزعة للسهم من سنة لأخرى انطباعاً إيجابياً لدى المتعاملين في سوق رأس المال عن فاعلية أداء الشركة، الأمر الذي يؤدي بالتبني إلى ارتفاع القيمة السوقية لأسهمها العادي، ويعطي ارتفاع توزيعات الأرباح المستثمر اشارة موجبة لارتفاع الأرباح المستقبلية للشركة والتي تؤدي إلى زيادة في سعر السهم، وبالعكس فإن الانخفاض في دفع التوزيعات ينظر إليه كإشارة سلبية حول دلائل الانخفاض في الأرباح المستقبلية مما يؤدي إلى انخفاض سعر السهم، وتتبع أهمية جودة الأرباح في أن المستثمر يعتمد في قراره على دلالة القوائم المالية وتوقيتها وشفافيتها (أحمد، 2012: 746).

وقدما (1993) Sivakumar & waymire دليلاً يشير إلى أن التوزيعات توفر معلومات حول جودة الأرباح، واختبرها (Skinner & Soltes 2011) كيف ان التوزيعات تتعلق باستمرارية الأرباح، واستنتاجاً ان الشركات التي لديها توزيعات تمتلك استمرارية في الأرباح أكثر من تلك التي لا تمتلك توزيعات، وان الفرضية الكامنة وراء اختبار جودة الأرباح هي ان المديرين الذين يقومون بالاحتياط لا يستطيعون الحفاظ على سياسات توزيع الأرباح نفسها في الامد الطويل، كما هي الحال مع مديرى الشركات الذين يحقّقون الاداء نفسه وبدون التلاعب بالأرباح، وهذا يشير إلى الآثار المحتملة الآتية (حسين، 2016: 80):

- 1- يكون المديرون في الشركات التي لا تدفع مقصوم ارباح أقل احتمالاً لارتكاب عمليات الاحتيال (لأنهم يعرفون بشكل مسبق انهم لن يكونوا قادرين على الحفاظ على سياسات توزيع الأرباح).
- 2- فيما لو ان الادارة قامت بالاحتياط في سياسات توزيع الأرباح، فإن التقارير تعطي انذاراً بتغيير سياسات توزيع الأرباح للشركة.

وقد خلصا (Farinha & Moreira, 2007) إلى ادلة عملية للعلاقة بين جودة الأرباح والتوزيعات يمكن تحديدها بالآتي (Farinha & Moreira, 2007: 29):
1- تم اختبار قرار دفع التوزيعات وعلاقته بجودة الأرباح، وتم التوصل إلى أن جودة الأرباح العالية تمتلك احتمالية عالية التأثير على قرار الادارة في توزيعات الأرباح.
2- إن جودة الأرباح العالية تمتلك احتمالية عالية لوضع سياسات توزيع اكبر سخاءً.



تأثير سياسة التوزيعات على جودة الأرباح في الشركات المساهمة المدرجة في سوق العراق للأوراق المالية

وقد اثبتت دراسة (Skinner & Soltes 2009) ان الوحدات الاقتصادية تتردد في زيادة التوزيعات اذا كانوا يعتقدون بان هذه التوزيعات يمكن ان تستمر على هذا المستوى الجديد، ونتيجة لذلك ومن خلال الاستمرار بدفع التوزيعات، يمكن للمدراء اقناع المساهمين بان ارباح الشركة المعطنة هي ذات جودة عالية (2009: Skinner & Soltes)، وقد توصل العديد من الباحثين الى وجود علاقة عكسية بين جودة الارباح وحجم المستحقات، فكلما زاد حجم المستحقات انخفضت جودة الارباح ومن ثم ينعكس ذلك على انخفاض توزيعات الارباح، وقد وضح ذلك (Leuz 1998) عندما اشار الى أن المستحقات الى تدفقات نقدية منخفضة ارباح ولكن لا تتوفر السبولة اللازمة لأجراء التوزيعات النقدية، وتؤدي المستحقات الى تدفقات نقدية منخفضة تقلل من المحتوى المعلوماتي للأرباح المبلغ عنها، ومن ثم يؤدي ذلك الى انخفاض جودة الارباح (حسين، 2016: 77)، وقد بيّنت (Farinha, 2007) وجود علاقة بين جودة الارباح وبين توزيعات الارباح، فالاحتمالية دفع الوحدات الاقتصادية لتوزيعات ارباح تزداد بزيادة جودة الارباح، كما ان مقدار هذه التوزيعات ونوعها تزداد ايضاً بزيادة جودة الارباح (حمدان وآخرون، 2012: 414)، ويتم استخدامها كمؤشر على توزيعات الارباح، وخصوصاً كون توزيعات الارباح هي من الامور المهمة التي تؤخذ بالحسبان عند اتخاذ القرارات الاستثمارية (الشريف و ابو عجيلة، 2008: 5).

الحور الخامس / قياس أثر سياسة التوزيعات على جودة الأرباح في عينة البحث

1- قياس جودة الأرباح باستخدام إنمودج ميلر

يفيس إنمودج ميلر العلاقة بين التغير في رأس المال العامل والتدفق النقدي من الأنشطة التشغيلية، ويمكن استخدام قيمة التغير في هذه النسبة لاكتشاف جودة الأرباح، فكلما انخفضت قيمة التغير في نموذج Miller او اقتربت من الصفر، كان ذلك دليلاً على ارتفاع جودة مبلغ الأرباح، والعكس كلما ابتعدت قيمة التغير في نموذج Miller عن الصفر، سواء بالسلب أو الموجب، كلما كان ذلك دليلاً على انخفاض جودة مبلغ الأرباح، إذ أن التغير في نموذج Miller قد يكون بالسلالب أو الموجب.

وقد تم استخدام مقياس إنمودج ميلر لقياس جودة الأرباح لأنه يعكس جودة الأرباح باستعمال الإستحقاقات الإختيارية قصيرة الأجل، ويمكن تمثيل نموذج Miller بالشكل الآتي:

$$\text{Miller} = (\text{WC}_n - \text{WC}_{n-1}) / \text{CFO}$$

وان احتساب نموذج Miller يتطلب عد السنة الأولى سنة أساس وهي عام 2006، وان قياس مطلق التغير في نموذج Miller يتم كالاتي:

$$\text{Abs}(Miller) = \{(\text{WC}_n - \text{WC}_{n-1}) / \text{CFO}_n\} - \{(\text{WC}_n - \text{WC}_{n-1}) / \text{CFO}_{n-1}\}$$

وان احتساب مطلق التغير في نموذج Miller يتطلب سنتي اساس، وقد اعتمد الباحثان على سنتي 2006 و 2007 أساساً، وقد طبق الباحثان نموذج مطلق التغير في نموذج Miller على عينة من الشركات المساهمة المدرجة في سوق العراق للأوراق المالية، وبين الجدول أدناه قياس جودة الأرباح لعينة من الشركات المساهمة المدرجة في سوق العراق للأوراق المالية للفترة 2008-2015 وفق إنمودج Miller:



تأثير سياسة التوزيعات على جودة الأرباح في الشركات المساهمة المدرجة في سوق العراق للأوراق المالية

جدول (1) قياس جودة الأرباح لعينة من الشركات المساهمة المدرجة في سوق العراق للأوراق المالية للمدة 2008-2015 وفق إنموزج Miller

الشركات	الوسط	غير نسبة ميلر 2015	غير نسبة ميلر 2014	غير نسبة ميلر 2013	غير نسبة ميلر 2012	غير نسبة ميلر 2011	غير نسبة ميلر 2010	غير نسبة ميلر 2009	غير نسبة ميلر 2008
مصرف بغداد	0.43	0.06	0.17	0.02	0.33	0.12	0.09	0.06	2.60
المصرف الأهلي العراقي	0.90	1.22	1.19	0.28	0.46	0.85	1.71	0.71	0.78
مصرف الانتمان العراقي	1.12	0.41	2.23	0.40	0.28	0.81	0.79	0.23	3.80
مصرف الخارج	1.58	2.43	0.37	1.44	3.40	3.67	0.39	0.90	0.07
المصرف المتحد	0.78	0.24	0.43	0.93	1.22	0.41	1.20	0.75	1.09
مصرف الاتحاد	0.73	0.86	1.35	0.64	0.13	1.25	0.78	0.20	0.63
مصرف المنصور للاستثمار	0.76	0.51	1.18	1.95	1.01	0.47	0.08	0.15	0.69
الأهلية للتأمين	0.34	0.29	0.34	1.09	1.43	1.18	1.00	0.47	0.25
الخير للاستثمار المالي	0.32	0.11	1.17	0.99	0.94	1.13	0.37	0.43	0.54
الونام للاستثمار المالي	0.74	1.50	3.25	2.04	5.38	0.55	0.13	0.34	0.10
الباتك للاستثمار المالي	1.02	0.90	1.18	3.99	4.69	4.52	2.86	0.05	0.13
المعمرة العقارية	0.72	0.98	0.92	0.18	0.04	6.01	3.26	0.37	1.13
النخبة للمقاولات العامة	1.35	1.97	0.40	0.41	3.12	6.32	4.82	4.81	2.40
العراقية للنقل البري	0.56	0.57	1.85	2.60	1.24	0.66	0.39	0.46	2.38
المنصور الدوائية	0.80	0.03	2.01	2.72	2.60	1.57	1.42	0.86	3.12
الصناعات الكيمياوية	0.34	0.04	0.83	0.05	2.09	2.12	0.28	0.48	0.27
بغداد للمشروعات الغازية	1.12	0.35	0.79	3.47	4.50	0.85	6.58	2.20	1.50
العراقية لتصنيع التمور	0.39	0.45	0.05	1.05	1.95	0.36	2.08	0.33	0.82
الصناعات الكيمياوية	0.79	0.04	0.70	0.43	0.49	5.49	1.35	3.56	2.11
الكتدي للمقاولات البيطرية	1.21	0.63	0.47	2.38	3.38	0.17	3.65	6.92	4.13
فندق بغداد	0.45	0.56	0.35	0.74	1.65	1.09	0.63	1.33	1.71
الاستثمارات السياحية	0.48	3.41	1.81	0.24	0.04	0.71	0.54	0.96	0.98
فندق المنصور	0.54	0.56	1.13	3.97	0.64	2.70	0.19	0.42	0.13
الحبيثة للإنتاج الحيواني	0.35	0.07	0.52	0.13	0.04	1.48	2.17	1.14	0.81
انتاج وتسويق اللحوم	1.13	1.20	2.92	0.00	2.71	3.21	1.26	3.93	5.15
الوسط الحسابي	0.758								

يشير هذا الجدول اعلاه الى ان قيمة الوسط الحسابي لمطلق التغير في إنموزج Miller بلغت 0,758، وهي نسبة منخفضة نسبياً وتدل على جودة الأرباح لعينة البحث من الشركات المدرجة في سوق العراق للأوراق المالية، والجدوال الآتي يوضح نتائج التحليل الاحصائي لنسبة ميلر:



تأثير سياسة التوزيعات على جودة الأرباح في الشركات المساهمة المدرجة في سوق العراق للأوراق المالية

جدول (2) معامل التحديد لعينة البحث وفقاً لمودج Miller

Model	R	R Square	Adjusted R Square	Std. Error of the Estimate
1	.248 ^a	.061	.051	.09341

a. Predictors: (Constant), X

يتضح من الجدول المذكور انفأ، وجود علاقة ارتباط موجبة ومعنوية بين متغيرات نموذج البحث المتمثلة برأس المال العامل، والتدفقات النقدية من الأنشطة التشغيلية، اذ بلغت قيمة معامل الارتباط (0.24)، أما معامل التحديد ($R^2=0.06$) والتي تقيس نسبة التغير في نسبة ميلر نتيجة التغير في المتغيرات المستقلة أي ان المتغيرات المستقلة فسرت ما نسبته 6 % تفسر من التغيرات التي تطرأ على مطلق التغير في نسبة ميلر.

جدول (3) تحليل التباين (ANOVA) لعينة البحث

Model		Sum of Squares	df	Mean Square	F	Sig.
1	Regression	.050	1	.050	5.752	.019 ^a
	Residual	.768	88	.009		
	Total	.818	89			

a. Predictors: (Constant), X

b. Dependent Variable: Miller R

يتضح من الجدول المذكور انفأ، أن قيمة (F) المحسوبة للألمودج بلغت (5.7)، وهي اكبر من قيمة (F) الجدولية البالغة (4.19) عند مستوى دلالة (0.05)، وهذا يعني وجود تأثير ذو دلالة للمتغيرات المستقلة للمتغير التابع عند مستوى معنوية (5%) بدرجة ثقة (%95).

جدول (4) معامل الميل الحدي لعينة البحث

Model	Unstandardized Coefficients		Beta	t	Sig.	
	B	Std. Error				
1	(Constant)	.012	.010		1.198	.234
	X	.101	.042	.248	2.398	.019

ويتضح من الجدول اعلاه ان معامل الميل الحدي لزاوية الانحدار β بلغ 10% وهذا يعني أن أي زيادة في مستوى المتغيرات المستقلة بوحدة واحدة سيؤدي إلى زيادة مستوى مطلق التغير في نسبة ميلر بنسبة (10%) قد كانت قيمة P-value (0.01) وهي اقل من مستوى معنوية (0.05) وهي تشير إلى معنوية المعلمة وتؤكد نتيجة تقدير معامل الانحدار.

ومما ورد انفأ يستنتج الباحثان على إن نتائج نموذج Miller لقياس جودة الأرباح في عينة البحث انه "هناك مستوى مقبول من جودة الأرباح في الكشوفات المالية الصادرة من الشركات المساهمة المدرجة في سوق العراق للأوراق المالية".



تأثير سياسة التوزيعات على جودة الأرباح في الشركات المساهمة المدرجة في سوق العراق للأوراق المالية

2- قياس تأثير سياسة التوزيعات على جودة الأرباح

ولتحقيق هدف المحور سيتم قياس تأثير سياسة التوزيعات على جودة الأرباح، من خلال استمارة استبيان (ملحق 1) حكمت من قبل مجموعة من الخبراء المختصين (ملحق 2) وزرعت على عينة من العاملين في حسابات الشركات المساهمة المدرجة في سوق العراق للأوراق المالية، وقد بلغ عدد الاستثمارات الموزعة (82) إستثماراً، وعرض نتائج الدراسة الميدانية التي أجرتها البحث، وتحليلها، وذلك باستعمال أدوات الإحصاء الوصفي والمتمثلة بـ(الوسط الحسابي) لتحديد مدى اتفاق العينة المختارة مع أسلمة الاستبيان، كما تم استعمال (الانحراف المعياري) لنقدر التشتت المطلق لإجابات أفراد العينة عن الوسط لنقدر التشتت النسبي، وذلك بهدف رسم صورة أو إطار عام لتفضيل المستجيبين وتوجهاتهم العامة فيما يتعلق بمتغيرات البحث، وذلك من خلال مقياس ليكارت الخماسي عن الخيارات وهو مقياس ترتيبى، والأرقام التي تدخل في البرنامج الإحصائى (SPSS).

بلغت قيمة الوسط الحسابي لهذا المحور (3.93) وهي أكبر من قيمة الوسط الفرضي والبالغ (3) وهذا يعني بأن إجابات العينة متوجه نحو الاتفاق والاتفاق تماماً، وبانحراف معياري (0.54)، وسيتم قياس تأثير سياسة التوزيعات على جودة الأرباح، وكالاتي:

جدول (5) يبين وصف عام لفقرات الاستبيان الخاصة بتأثير سياسة التوزيعات على جودة الأرباح

الانحراف المعياري	الوسط الحسابي	لا انفاق تماماً		لا انفاق		انفاق إلى حد ما		انفاق		انفاق تماماً		الفقرات
		%	ت	%	ت	%	ت	%	ت	%	ت	
0.94	3.89	1.2	1	7.3	6	20.7	17	42.7	35	28	23	لدى الشركات المدرجة في سوق العراق للأوراق المالية فهماً كاملاً لمفهوم جودة الأرباح
0.83	4.0	--	-	6.1	5	15.9	13	50	41	28	23	تسعى الشركات المدرجة في سوق العراق للأوراق المالية إلى تعظيم جودة أرباحها من خلال اختيار السياسات المحاسبية الأمثل.
0.80	3.91	--	-	4.8	4	22.0	18	50.0	41	23.2	19	عند بنى سياسة توزيعات يوحنّى بعين الاعتبار تأثير تلك السياسة على جودة الأرباح
0.86	3.89	--	-	7.3	6	20.7	17	47.6	39	24.4	20	عند تغيير سياسة التوزيعات يوحنّى بعين الاعتبار تأثير ذلك التغيير على جودة الأرباح
0.89	4.0	--	-	1.2	1	18.3	15	50	41	30.5	25	تؤثر نوع توزيعات الأرباح على جودة الأرباح المحاسبية.
0.86	3.89	--	-	1.2	1	26.8	22	48.8	40	23.2	19	تؤثر حجم توزيعات الأرباح على جودة الأرباح المحاسبية.
0.54	3.93											الوسط الحسابي العام



تأثير سياسة التوزيعات على جودة الأرباح في الشركات المساهمة المدرجة في سوق العراق للأوراق المالية

ومن الجدول اعلاه يتبيّن الاتي:

- أ- اتفق افراد العينة في السؤال (1) وبنسبة (70.7%) على ان للشركات المساهمة المدرجة في سوق العراق للأوراق المالية فهماً كاملاً لمفهوم جودة الارباح، اذ بلغت قيمة الوسط الحسابي (3.89) وهي اكبر من قيمة الوسط الفرضي البالغ (3)، اي ان اتجاهات اجابات العينة كانت متوجه نحو الاتفاق التام بنسبة (%)28 والاتفاق بنسبة (42.7%).
- ب- اتفق افراد العينة في السؤال (2) وبنسبة (78%) على ان الشركات المساهمة المدرجة في سوق العراق للأوراق المالية تسعى الى تعظيم جودة ارباحها من خلال اختيار السياسات المحاسبية، اذ بلغت قيمة الوسط الحسابي (4.0) وهي اكبر من قيمة الوسط الفرضي البالغ (3)، اي ان اتجاهات اجابات العينة كانت متوجه نحو الاتفاق التام بنسبة (28%) والاتفاق بنسبة (50%).
- ت- اتفق افراد العينة في السؤال (3) وبنسبة (73.2%) على ان الشركات المساهمة المدرجة في سوق العراق للأوراق المالية تأخذ بنظر الاعتبار تأثير سياسة التوزيعات على جودة الارباح عند تبني هذه السياسات، اذ بلغت قيمة الوسط الحسابي (3.91) وهي اكبر من قيمة الوسط الفرضي البالغ (3)، اي ان اتجاهات اجابات العينة كانت متوجه نحو الاتفاق التام بنسبة (23.2%) والاتفاق بنسبة (50%).
- ث- اتفق افراد العينة في السؤال (4) وبنسبة (72%) على ان الشركات المساهمة المدرجة في سوق العراق للأوراق المالية تأخذ بنظر الاعتبار تأثير تغيير سياسة التوزيعات على جودة الارباح عند تغيير هذه السياسات، اذ بلغت قيمة الوسط الحسابي (3.89) وهي اكبر من قيمة الوسط الفرضي البالغ (3)، اي ان اتجاهات اجابات العينة كانت متوجه نحو الاتفاق التام بنسبة (24.4%) والاتفاق بنسبة (47.6%).
- ج- اتفق افراد العينة في السؤال (5) وبنسبة (80.5%) على ان نوع توزيعات الأرباح تؤثر على جودة الأرباح المحاسبية، اذ بلغت قيمة الوسط الحسابي (3.79) وهي اكبر من قيمة الوسط الفرضي البالغ (3)، اي ان اتجاهات اجابات العينة كانت متوجه نحو الاتفاق التام بنسبة (30.5%) والاتفاق بنسبة (50%).
- ح- اتفق افراد العينة في السؤال (6) وبنسبة (72%) على ان حجم توزيعات الأرباح تؤثر في جودة الأرباح المحاسبية، اذ بلغت قيمة الوسط الحسابي (3.89) وهي اكبر من قيمة الوسط الفرضي البالغ (3)، اي ان اتجاهات اجابات العينة كانت متوجه نحو الاتفاق التام بنسبة (23.2%) والاتفاق بنسبة (48.8%).

3- اختبار فرضية البحث

يهدف هذا المحور إلى اختبار فرضية البحث عن طريق استعمال الأساليب الإحصائية المناسبة، إذ إن هناك فرضيات تفرعت من الفرضية الرئيسية لتحديد علاقات الارتباط والعلاقات التأثيرية بين متغيرات البحث، واعتمد الباحث على عدة أساليب إحصائية في اختبار فرضية البحث ومنها:

- 1) نموذج تحليل الانحدار الخطى البسيط
لتحديد درجة تأثير المتغير المستقل على المتغير التابع، ويمكن كتابته بالشكل الاتي:

$$Y = B_0 + B_1 X_1$$

اذ أن:

Y : تمثل المتغير التابع

B_0 : تمثل الجزء الثابت

$B_1 X_1$: يمثل المتغير المستقل

وأن تحليل الانحدار البسيط يعتمد على وجود فرضيتين:

- أ- فرضية العدم (H_0): انتقاء علاقة معنوية بين المتغير المستقل والمتغير التابع (أي انتقاء تأثير معنوي للمتغير المستقل على المتغير التابع).

- ب- الفرضية البديلة (H_1): وجود علاقة معنوية بين المتغيرين (أي وجود تأثير معنوي للمتغير المستقل في المتغير التابع).

- 2) معامل التحديد (R^2): ويعرف بأنه نسبة ما تفسره المتغيرات المستقلة من التغير الكلى في المتغير التابع، اذ تتراوح هذه النسبة ما بين الصفر والواحد الصحيح، فكلما اقترب معامل التحديد من الواحد، كلما دل على جودة النموذج والعكس صحيح.

- 3) اختبار (F): ويستخدم لاختبار مدى معنوية العلاقة الخطية المفترضة لتقدير معلم أنموذج الدراسة.



تأثير سياسة التوزيعات على جودة الأرباح في الشركات المساهمة المدرجة في سوق العراق للأوراق المالية

(4) اختبار (T): لاختبار مدى دقة b_1 لتحديد اثر التأهيل العلمي على استجابات عينة البحث.
ويمكن قياس تأثير سياسات التوزيعات على جودة الأرباح وكالاتي:
وللتتأكد من صحة الفرضية يتم اختبارها من خلال نموذج الانحدار الخطي والذي يمكن كتابته بالشكل التالي:

$$Y_t = 3.37 + 0.15X$$

إذ أن:

Y_t : تمثل جودة الأرباح.

X : تمثل سياسة التوزيعات.

ويتضح من النموذج المذكور انفًا ان تغيير سياسة التوزيعات بمقدار وحدة واحدة سيؤدي الى ان جودة الأرباح سوف تتغير بمقدار (0.15)، وبصورة أكثر توضيحا يمكن بيان تأثير سياسة التوزيعات على جودة الأرباح، من خلال الجدول الآتي:

جدول (6) تأثير سياسة التوزيعات على جودة الأرباح

قبول (رفض) الفرضية	قيمة T المحسوبة	الدالة	قيمة معامل الارتباط r	الدالة	قيمة F المحسوبة	قيمة معامل التحديد R^2	قيمة B	المتغير المعتمد Y_t	المتغير المستقل X_t
رفض فرضية العدم وقبول الفرضية البديلة	5.45	ارتباط معنوي	0.16	العلاقة معنوية	6.29	0.02	3.37	جودة الأرباح	سياسة التوزيعات

قيمة (F) المحسوبة عند مستوى دلالة (0.05) ودرجة حرية (1.60) = 3.95، قيمة (T) المحسوبة عند مستوى دلالة (0.05) ودرجة حرية (60) = 1.99

ويتضح من الجدول المذكورة انفًا أن معامل الارتباط (r) موجب (0.16) وهذا يعني ان هناك علاقة ارتباط موجبة (طردية)، أي أن متغير جودة الأرباح التابع يتغير بالقوة نفسها واتجاه المتغير المستقل علاقة سياسة التوزيعات، وتحت مستوى معنوية (0.05).

كما بلغ معامل التحديد (R^2) مقدار (0.02) وهذا يعني إن المتغير المستقل علاقة سياسة التوزيعات يفسر نحو (2%) من التغير الحاصل في المتغير التابع جودة الأرباح، والباقي يعود إلى المتغيرات الأخرى المؤثرة في جودة الأرباح.

كما بلغت (T) المحسوبة تحت مستوى معنوية (0.05) ودرجة حرية (60) مقدار (5.45) وهي اكبر من (t) الجدولية البالغة (1.99)، وهذا يعني رفض فرضية العدم ($B_0=0$) وقبول الفرضية البديلة ($\neq B_1$) أي انه يعني انه هناك تأثير معنوي مهم للسياسات التوزيعات على جودة الأرباح.

وان قيمة (F) المحسوبة بلغت (6.29) عند درجة حرية قدرها (1.60) ومستوى معنوية (0.05)، في حين بلغت قيمة (F) الجدولية (3.95) مما يعني ان قيمة (F) المحسوبة اكبر من قيمة (F) الجدولية، ويتبين بان العلاقة الخطية المفترضة لتقدير معالم النموذج معنوية ويستدل من ذلك ان للسياسة التوزيعات تأثير معنوي مهم في جودة الأرباح.

نخلص مما سبق إلى إثبات صحة الفرضية الرئيسية التي تبناها البحث.



تأثير سياسة التوزيعات على جودة الأرباح في الشركات المساهمة المدرجة في سوق العراق للأوراق المالية

المحور السادس / الاستنتاجات والتوصيات

اولاً: الاستنتاجات

- 1- ان توزيع الأرباح من القرارات الصعبة والمهمة التي تتخذها الادارة في الوحدات الاقتصادية، لما لها من اثر مباشر في المستثمر والوحدة الاقتصادية، اذ ان الهدف الاساسي لأي مستثمر هو تحقيق الأرباح.
- 2- يعد موضوع جودة الأرباح احد المجالات البحثية التي نالت اهتمام الباحثين في المحاسبة خلال السنوات الماضية، اذ ثبّنَ القرارات الاقتصادية على معلومات الأرباح تبعاً لاختلاف مستخدمي القوائم المالية، وتعد جودة الأرباح مقياساً مهماً في تقييم الوضع المالي للوحدة الاقتصادية.
- 3- هناك مستوى مقبول من جودة الأرباح في الكشوفات المالية الصادرة من الشركات المساهمة المدرجة في سوق العراق للأوراق المالية، إذ تم استخدام مقياس إنمودج ميلر لقياس جودة الأرباح في الشركات المساهمة المدرجة في سوق العراق للأوراق المالية لأنّه يعكس جودة الأرباح باستعمال الإستحقاقات الإختيارية قصيرة الأجل.
- 4- هناك علاقة ذات دلالة معنوية بين سياسة التوزيعات وجودة الأرباح في الشركات المساهمة المدرجة في سوق العراق للأوراق المالية.

ثانياً: التوصيات

في ضوء الاستنتاجات التي توصل اليها البحث بجانبيه النظري والتطبيقي، يمكن تقديم مجموعة من التوصيات اهمها ما يأتي:

- 1- ضرورة التزام الشركات بالإفصاح عن اساسيات توزيع الأرباح والمتمثلة بالآتي:
 - أ- اجراءات توزيع الأرباح: بمعنى متى وبأية مبالغ سيتم دفع توزيعات الأرباح للمساهمين في الشركة.
 - ب- مبلغ توزيعات الأرباح: ان قرار تحديد مبلغ او كمية توزيعات الأرباح هو قرار مهم ويعتمد على سياسة توزيع الأرباح في الشركة.
 - ت- تواريخ توزيعات الأرباح: الاعلان عن توزيعات الأرباح، والموعد النهائي لأسماء المساهمين المسجلين في سجلات الشركة والذي يحق لهم الحصول على هذه التوزيعات وموعده الدفع.
- 2- ضرورة حث الشركات المساهمة المدرجة في سوق العراق للأوراق المالية باتباع سياسة توزيعات ثابتة، وان تحافظ على مستويات توزيع مستقرة من الأرباح وبمواعيد منتظمة لتجنب حدوث اثار سلبية على اسعار الاسهم في السوق المالي.
- 3- ضرورة قيام سوق العراق للأوراق المالية بزيادةوعي الشركات المساهمة المدرجة في السوق بمفهوم جودة الأرباح، لما لها من اثر على المفهوم من منافع اقتصادية خاصة تعود على الشركة نفسها وعامة تعود على السوق كل.



تأثير سياسة التوزيعات على جودة الأرباح في الشركات المساهمة المدرجة في سوق العراق للأوراق المالية

المصادر

١- المصادر العربية

اولاً: الوثائق والتقارير الرسمية

- (1) دليل الشركات والتقارير السنوية الصادرة عن سوق العراق للأوراق المالية.
 - (2) الكشوفات المالية السنوية للشركات المساهمة عينة البحث.
 - (3) مجلس معايير المحاسبة الدولية، معايير المحاسبة الدولية (2014).

ثانياً: الكتب

- (4) الجنابي، عامر و المشهداني، بشرى و التميمي، عباس (2012) المحاسبة المالية المتقدمة، ط١، بغداد، مكتب الجزيرة للطباعة والنشر.

(5) الزبيدي، حمزة محمود (2008) الادارة المالية المتقدمة، عمان، مؤسسة الوراق للنشر والتوزيع.

(6) الشمربي، صادق و نعمة، نعم (2014) اساسيات الادارة المالية، بغداد، مطبعة الكتاب.

(7) العامري، محمد علي (2013) الادارة المالية الحديثة، ط١، عمان، دار وائل للنشر والتوزيع.

(8) العلي، اسعد حميد (2013) الادارة المالية، ط٣، عمان، دار وائل للنشر والتوزيع.

(9) النعيمي، عدنان و التميمي، ارشد (2009) الادارة المالية المتقدمة، ط١، عمان، دار اليازوري العلمية للنشر والتوزيع.

ثالثاً: الرسائل والاطاريج الجامعية

- (10) البراجنة، امجد ابراهيم (2009) اختبار العلاقة بين توزيع الأرباح وكل من القيمة السوقية والدفترية للأسهم المتداولة في سوق فلسطين للأوراق المالية، رسالة مقدمة للحصول على درجة الماجستير في المحاسبة والتمويل، الجامعة الإسلامية-غزة.

(11) ابو غبن، هيثم محمد عقل (2013) تظم التكاليف على اساس الانشطة الموجهة بالوقت (TDABC) واثرة على سياسة توزيع الأرباح لدى شركات المساهمة العامة المدرجة في بورصة فلسطين، رسالة مقدمة للحصول على درجة الماجستير في المحاسبة، كلية الاقتصاد والعلوم الإدارية / جامعة الإازهر-غزة.

(12) بن الضب، علي (2009) دراسة تأثير الهيكل المالي وسياسة توزيع الأرباح على قيمة المؤسسة الاقتصادية المدرجة بالبورصة، رسالة مقدمة للحصول على درجة الماجستير في علوم التسيير تخصص مالية المؤسسة، جامعة قاصدي مریا - ورقلة.

(13) بوحادرة، عبد الكرييم (2012) أثر اختيار الهيكل المالي على قيمة المؤسسة: دور سياسة توزيعات الأرباح في تحديد القيمة السوقية للسهم، رسالة مقدمة للحصول على درجة الماجستير في علوم التسيير، جامعة متنوري قسنطينة.

(14) خليل، اسلام فيصل (2011) أثر الهيكل التمويلي على ربحية الشركات المساهمة العامة الأردنية وعلى سياساتها في توزيعات الارباح، رسالة مقدمة للحصول على درجة الماجستير في المحاسبة، كلية الأعمال / جامعة الشرق الأوسط.

(15) حسين، سطم صالح (2016) تأثير جودة الإبلاغ المالي في سياسات توزيع الأرباح وانعكاسه على القيمة السوقية للشركات المدرجة في سوق العراق للأوراق المالية، اطروحة مقدمة للحصول على درجة دكتوراه فلسفية في علوم المحاسبة، كلية الادارة والاقتصاد / جامعة بغداد.

(16) زواويدي، لزهاري (2012) دراسة تأثير سياسة توزيع الأرباح على السلوك التمويلي للمؤسسة الاقتصادية المدرجة في البورصة، رسالة مقدمة للحصول على درجة الماجستير في العلوم المالية والمحاسبية تخصص مالية المؤسسة، جامعة قاصدي مریا-ورقلة.

(17) الساعدي، استقلال جمعة وجر (2012) تكامل مفهوم الدخل والتدفقات النقدية ودوره في تعزيز جودة الأرباح المحاسبية، رسالة مقدمة للحصول على درجة الماجستير في المحاسبة، كلية الادارة والاقتصاد / جامعة بغداد.



تأثير سياسة التوزيعات على جودة الأرباح في الشركات المساهمة المدرجة في سوق العراق للأوراق المالية

(18) نصر، خالد جمال (2015) اثر الاعلان عن توزيعات الأرباح وربحية السهم في القيمة السوقية لاسهم الشركات الاردنية المدرجة في بورصة عمان للأوراق المالية، رسالة مقدمة للحصول على درجة الماجستير في المحاسبة، كلية الاقتصاد والعلوم الادارية / جامعة العلوم التطبيقية الخاصة.

رابعاً: الدوريات

- (19) ابو علي، سوزي و الدببي، مأمون و ابو ناصر، محمد (2011) "اثر جودة الارباح المحاسبية على تكلفة الاقتراض طبقاً لمعايير الابلاغ المالي الدولية: دراسة تطبيقية على الشركات المسماة العامة الصناعية والخدمية المدرجة في بورصة" عمان المجلة الاردنية في ادارة الاعمال، المجلد 7 ، العدد 3، 433-460 .
- (20) احمد، سامح محمد رضا (2012) "اثر جودة المراجعة في جودة الأرباح، وانعكاسها على التوزيعات النقدية في الشركات الصناعية المساهمة المصرية" المجلة الاردنية في ادارة الاعمال، المجلد 8، العدد 4، 736-761 .
- (21) حمدان، علام محمد موسى (2012) "العوامل المؤثرة في جودة الأرباح: دليل من الشركات الصناعية الأردنية" مجلة الجامعة الإسلامية للدراسات الاقتصادية والإدارية، المجلد 20، العدد 1، 265-301 .
- (22) حمدان، علام محمد موسى (2014) "العلاقة بين الحوكمة المؤسسية وتوزيعات الارباح وتأثيرها بصعوبات التمويل الخارجي" مجلة الجامعة الإسلامية للدراسات الاقتصادية والإدارية، المجلد 10، العدد 1، 63-81 .
- (23) حمدان، علام محمد، مشتهى، صبري ماهر و عواد، بهاء صبحي (2012) "دور لجان التدقيق في استمرارية الأرباح كدليل على جودتها" المجلة الاردنية في ادارة الاعمال، المجلد 8، العدد 3، 409-433 .
- (24) زرقون، محمد (2010) "اثر الاكتتاب العام على سياسات توزيع الأرباح في المؤسسات الاقتصادية المسعر في البورصة- دراسة تحليلية مقارنة لمؤسسة تسهير فندق الأوراسي الجزائري" مجلة الباحث، العدد 8، 81-96 .
- (25) زعرب، حمدي و شراب، شراب (2007) "اثر الاعلان عن توزيعات الأرباح على اسعار اسهم الشركات المدرجة في سوق فلسطين للأوراق المالية- دراسة تطبيقية" مجلة الجامعة الإسلامية، المجلد 15، العدد 2، 557-579 .
- (26) زلوم، نضال عمر (2015) "نموذج مقترن لقياس استخدام المعلومات المحاسبية للتنبؤ باستمرارية الأرباح كادة لجودتها" ، المجلة الاردنية في ادارة الاعمال، المجلد، 11، العدد 3، 621-640 .
- (27) زلوم، نضال عمر و الشعار، اسحق محمود (2015) "اثر توزيعات الأرباح على القرار الاستثماري في ضوء جودة التقارير المالية" المجلة الاردنية في ادارة الاعمال، المجلد، 2، العدد 1، 33-50 .
- (28) الشريف، اقبال عذنان و ابو عجيلة، عمار محمد (2008) "العلاقة بين جودة الأرباح والحاكمية المؤسسية" دراسة تطبيقية على الشركات المسماة العامة الصناعية المدرجة في بورصة عمان.
- (29) عبد القادر، بريش و عيسى، بدروني (2013) "محددات سياسة توزيع الأرباح في المؤسسات الخاصة الجزائرية" الأكاديمية للدراسات الاجتماعية والانسانية، العدد 10، 12-22 .
- (30) مبارك، الرفاعي (2010) "التغيير الدوري الإلزامي للمراجعين واثره على جودة عملية المراجعة" مجلة المحاسبة والإدارة والتأمين، العدد 77 .
- (31) مرعي، عبد الرحمن و زكريا، نائلة (2013) "اثر سياسة توزيعات الارباح على القيمة السوقية للسهم- دراسة ميدانية" مجلة جامعة تشرين للبحوث والدراسات العلمية، المجلد، 35، العدد 5، 279-299 .
- (32) نور، عبد الناصر ابراهيم و العاودة، حنان (2015) "إدارة الأرباح وأثرها على جودة الأرباح المحاسبية - دراسة اختبارية على الشركات الصناعية الاردنية المساهمة العامة" بحث مقدم الى المؤتمر الدولي الخامس لكلية الاقتصاد والعلوم الادارية، جامعة العلوم التطبيقية - الاردن.



2- المصادر الأجنبية

First: Books

- 1) Baker, H. Kent (2009) *Dividends And Dividend Policy*, New Jersey, John Wiley & Sons, Inc.
- 2) Brealey, Rechard A., Myers, Stewart C., & Marcus, Alan J. (2007) *Fundamentals Corporate Finance*, 5th Edition, New York, McGraw-Hill / Irwin.
- 3) Brigham, Eugene F. & Houston, Joel F. (2009) *Fundamentals Of Financial management*, 12th Edition, USA, South-Western Cengage Learning.
- 4) Dechow, Patricia M. & Schrand, Catherine M. (2004) *Earnings Quality*, USA, Research Foundation of CFA institute.
- 5) Kieso, Donald E., Weygandt, Jerry J., & Warfield, Terry D. (2013) *Intermediate Accounting*, 15th Edition, USA, John Wiley & Sons, Inc.
- 6) Ross, Stephen A., Westerfield, Randolph W., & Jordan, Bradford D. (2013) *Fundamentals Of corporate Finance*, 10th Edition, New York, McGraw-Hill/Irwin.
- 7) Weygandt, Jerry J., Kimmel, Paul D., & Kieso, Donald E. (2012) *Accounting Principles*, 10th Edition, USA, John Wiley & Sons, Inc.
- 8) Wolk, harry I., Dodd, james L. & Rozycski, john J. (2013) *Accounting Theory*, 8th, USA, SAGE.

Second: Thesis

- 9) Abu Khalaf, Bashar Khaled (2012) *Dividend Smoothness, Determinants and Impact of Dividend Announcements on share prices: Empirical Evidence from Jordan*, Thesis submitted to gain the degree of Doctor of Philosophy, Heriot-Watt University.
- 10) Herly, Marie (2012) *Earnings Quality in Restating Firms: Empirical Evidence*, Thesis submitted to gain the degree of master, Department of Economics and Business \ Aarhus University.
- 11) Khan, Naimat Ullah (2011) *Dividend policy and the stock market reaction to dividend announcements in Pakistan*, Thesis submitted to gain the degree of Doctor of Philosophy, University of Dundee.
- 12) Markon, Despoina & Tsitsoni, Foteini (2013) *Fair Value Accounting and Earnings Quality: Listed Real Estate Companies in Sweden*, Thesis submitted to gain the degree of master in Business Administration, Karlstad Business School \ Karlstad University.
- 13) Nnadi, M.A. (2010) *The effect of mergers and acquisitions on the dividend policy of banks*, Thesis submitted to gain the degree of Doctor of Philosophy, Coventry University.
- 14) Pandey, Vijay Shankar (2015) *Signaling Effect of Dividend Decision on The Market Price of Select Listed Companies*, Thesis submitted to gain the degree of Doctor of Philosophy in Business administration, Department of Business administration \ university of Lucknow.



15) Peng, Xiaofeng (2008) The Impact of Off-Balance-Sheet Pension Liability under SFAS No.87 on Earnings Quality, Cost of Capital and Analysts' Forecasts, Thesis submitted to gain the degree of Doctor of Philosophy, Kent State university.

Third: Periodicals

16) Akbari, Morteza, Javid, Daryosh & Solimani, Hosin (2014) "The relationship between pay policy dividends and earnings quality firms" International Research Journal of Applied and Basic Sciences, Vol 8, Issue 6, PP 667-674.

17) Basu, Sudipta (1997) "The conservatism principle and asymmetric timeliness of earnings" Journal of Accounting & Economics, Vol 24, PP 3-37.

18) Dechow, Patricia M. & Dichev, Ilia D. (2002) "The Quality of Accruals and Earnings: the Role of Accrual Estimation Errors" The accounting Review, Vol 77, PP 35-59.

19) Ewert, Ralf & Wagenhofer, Alfred (2010) "Earnings Quality Metrics and What They Measure" Graz, Austria.

20) Farinha, Jorge & Moreira, Jose Antonio (2007) "Dividends and earnings quality: the missing link?" CETE \ Faculty of Economics \ University of Porto.

21) Francis, Jennifer, LaFond, Ryan, Olsson, Per M. & Schipper, Katherine (2004) "Costs of Equity and Earnings attributes" The Accounting Review, Vol 79, NO 4, PP 967-1010.

22) Francis, Jennifer, Huang, Allen H., Rajgopal, Shiva & Zang, Amy Y. (2004) "CEO Reputation and Earnings Quality" Contemporary Accounting Research, Vol 25, Issus 1, PP 109-147.

23) Francis, Jennifer, Olsson, Per & Schipper, Katherine (2006) "Earnings Quality" Foundation and Trends® in Accounting, Vol 1, Issue 4, P 259-340.

24) Jatmiko, Dadang Prasetyo (2015) "The Influence of Agency Cost, Market Risk, and Investment Opportunities on Dividend Policy" International Journal of Management and Commerce Innovation, Vol. 3, Issue 2, PP 68-75.

25) Skinner, Douglas J. & Soltes, Eugene (2009) "What do dividends tell us about earnings quality?" Review of Accounting Studies ,Vol 16, Issue 1, PP 1-28.

26) Sirait, Febriela & Siregar, Sylvia Veronica (2014) "Dividend payment and earnings quality: evidence from Indonesia" International Journal of Accounting and Information Management, Vol 22, Issue 2, PP 103-117.



The Effect of Dividend Policy on Earnings Quality in The Companies listed in Iraq Stock Exchange

Abstract

The dividends is one of difficult and important decisions taken by the administration in the economic units, because this decision has a direct impact on the investor and economic unit, so the main objective of any investor is achieve earnings, as well as information borne by dividends about the earnings quality of the economic unit and the level and efficiency of management to achieving earnings.

The research aims at explaining the effect of the dividends policy on the earnings quality in the companies listed in the Iraq Stock Exchange. The Miller model was used to measure the earnings quality in the companies listed in the Iraq Stock Exchange by using discretionary accruals short-term, the impact of the dividend policy on the earnings quality in the joint stock companies listed in the Iraq Stock Exchange was measured by organizing a questionnaire was distributed to a sample of employees in the companies. The effect of the variables was shown through the use of statistical models in the form of the smallest squares and linear regression model. After testing the hypotheses, a set of conclusions was reached, was the existence of an acceptable level of earnings quality in the financial statements issued by the companies listed in the Iraq Stock Exchange, as well as a significant relationship between dividends policy and earnings quality in the companies listed in the Iraq Stock Exchange, A number of recommendations were made the need to urge the joint stock companies listed in the Iraq Stock Exchange to follow a of fixed dividends policy, and maintain stable levels of dividends on a regular basis to avoid a negative impact on stock prices in the financial market, as well as the need for the Iraq Stock Exchange to increase the awareness of companies listed in the market the concept of earnings quality, as this concept of special economic benefits to the company itself and the general return to the market as a whole.

Key terms: Dividends, Dividends Policy, Earnings Quality.